

GÜÇ BİRLİĞİ

makri

ŞUBAT-MART-NİSAN 2018

Tanıtımda FGB Rüzgarı

FTSO ile Yeni Pazarlara Doğru

Turizmde Yeni Rota Çin Pazarı

FTSO ile Yeni Pazarlara Doğru

Tarımda Yeni Rota Avrupa Pazarı

**Babadağ'da
erkeklerin
dünyasında
bir kadın**

**Teleferik İnşaatı
hızla sürüyor**



ATA OKULLARI

Bilginin ışığında, aydınlık geleceğe...

“GELECEK ODAKLI OKUL”

- *Her gün bilim*
- *Her gün eğitim*
- *Her gün sanat*
- *Her gün spor*
- *Her gün teknoloji*



*Çağdaş eğitim programımızla
geleceği inşa ediyoruz...*

FETHİYE KAMPÜS

Taşyaka Mah. 236 Sokak No: 9 48300 Fethiye Muğla-TÜRKİYE
Tel: 0.252.612 61 37 www.fethiyeata.k12.tr

SEYDİKEMER KAMPÜS

Menekşe Mah. Prof. Dr. Yüksel Özden Cad. No: 67 48850 Seydikemer Muğla-TÜRKİYE
Tel: 0.252.656 15 75 www.seydikemerataokullari.com



L A D D A®

Ürünlerimiz Gaziantep'li ustalarımız tarafından Fethiye'de imal edilmektedir.



Baklava ve kadayıf çeşitlerimiz sadeyağlı olup, meşe odununda pişirilmektedir.

Sipariş Hattı: 0252 612 6070

laddabaklavastore

laddabaklavastore

laddabaklava

www.laddabaklava.com

info@laddabaklava.com

Merkez Şube- İmalat: Tuzla Mahallesi Mustafa Kemal Bulvarı No:33/D

Tel: 0252 612 6070 (22 Metrelik Yol Yapı Kredi Bankası Karşısı) Fethiye- Muğla

Çarşı Şube: Cumhuriyet Mahallesi Atatürk Caddesi Likya İş Merkezi No:44/B Dikmen Döviz yanı) Fethiye- Muğla Tel: 0252 612 6171



İçindekiler

10 ODADAN HABERLER

Teleferik İnşaatı Hızla Sürüyor
Londra Fuarı Umut Verdi
İşletme Fakültesinin Resmi Açılışı Yapıldı
Sosyoekonomik Rapor Yatırımcıların
Başucu Kitabına Dönüştü
İhracatçılar Avrupa Yolunda
'Çalışmalarınızı Takdirle Karşılıyoruz'
Seydikemerli Pehlivanlar Göz Doldurdu
Seydikemer Emniyet Müdürüne Ziyaret
Fehmi Tosun'dan Ziyaret
FTSO'nun 2017-2018 Bursiyerleri Belirlendi
Arıcan Kaya İlkokulunu Ziyaret Etti
Öğretmeler Gününüz Kutlu Olsun
FTSO ile Kumluca TSO Arasında Kıyaslama
Çalışması Yapıldı
Tandem Pilotluğu Meslek Oldu
1 Milyar Çinlinin Gözü Fethiye'de Olacak
Tohum İslah çalışmaları bölgemiz için çok önemli
İzmir Fuarında Fethiye Rüzgarı Esti
FTSO Yöneticileri Saatçı'yı Fuara Davet Etti
FTSO İstihdam Seferberliği Töreninde
Güç Birliği 2017'yi Değerlendirdi
İş Dünyasında Yeni Dönem: Arabuluculuk
Çalışan Gazeteciler Günü Kutlu Olsun
Hizmet Kalitesi Artarak Sürüyor
ARGESOF'Tan FTSO Üyelerine %50 İndirim
Berberlik Devam Etmeli
'Tarım ve Turizm Birlikte Büyüyebilir'
2017 Yılında da Bölgemizin Gelişmesi İçin Çalıştık
Hollanda Fuarı Başarıyla Tamamlandı
"Başarılar Dileriz"
FTSO EMI TT'te de Yerini Aldı
FTSO'dan Çinli Tv Ekibine Destek
Girişimcilik Eğitimi tamamlandı
Fethiyeliler Askerlikten Kaçmıyor
Halk Bankası İkinci Şubesini Açtı

40 Ajanda

44 FTSO ile Yeni Pazarlara Doğru Turizmde Yeni Rota Çin Pazarı

46 Tanıtımda FGB Rüzgarı

40



48 FTSO ile Yeni Pazarlara Doğru Tarımda Yeni Rota Avrupa Pazarı

50 Kadınlar Artık Susmuyor Mücadele Ediyor

56 Hizmeti Bölgeye Getiren İşletmelerimiz

66 İŞ'te kalite: Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi

70 Kentin Son Tanıkları

86 Gezi: TITIKAKA GÖLÜ ve GÜNEŞ ADASI



46



50



86



10





GÜÇ BİRLİĞİ *makri*

İMTİYAZ SAHİBİ

Fethiye Güç Birliği Turizm Tanıtım Ticaret
Limited Şirketi Müdürler Kurulu Adına

BAŞKAN

Akif Arıcan

SORUMLU MÜDÜR

Günay Özütok

EDİTÖR

Orhan Okutan

KREATİF DİREKTÖR

Nihat Hatipoğlu

KAPAK FOTOĞRAFI

Halime Öztürk

Adres: Taşyaka Mahallesi

144. Sokak No:1/ A Daire 4

Fethiye- Muğla

Tel: 0252 612 84 81

Faks: 0252 612 84 82

info@fethiyegucbirligi.com

Baskı Tarihi ?????? 2018

BASIM

TEKNOFSET İzmir

Tuna Mah. 5632. Sk. No: 26,

Çamdibi, Bornova, İzmir

Tel: 0 232 458 58 09



FETHİYE TİCARET VE SANAYİ ODASI
FETHİYE CHAMBER OF COMMERCE & INDUSTRY

*Fethiye Güç Birliği Turizm Tanıtım Ticaret Limited Şirketi
bir Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Kuruluşudur.*

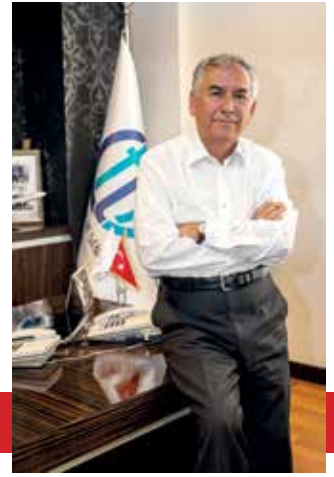
Yayımlanan yazı ve ilanların sorumluluğu, adı geçen yazar ve firmalara aittir. Yayın kurulu yayımlanmasına karar verdiği yazıların özüne dokunmaksızın kısaltma ve değişiklik yapabilir.





FETHİYE TİCARET VE SANAYİ ODASI
FETHİYE CHAMBER OF COMMERCE & INDUSTRY

YÖNETİM KURULU BAŞKANI AKİF ARICAN



Saygıdeğer Üyelerimiz;

2018 yılına umutla başladık. Yeni yılda, gerek Teleferik Projesi gerek 2018 turizm tanıtım stratejimizde olsun, Fethiye Güç Birliği Şirketi olarak ele aldığımız tüm konularda planladığımız takvime uygun bir şekilde ilerliyoruz.

Babadağ Teleferik Projesimizin inşaatı kış koşullarına karşın tüm hızıyla devam ediyor. Sezon öncesi 1700 metrede devam eden inşaat tamamlanacak ve dünya standartlarında hazırlanan pisti yamaç paraşütü yapmak isteyenlerin hizmetine sunacağız. 1700 metre ile 1800 metre pistlerini birbirine bağlayan telesiyeyin yapımı tamamlanmış olacak. Teleferik hattının tamamı ise takvime uygun olarak 2018 yılı sonunda inşallah Fethiyemizin hizmetine sunulacak.

2018 turizm tanıtım stratejimizi sizler ve kamuoyuyla paylaştığımız günden bu yana, takvime ve planlarımıza uygun bir şekilde, söz verdiğimiz gibi hayata geçirdik. Katıldığımız yurt içi ve yurt dışı fuarlardan edindiğimiz izlenimler olumlu yönde olurken, yaptığımız görüşmeler bölge turizmimiz için oldukça verimli geçti.

Tanıtım stratejimizi uygularken bölgemizi deniz-kum-güneş turizmi ekseninde tanıtmak yerine alternatif turizme dikkat çekerek rakip destinasyonlardan farkımızı ortaya koymaya çalıştık. Görsellerimizde tarihi alanlara ve sportif faaliyetlere dikkat çekerken sunduğumuz tanıtım materyallerinde ise doğal ürünlerimizi paylaştık.

Bölgemize en çok yabancı turist gönderen ülke olan İngiltere'nin başkenti Londra'da 2017 yılının Kasım ayında düzenlenen World Travel Market'e katıldık. Yaptığımız görüşmelerde 2018 yılında İngiltere'den yapılan rezervasyonlarda yüzde 40'a kadar artış olduğunu gördük.

Londra'nın hemen ardından iç pazarda önemli fuarlarımızdan olan Travel Turkey'e katıldık ve Fethiyemizi en iyi şekilde temsil ettik. Fethiye olarak, şirketimizin katkıları ile yer aldığımız bu fuarda bölgemizi tüm değerleri, ürünleri ile birlikte tanıtmayı amaçladık. Bölgemizin doğal ve tarihi zenginliklerinin yanı sıra yerel ve doğal tarım ürünlerimizi de özel tasarımlarla fuar ziyaretçilerinin beğenisine sunduk. Tanıtımdaki bu bütüncül yaklaşımımız fuara katılan, Fethiye standında bölgemizin tanıtımına destek olan hemşerilerimiz tarafından da benimsendi.

2018 tanıtım stratejimizi açıkladığımızda Avrupa'nın bizim için klasik Pazar olduğunu ve vazgeçilemez olduğunu belirterek Avrupa'daki tanıtımlarda sadece İngiltere ile sınırlı kalmayacağımızı ifade etmiş; alternatif pazarlar geliştirilmesi gerektiğini, bunun için de en uygun ülkenin Çin olduğunu belirtmiştik. Bu çerçevede Hollanda'nın önemli fuarı Utrecht de katılarak bölgemizi temsil ettik. Alternatif pazar çalışmaları kapsamında ise Çin'in en büyük 4 TV kanalından biri olan ZHEJIANG TV'de yayımlanan "Twenty four hours (24

Saat)" adlı programın Fethiye'de yaptığı program çekimlerine Fethiye Belediyesi ile birlikte Oda olarak destek verdik. Milyarlarca hayranı olan Çinli yıldızların yer aldığı programın iki bölümün çekimleri ilçemizde yapıldı ve yayımlandı. Program, sadece Çin'in sosyal medya hesaplarında 10 milyondan fazla paylaşıldı, 4.33 milyar kez görüntülendi. Bu çalışma ile Çin pazarında başarılı bir tanıtım çalışması gerçekleştirdik. Fethiye'nin karşısına çıkan bu fırsatı, Fethiye Belediyesi, Odamız ve tüm turizm paydaşları ile birlikte iyi değerlendirerek bölgemiz adına güzel bir başarıya imza attık.

Önümüzdeki süreçte yurt içi pazarlarımızdan en önemlisi olan Ankara'da Mart ayında düzenlenecek Travel EXPO Ankara Fuarında ilçemizin en iyi şekilde temsil edilmesi için gayret göstereceğiz. Travel Turkey fuarında olduğu gibi Ankara'da da ilçemizin katılımını yine Fethiye Güç Birliği olarak organize edecek, bütüncül bir tanıtım yaklaşımı ile bölgemizin farkını ortaya koyacağız. Yurt dışı tanıtım çalışmalarımızda ise hedefimizde Almanya'nın önemli turizm fuarı ITB Berlin ve Mayıs ayında Çin'de düzenlenecek olan ITB Şanghay turizm fuarı olacak.

Turizm sektöründe mevcut pazarlarla ilişkilerimizi geliştirme ve yeni pazara açılmak için girişimde bulunurken tarım sektöründe de alternatif pazar çalışmalarımızı gerçekleştirdik. Tarım ihracatı yapan üyelerimizle birlikte Berlin'de düzenlenen Avrupa'nın en büyük yaş sebze ve meyve fuarı Fruit Logistica'ya KOSGEB destekli iş gezisi düzenledik. Fuar süresince üyelerimizin yeni iş bağlantıları kurabilmesi için görüşmeler yapmanın yanı sıra Berlin Hali'nde satılan tarım ürünleri ve çalışma sistemi hakkında bilgi aldık. Türk-Alman Ticaret Odası yöneticileri ile bir araya gelerek ticari ilişkilerin geliştirilmesi yönünde görüşmelerde bulunduk.

Değerli Üyelerimiz,

Sizleri iş yerlerinizde ziyaret ederek taleplerinizi, beklentilerinizi doğrudan sizden öğrenmek için bir süredir ziyaretler gerçekleştiriyoruz. Sektör bazında yaptığımız çalışmalara ve Oda hizmetlerine bu ziyaretler sırasında sizden aldığımız görüşlerle yön veriyoruz. En verimli çalışmaların ortak akıl kültürü ile üretileceği biliyor, başarının ilk adımının birlikte hareket etmek olduğuna inanıyoruz. Bölgemizi dünyada hak ettiği yere getirmek için attığımız her adımda sizlerden aldığımız desteğe güveniyor, bizi yetiştiren bu topraklara olan borcumuzun omuzlarımızdaki sorumluluğu ile ilerliyoruz.

Bu bağlamda verdiğiniz destek ve motivasyon için teşekkür eder, hepinize iş hayatınızda ve özel hayatınızda başarı ve mutluluk dilerim.

Saygılarımla,
Akif ARICAN



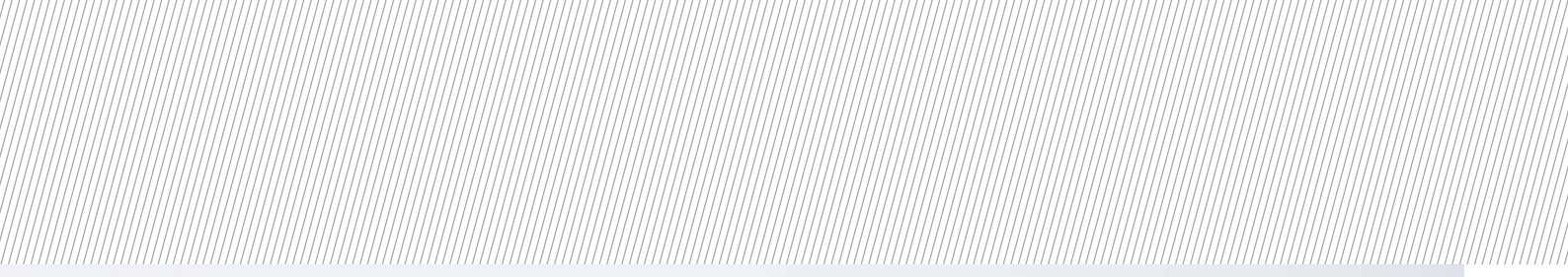






Teleferik Hızla







Haberler



Fethiye'nin 30 yıllık hayali Babadağ Teleferik Projesinin inşaatı tüm olumsuz hava koşullarına rağmen hız kesmeden devam ediyor.

1700 metrede yoğunlaşan çalışmalar Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın iştiraki Fethiye Güç Birliği(FGB) şirketi müdürler kurulu ve Odanın Yönetim Kurulu üyeleri tarafından yerinde incelenerek son duruma ilişkin bilgi alındı.

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının iştiraki olan Fethiye Güç Birliği şirketi tarafından 2017 yılında ihalesi gerçekleştirilen ve 21 Ağustos'ta yapılan temel atma töreninin ardından inşaatı başlayan Babadağ Teleferik Projesinde çalışmalar hız kesmeden devam ediyor. Babadağ zirveye aylardır yağan kar ve soğuk havaya rağmen proje inşaatı belirlenen takvime uygun ilerliyor.

"30 YILLIK HAYALE ADIM ADIM YAKLAŞIYORUZ"

2011 Yılından beri projenin izinlerinin alınması için mücadele eden FGB Müdürler Kurulu üyeleri, 24 Ocak Çarşamba günü Babadağ 1700 metre pistine çıkarak SKYWALK marka adını alan Babadağ Teleferik Projesinin son durumunu yerinde incelediler. FTSO Yönetim Kurulu ve FGB Şirketi Müdürler Kurulu Başkanı Akif Arıcan, FTSO Yönetim Kurulu ve FGB Müdürler Kurulu Üyeleri M. Adnan Bakırcı, A.



Gürsü Özdemir, Ömer Eriz ve FTSO Yönetim Kurulu Üyesi Halit Saraç, Babadağ Teleferik Projesini alan Kirtur Firmasının proje sorumlusu İhsan Börekçi'den devam eden inşaat çalışmaları hakkında bilgi alarak montaj için gelen teleferik ve telesiyej parçalarını incelediler.

TELEFERİK İNŞAATI OLUMSUZ HAVA KOŞULLARINA RAĞMEN HIZLA DEVAM EDİYOR

Projede her şeyin planlandığı gibi takvime uygun olarak devam ettiğini kaydeden FTSO Yönetim Kurulu ve FGB Müdürler Kurulu Başkanı Akif Arıcan, "Yılların hayali Babadağ Teleferik Projesinde her türlü olumsuz

hava koşuluna rağmen çalışmaların devam etmesi bizleri mutlu ediyor. Şu an Babadağ'da kar var. Yüklenici firmamız Kirtur greyderle yolu açıp ve buzlanmaya karşı tedbirini alarak inşaatı devam ediyor. Çalışmaların bugüne kadar olduğu gibi bugünden sonra da kazasız belasız devam etmesini diliyoruz. Proje kapsamında ilk olarak 1700 ve 1800 pistleri ile 1900 pisti arasındaki telesiyej hattı yapılacak. Son gelişimimizde telesiyejin ayakları için temel atılıyordu. Bugün bu ayakların dikildiğini görüyoruz. Proje sorumlusu İhsan Bey'den de detaylı bilgi aldık. Projenin inşaatı takvime uygun bir şekilde ilerliyor. 1700 metre pisti en çok





atlayış yapılan pist. Burası daha önce kilitli parke taşı döşeli idi. Şimdi eğim yamaç paraşütüne daha elverişli bir hale getirildi. Zemin özel malzeme ile kaplanacak. Yamaç paraşütü uçuşları için daha güvenli bir hale gelecek. Emeği geçen herkese bir kez daha teşekkür ediyorum." dedi.

1700 metrede yapılan incelemenin ardından inşaat şantiyesinde yapılan toplantıda projenin 3 boyutlu çalışmaları gözden geçirildi.

BÖLGE EKONOMİSİ BÜYÜYECEK

FTSO Yönetimi; "Teleferik projesi gerçekleştiğinde yıllardır kaynaklılık nedeniyle yapılamayan projelerin önünü açarak zirveye çıkma yolunda mesafe kaydedilecek, proje gerçekleştiğinde Fethiye zirveye hep birlikte çıkacak"

Teleferik projesinden hiç bir zaman kar elde etme düşüncesi olmayan FTSO yönetimi, Babadağ Teleferik Projesini sadece dinamitin fitilini ateşleyen kıvılcım olarak niteliyor; "Asıl hedef buradan elde edilecek kaynakla Fethiye'nin ihtiyacı olan yatırımların, hayata geçirilmesi kruvaziyer gibi projelere ivme kazandırılmasıdır. Bu projeyle sermaye birikimi oluşturulsun, bu birikim yeni projelerin sermayesi olsun. Proje tamamlandıktan sonra okul mu yapılacak, fakülte binası mı yapılacak, kruvaziyer liman mı yapılacak hepsi bu kaynaktan yapılsın. Yurt dışı fuarlarında tanıtımı mı yapılacak, hepsi bu kaynaktan yapılsın.

Yaş sebze ve meyve ihracatı için profesyonel bir yapıya mı ihtiyaç var,



bu kaynaktan yapılsın. Kaynak varsa Fethiye'nin tanıtımı yurt içi ve yurt dışında iyi bir şekilde yapılabilir.

Özellikle İlçemizin yurt içi ve yurt dışı fuarlarında tanıtıma ihtiyacı var. Fethiye'nin tanıtımı profesyonel bir bakış açısıyla ele alınabilir. Fuar dendiğinde iki broşür basıp orada dağıtmaktan öte çalışmalar yapmak gerekiyor. İşin içine sosyal medya, televizyonları, gazeteleri, magaziniyle ele almak gerekiyor. Tanıtım insanların algısını yöneten bir mecra.

Bu proje gerçekleştiğinde Fethiye turizmde çeşitlilik kazanarak zirveye çıkma yolunda bir mesafe kaydetmiş olacak, proje gerçekleştiğinde yıllardır kaynaklılık nedeniyle yapılamayan projelerin önünü açarak zirveye çıkma yolunda mesafe kaydedilecek, proje gerçekleştiğinde Fethiye zirveye hep



birlikte çıkacak"

TELEFERİK TAMAMLANDIĞINDA BÖLGEYE NELER KATACAK;

Babadağ'ın zirvesine çıkmak daha kolay ve güvenli olacağından yamaç paraşütü yapanların sayısında ciddi bir artış yaşanacaktır. Bu, Babadağ'ın yamaç paraşütü alanında gerek pistler ve sosyal tesisleri gerekse ulaşım koşulları bakımından dünya markası olmasını sağlayacaktır.

Zirveye yaz – kış rekreatif amaçlı ziyaretler düzenlenebileceğinden turizm sezonunun uzatılması sağlanacaktır.

Tarihi Likya Yolu'nun buradan geçmesi ve yeni doğa yürüyüşü (trekking) rotalarını içinde barındırması dolayısıyla, bu sporu yapan turistler için yeni bir çekim merkezi olacaktır.

Babadağ, tur güzergâhlarına dahil edilerek ziyaretçi sayısı artırılacak ve bölgeye yeni bir turizm ürünü kazandırılacaktır. Kaş, Kalkan, Marmaris, Göcek dahil çevrede geniş bir turizm destinasyonunun önemli bir çekim merkezi olacak.

Babadağ'ın dünyada yamaç paraşütü alanında önemli eğitim merkezlerinden birisi olmasına katkı sağlayacaktır. Projenin yılda 1 milyon turist çekmesi planlanmaktadır. Projenin bölgedeki turizm potansiyelini ilk etapta yüzde 30-40 oranında arttırması öngörülmektedir. Skywalk Fethiye Teleferik Projesi, Fethiye'nin birçok rakibinin içinde turizmin başkenti olma yolunda ilerlemesi için önemli bir adım olacaktır.





2017 Yılında da Bölgemizin Gelişmesi İçin Çalıştık

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası;
2017 yılında da bölgemizin ekonomik
ve sosyal olarak gelişmesi için
Babadağ Teleferik Projesinin hayata
geçmesi, Fethiye Üniversitesinin
kurulması, tarım ürünlerinin marka
yapılması için coğrafi işaret alınması,
mermer ve doğaltaş ile tarım ve
hayvancılık ihtisas organize sanayi
bölgelerinin kurulması, Ulaştırma
ve Denizcilik Bakanlığının yatırım
programına alınan kruvaziyer iskele
gibi projeleri hayata geçirmek,
Turizmde Avrupa pazarında düşüş
yaşanmasının ardından yeni pazar
arayışına geçerek bölgemizin Çin
pazarında etkin tanıtımı için çaba
sarf etti.

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası, 2016 yılının son döneminde SKYWALK marka adını alan Babadağ Teleferik Projesinin izinlerinin alınmasının verdiği yüksek enerjiyle 2017 Yılı çalışmalarına iyi bir başlangıç yaptı. Bir yandan ülkemizde örneği olmayan teleferik projesi yapım şartnamesi hazırlanmasına ağırlık verirken bir yandan da Bölgemizin ihtiyacı olan diğer projelerini gerçekleştirmek için çaba sarf etti.

Bölgemizde ihtiyacı hissedilen
Organize Sanayi Bölgesinin
kurulması çalışmalarını
yoğunlaştırdı. Bölgemizde faaliyet
gösteren imalatçılarla görüşerek

İhtisas OSB alanının belirlenmesine çalıştı.

Avrupa pazarında yaşanan turist düşüşüne çözüm bulmak amacıyla Uzakdoğu pazarı hakkında çalışma başlatıldı.

Yurtiçi ve yurtdışı fuarlara katılarak tanıtıma ağırlık verilmesi kararı alınarak uygulanmaya başlandı. Bu amaçla İzmir, İstanbul ve Ankara'da yapılan yurtiçi fuarları ile Londra ve Berlin gibi yurtdışı fuarlara katılarak bölge tanıtımına destek verdi.

Üyelerine en iyi hizmetin verilmesi için kalite çalışmalarına ağırlık verdi. Asli görevi olan üyelere en iyi hizmet

verilmesi çalışmalarında 5 yıldızlı hizmet seviyesini devam ettirerek, Ülke genelindeki 365 Oda/Borsa içinde ilk 35 oda borsanın içerisinde yer aldı. Uyguladığı projeler 2017 yılında da ülke genelindeki birçok oda ver borsa tarafından örnek alınmaya devam etti. Üyelerinin en uygun koşullarda hizmet alabilmesi amacıyla eğitimden sağlığa birçok kurumla indirim protokolleri imzaladı. KOSGEB danışmanlığı hizmeti sundu. İş ve işçi arayanları buluşturan özel istihdam bürosunun faaliyetini sürdürdü.

Bölgemizde ekonomik ve sosyal hayatın gelişmesi amacıyla kuruluşunun temellerini attığı Fethiye İşletme Fakültesi, Ziraat Fakültesi ve Sağlık Bilimleri Fakültesinin ardından Fethiye Üniversitesinin kurulması amacıyla, kuruluşuna öncülük edilip sekreteryası yürütülen Güç Birliği Platformunun gündemine aldırarak çalışma başlatılmasını sağladı.

Turizmde yeni Pazar araştırmaları kadar tarımda da yeni pazar araştırmalarına başlayarak b6lgemizde yetişen 6r6nlerin markalaşması amacıyla çalışma başlattı. İlk etapta Fethiye domatesi, kuzug6beği mantarı ve tavşan y6reği zeytini için coğrafi işaret alınması için çalışma başlatıldı. Rusya krizinden sonra domates ihracatında yaşanan sıkıntının 6n6ne geçilmesi amacıyla alternatif pazarlar arayan Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası, 6yelerinin Avrupa'ya yaş sebze ve meyve ihracatı yapabilmesi için 7-9 şubat 2018 tarihinde d6zenlenecek d6nyanın ve Avrupa'nın en 6nemli gıda fuarı olan Berlin Fruit Logistica Fuarına KOSGEB destekli yurtdışı iř gezisi d6zenledi.

Üyelerinin görüş ve önerilerini toplayarak çalışma planını oluşturmak için çalışan Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası; 2017 yılı içerisinde yaptığı 5 bölgesel toplantıda 181. yapılan üye

■ Her yıl en az iki kez KOSGEB Girişimcilik kursu düzenleyen FTSO tarafından, 2017 Yılında 311 üyeve KOSGEB danışmanlık

■ FTSO tarafından, tanıtıma ağırlık verilmesi düşüncesiyle İzmir, İstanbul ve Ankara'da yapılan yurtiçi fuarlar ile Londra ve Berlin gibi yurtdışı fuarlara katılarak bölge tanıtımına destek verildi.

■ Üyelerine en iyi hizmetin verilmesi için kalite çalışmalarına ağırlık verdi. Asli görevi olan üyelere en iyi hizmet verilmesi çalışmalarında 5 yıldızlı hizmet seviyesini devam ettirerek, Ülke genelindeki 365 Oda/Borsa içinde ilk 35 oda borsanın içerisinde yer aldı. Uyguladığı projeler 2017 yılında da ülke genelindeki birçok oda ver borsa tarafından örnek alınmaya devam etti.

Üniversite kurulması için gerekli olan 3 fakültenin oluşmasının ardından Fethiye-Seydikemer Güç Birliği Platformuyla birlikte Fethiye Üniversitesinin kurulması amacıyla çalışma başlattı.



Sosyo-ekonomik Rapor Yatırımcıların **Başucu** **Kitabına** Dönüştü

FTSO tarafından 2008 yılından beri hazırlanan Fethiye Seydikemer Sosyo-ekonomik Raporu; siyasetçiden, İlçe yöneticilerine, bankacılardan yatırım yapacak girişimcilere kadar bir çok kesimin ilgisini çekiyor. Sosyoekonomik Rapor neredeyse ilçemiz hakkında geniş bilgi almak isteyenlerin başucu kitabına dönüştü.

Fethiye Seydikemer Meslek Kuruluşları Güç Birliği Platformu üyeleri; Kasım ayı toplantısında sunumu yapılan 2016 Yılı Sosyo-Ekonomik Raporun özellikle bölgeye yatırım yapacaklar ile yaşanacak sorunların önceden belirlenmesi için ciddi veriler içerdiğini belirterek çalışmada emeği geçenlere teşekkür ettiler.

Fethiye Seydikemer Meslek Kuruluşları Güç Birliği Platformu Kasım ayı toplantısı 30 Kasım Perşembe günü FTSO'nun ev sahipliğinde yapıldı. Toplantıya Fethiye Kaymakamı Muzaffer Şahiner, Fethiye Belediye Başkanı yardımcısı Mete Atay, FTSO Başkanı Akif Arıcan, Baro Temsilcisi Av.Fatih Taşer, Mimarlar Odası Temsilcisi Gökhan Güngör, İnşaat Mühendisleri Odası Temsilcisi Levent Çimen, Makine Mühendisleri Odası Temsilcisi Hakan Yetiş, Deniz Ticaret Odası Başkanı Şaban Arıkan, Fethiye SMMMO adına Rıza Aydın, Seydikemer Belediyesi Zabıta Müdürü Halil Ayat, Şehir Plancılar Odası adına Ercan Çınaroğlu, TÜRSAB Batı Akdeniz BYK Başkanı Süleyman Kaya, Elektrik Müh. Odası Temsilcisi Sermet Ünel, Harita Müh. Odası Temsilcisi Birol Güner, Fethiye Ziraat Odası Başkanı Kenan Karayigit, FTSO Meclis Başkan Yardımcısı Ali Çelik ve FTSO Genel Sekreteri Füsün Şahin katıldı.

Platformun dönem başkanı Av.Fatih Taşer, toplantıda Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'na hazırlanan Fethiye Seydikemer 2016 yılı Sosyoekonomik raporunun inceleneceğini belirterek sözü FTSO Genel Sekreteri Füsün Şahin'e bıraktı.

2008 yılından beri yayınlanan sosyo-ekonomik raporun; bölgemize yatırım yapacak, bölgemizdeki işletmelerin yapacağı yatırımın yönünün belirlenmesinde ciddi veri



sağladığını belirten Şahin bölgemizi yönetenlerin, bölgemizdeki karar vericilerin geliştirecekleri politikalara yön verir nitelikte olduğunu vurguladı.

Füsün Şahin 2016 yılı Fethiye Seydikemer Sosyo-Ekonomik raporu hakkında yaptığı sunumda Fethiye ve Seydikemer'e ait birçok bilgiyi kıyaslamalı olarak aktardı ve yaşanabilecek sorunlara dikkat çekti.

En çok genç nüfus göç ediyor

Muğla, Fethiye ve Seydikemer'in aldığı göçlere ilişkin sayısal ve oransal değerleri paylaşan Şahin, genç nüfus göçü alındığını, aynı şekilde genç nüfus göçü verildiğini belirtti. Şahin, Fethiye'nin en çok İstanbul'dan göç aldığını söyledi.

Özel eğitime ilgi artıyor

Eğitim alanındaki veri ve sayıları da aktaran Füsün Şahin, Fethiye ve Seydikemer'de resmi okul sayılarında yıldan yıla azalma

olmasına karşı, özel okul sayılarının da arttığını söyledi.

Seydikemer, Fethiye'nin 10 katı süt üretiyor

Seydikemer'de gerçekleştirilen süt üretiminin Fethiye'nin 10 katı olduğunu belirten Şahin "Seydikemer tarım ve hayvancılığın merkezi durumunda. Bu potansiyelle tarıma dayalı sanayinin de merkezi olabilir." dedi.

Fethiye, İstanbul'dan sonra denizciliğin merkezi

Denizcilik ile ilgili verileri değerlendiren Şahin, Fethiye'deki marina kapasitelerinin Türkiye ortalamasının üzerinde olduğunu, marina kapasitesinde Türkiye'nin yüzde 22'sinin Fethiye'de bulunduğunu söyledi. Toplantıya katılan DTO Fethiye Şube Başkanı Şaban Arıkan da "İstanbul'dan sonra denizcilik kapasitesi yüksek yer Fethiye. Marinalarımızın doluluk oranı hiçbir zaman yüzde 70'in altına düşmüyor. Ancak



son yıllarda düşüş yaşadık. 2016 yılından önce yılda ortalama 12 bin transitlog düzenlerken bu yıl 5 bin 500 adet civarında transitlog düzenledik. 2018'de de daha aşağı doğru gidecek" dedi. Fethiye'de yıllık ortalama istihdamın 35 bin, faal işletme sayısının ise 6 bin 500 olduğu kaydedildi. Ocak ile Temmuz aylarında istihdamda 10 bin kişilik fark olduğu belirtildi.

Fusun Şahin, Dalaman Havalimanına gelen yolcu sayısında 2016 yılında yüzde 41 düşüş yaşandığını, 2016 yılında Fethiye'ye en çok yerli turist geldiğini söyledi. Şahin, Ölüdeniz, Faralya, Göcek gibi yerlerin Jandarma bölgesi olduğunu ancak Jandarmadan konaklama sayılarının alınamaması nedeniyle turist sayısının kesin olarak bilinemediğini dile getirdi.

Trafik sorunu otoparkla çözülmez

Ulaşım ile ilişkin verileri de katılımcıların dikkatine sunan Şahin, "Fethiye'de her yıl ortalama 3 bin yeni araç trafiğe katılıyor. Bu da gösteriyor ki otopark yaparak trafik sorununu çözemeyiz" diye konuştu.

FTSO Başkanı Akif Arıcan Fethiye ve Seydikemer'de otopark sorunu yaşanmaması için yaşanan artışlara göre çalışma yapılması gerektiğini belirterek "Her yıl 3-4 bin araç artıyorsa otopark konusunda çalışma yapılırken trafiğin sıkışmasını önleyecek uygulamalar hayata geçirilmeli. Bu konuyla ilgili Fethiye Belediye ve Büyükşehir Belediyesiyle de görüştük." dedi. Kaymakam Muzaffer Şahiner geçen hafta Büyükşehir Belediyesi ziyaretinde Belediye Başkanı Osman Gürün ile görüştüğünü belirterek "Belediye Başkanı Osman Bey yer gösterilmesi halinde otopark yapabileceklerini dile getirdi. Bölge hastanesi yapılması gündemde. Bir yatırım yaparken iyi düşünülmesi. Örnek olarak cezaevi Eşen'e yapılmış. Çalışanların büyük çoğunluğu Fethiye'de oturduğu için şimdi sadece servis için 1,5 Milyon lira ödeniyor. Devlete ayrıca yük getiriliyor. Bu nedenle yatırım yapılmadan önce iyi bir şekilde planlanmalı." dedi.



İhracatçılar Avrupa Yolunda

Fethiye ve Seydikemer'de bulunan yaş sebze ve meyve ihracatı yapan firmalar Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının öncülüğünde Avrupa pazarına açılıyor. FTSO üyelerini KOSGEB destekli iş gezisiyle 7-9 Şubat 2017 tarihinde Almanya'da düzenlenecek Berlin Fruit Logistica Fuarına götürecek.

Rusya ile yaşanan uçak krizinin ardından yaş sebze ve meyve ihracatında düşüş yaşanması sebebiyle alternatif pazarlar arayan Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası, üyelerini Avrupa pazarına hazırlamak için çalışmalarına başladı. FTSO, üyelerinin Avrupa'ya yaş sebze ve meyve ihracatı yapabilmesi için dünyanın ve Avrupa'nın en önemli gıda fuarı olan Berlin Fruit Logistica Fuarına KOSGEB destekli yurtdışı iş gezisi düzenlemeyi planlıyor. İş gezisinin ilk toplantısı 10 Kasım Cuma günü FTSO'da yapıldı. Toplantıya FTSO Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Gürsu Özdemir, FTSO Genel Sekreteri Fusun Şahin ve FTSO üyesi yaş sebze ve meyve komisyoncuları katıldı.

Toplantıda FTSO Ar-GE ve Uluslararası İlişkiler çalışanı Bora Türkoğlu tarafından iş gezisi

kapsamında katılım sağlanması planlanan Berlin Fruit Logistica, KOSGEB yurt dışı iş gezisi destekleri ve Ekonomi Bakanlığı destekleri hakkında bilgi verildi. İş gezisi fikrine olumlu bakan FTSO üyesi komisyoncuların katılım teyidi alındı. İlk aşamada 15'e yakın firma, iş gezisi kapsamında Berlin Fruit Logistica Fuarına katılım için teyit verdi.

ARICAN: "ÜYELERİMİZE REHBERLİK ETMEK İSTİYORUZ"

Üyelerine dış ticarete rehberlik etmek istediklerini belirten Akif Arıcan, "İki temel sektörümüz var: biri turizm diğeri ise tarım. Turizm fuarlarına katılıyoruz. Tarım sektörü için daha önce Rusya'da yapılan World Food Moscow Gıda Fuarına katılmıştık. O iş gezimize katılan birkaç üyemiz daha sonra ihracatçı oldu, ancak uçak krizi ilişkileri zedeledi. Oda olarak tarım sektörünün yaşadığı sorunu aşmak için yeni pazarlar arıyoruz. Kısa mesafede olması ve ülkemizle arasındaki lojistiğin gelişmiş olması bakımından Avrupa pazarının elverişli olduğunu gördük ve Almanya'nın başkenti Berlin'de düzenlenecek olan Berlin Fruit Logistica'ya bir iş gezisi yapmanın yöntemini araştırdık" dedi.





'Çalışmalarınızı Takdirle Karşılıyoruz'

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu, Cumhuriyet Halk Partisi Fethiye İlçe Örgütünün yeni yönetimine hayırlı olsun ziyaretinde bulundu.

FTSO'nun başarılı çalışmalarına imza attığını kaydeden CHP Fethiye İlçe Başkanı Ali Özgür Kullukçu, Fethiye Üniversitesi için TBMM'ye sunulacak teklif ve önerilerin hepsinde CHP Muğla Milletvekillerinin imzalarının olacağını sözünü verdi.

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Günay Özütok, Yönetim Kurulu Üyeleri Halit Saraç ve Ömer Eriz, 28 Ekim 2017 tarihinde gerçekleşen Cumhuriyet Halk Partisi Fethiye İlçe Örgütü Olağan Genel Kurulunda güven tazeleyerek yeniden ilçe başkanı olan Ali Özgür Kullukçu ve yönetimine ziyarette bulundu. Ziyarette Odanın çalışmaları ve Fethiye'nin çözüm bekleyen konuları üzerine sohbet edildi.

ARICAN YENİ YÖNETİME BAŞARILAR DİLEDİ

CHP Fethiye ilçe örgütünün yeni yönetimine başarılar dileyen FTSO Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan "Geçtiğimiz günlerde Cumhuriyet Halk Partisi Fethiye İlçe Örgütü genel kurulunda güzel bir yarış gerçekleşti. Seçimler demokrasinin gereğidir. Biz de yeni yönetimin çalışmalarında başarılar diliyoruz. Dünyanın en güzel yerinde yaşıyoruz. 6 aylık turizm sezonunu 12 aya çıkararak bir iklime sahibiz. Bunun için iktidarın, muhalefetin kısacası hepimizin sorumluluğu var." dedi.

KULLUKÇU: "FTSO'NUN ÇALIŞMALARINI TAKDİRLE KARŞILIYORUZ"

Ziyaretleri için FTSO Yönetim Kuruluna teşekkür eden CHP Fethiye İlçe Başkanı Av. Ali Özgür Kullukçu, "28 Ekimde yapılan kongremizden sonra yeni yönetimimiz oluştu. Bu yeni yönetimle hem yerelde hem de genelde siyasi pozisyonu ve duruşumuzu belirliyoruz" dedi.

FTSO'NUN ÇALIŞMALARINI HER ZAMAN DESTEKLEYECEĞİZ

Ali Özgür Kullukçu konuşmasında; "Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının ilçemizde çok önemli çalışmaları var. Çalışmalarıyla tüm Fethiye'yi kucalamaya çalıştıklarını gözlemliyoruz. Bu noktada Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının yapmış olduklarını takdirle karşılıyoruz. Cumhuriyet Halk Partisi olarak Fethiye Ticaret ve Sanayi Odamızın yaptığı bu çalışmaları her zaman destekleyeceğiz. Fethiye için herkesin elini taşın altına koyması gerekiyor. Önümüzdeki süreçte 3 fakültenin kurulması ile birlikte Muğla Sıtkı Koçman Üniversitesinden ayrı bir üniversite kurma durumu yasal olarak mümkün. Bu ancak siyasi bir güçle mümkün olabilir. Bu anlamda CHP Milletvekillerinin tümünün FTSO'nun yanında olmak için Fethiye Üniversitesi için

yapılacak olan teklif ve önerilerin altında imzaları bulunacaktır. CHP olarak bunu sonuna kadar destekliyoruz." dedi.



Taşınmaz Ticareti Yönetmelik Taslağı İçin Görüşler Belirlendi

Emlakçıların uzun yıllardır beklediği "Taşınmaz Ticareti Hakkında Yönetmelik" taslağı yayınlanarak kurum görüşlerine açıldı. Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası, sektörde yaşanan sorunların önüne geçilmesi amacıyla yönetmelikle ilgili görüş oluşturmak için sektör temsilcilerini bir araya getirdi.

FTSO'nun ev sahipliğinde 23 Kasım Perşembe günü yapılan toplantıya FTSO Genel Sekreteri Füsün Şahin, FTSO Hukuk Müşaviri Ezgi Kullukçu, Fethiye Emlakçılar Derneği Başkanı Serdar Oğuz ve FTSO üyesi emlakçılarından Meslek komitesi Başkanı Akif Milashoğlu, Ertan Toydemir, Tanju Küpelioglu ve Mehmet Ali Uyar katıldı. Toplantıda yönetmelik taslağının maddeleri tek tek ele alınarak incelendi. Toplantı sonucunda yönetmeliğe ilişkin belirtilen görüşler FTSO tarafından raporlaştırılarak Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği aracılığı ile Gümrük ve Ticaret Bakanlığına iletilecek.



Seydikemerli Pehlivanlar Göz Doldurdu

Seydikemer Güreş İhtisas Kulübü Derneği pehlivanları Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulunu ziyaret etti. Göğüs kabartan genç pehlivanlar, başarılarıyla göz doldurdu.

Seydikemer Güreş İhtisas Kulübü Derneği bünyesinde çalışmalarını yürüten 14 pehlivan dernek başkanı Yücel Özdemir ve antrenör Cemal Cumbur ile birlikte Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu'nu ziyaret ederek Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, Yardımcısı Günay Özütok, Sayman Üye Uğur Çaçaron Yönetim Kurulu Üyeleri Ahmet Gürsu Özdemir, Mehmet Adnan Bakırcı, Ömer Eriz ve Halit Saraç ile görüştüler.

Dernek Başkanı Yücel Özdemir, derneğin 2015 yılının mayıs ayında kurulduğunu belirterek sporcuların başarıları sayesinde Türkiye'de ilk 10 güreş kulübü içerisine girdiğini söyledi. Özdemir, "Kulüp sporcuları, Türkiye genelinde düzenlenen yağlı güreş organizasyonlarının yüzde 80'ine katılım sağlıyor. Aktif 14 pehlivan, 1 tane antrenörümüz bulunuyor. Pehlivanlarımız bu yıl, 2017 yılında yapılan yerel güreşlerde 52 müsabakaya katıldı. 49 müsabakadan madalya ile döndüler.



Sporcularımız 2017 yılında toplam 115 adet madalya kazandı." dedi.

**PEHLİVANLAR YIL BOYU
ELMALI VE KIRKPINAR
GÜREŞLERİNE HAZIRLANIYOR**

Türkiye'nin önemli güreş müsabakalarının Kırkpınar ve Elmalı'da yapıldığını söyleyen Özdemir, "Kırkpınar ve Elmalı'da başarı kazanırsanız bir üst gruba yükseliyorsunuz. Yılda 100 müsabakaya da katılırsanız Kırkpınar ve Elmalı'nın yeri ayrı." diye konuştu.

**"GENÇLERİ SPORA
ÖZENDİRMENİZ ÇOK GÜZEL"**

FTSO Yönetim Kurulu Başkanı

Akif Arıcan, "Gençlerimizi spora özendirmek, yönlendirmek çok önemli. Aldıkları başarılar da ayrıca önemli. Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu arkadaşlarım adına ben sizi kutluyorum. Başarılarınız devamını diliyoruz." diye konuştu. FTSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Günay Özütok da korunan yerel değerlerin turistler için de cazibe oluşturduğunu belirterek müsabakaların yabancı turistlere yönelik düzenlenebileceği hakkında öneride bulundu. FTSO Yönetim Kurulu Üyeleri, pehlivanları tebrik ederek fotoğraf çekti.

Seydikemer Emniyet Müdürüne Ziyaret

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, Seydikemer Emniyet Müdürlüğüne atanan Muzaffer Yüceur'u ziyaret ederek başarılar diledi.

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Akif Arıcan 21 Kasım Salı günü Seydikemer İlçe Emniyet Müdürü Muzaffer Yüceur'a nezaket ziyaretinde bulundu. Ziyaret sırasında Seydikemer ilçesinin asayiş durumu üzerine yapılan sohbette Yüceur, son terör operasyonunun ardından alınan önlemlere ilişkin bilgi verdi. Seydikemer'in huzurlu bir bölge olduğunu vurgulayan Muzaffer Yüceur, bu huzur ortamının devamı için önlemlerin eksiksiz devam ettiğini kaydetti.





Fehmi Tosun'dan Ziyaret

Fethiye Yargıtay Savcısı Fehmi Tosun, 16 Kasım Perşembe günü Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasını ziyaret etti. FTSO Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan ve yönetim kurulu üyeleri ile görüşen Fehmi Tosun ile bölge ekonomisinin son durumu ve turizm sektörü konuşuldu.

Fehmi Tosun, kendisine ihtiyaç duyulan her noktada destek verebileceğini ifade etti.



FTSO'nun 2017-2018 Bursiyerleri Belirlendi

Eğitime verdiği destekle dikkat çeken Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasında, 2017-2018 eğitim öğretim yılında burs verilecek yükseköğrenim öğrencileri belirlendi. Her yıl 100 üniversite öğrencisine karşılıksız burs veren Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasında, 2005 yılından bu yana 928 kişiye toplam 800 Bin liranın üzerinde karşılıksız burs verildi. Eğitimin her kademesine önem ve destek verdiklerini belirten FTSO Başkanı Akif Arıcan, yükseköğrenim alarak bölgemize dönen gençlerin bölgesel kalkınmada itici güç olacaklarını



söyledi. Eğitimin herkesin hakkı olduğunu kaydeden Arıcan, "Çocuklarımız büyük bir özveri ile hazırlandıktan sonra üniversiteyi kazanıyorlar. Üniversite öğrenim

hayatları boyunca maddi destek onlar için önemli. Biz de çocuklarımızın bu süreçte maddi sıkıntılara takılmadan kendilerini eğitimlerine odaklamaları için küçük de olsa bir katkı yapıyoruz." dedi. Bursiyerlerin titizlikle seçildiğini kaydeden Arıcan, "Geçen seneden başarılı olan ve bursları devam eden 66 öğrencimiz var. Boşalan kontenjanla bu yıl yeni 34 adet öğrenci eklendi. 34 öğrenciyi belirlemek için 500 başvuru aldık. Bursiyerlerimizi belirlerken maddi durumlarını göz önünde bulundurduk. Kız öğrencilere öncelik verdik." ifadelerini kaydetti.

Arıcan Kaya İlkokulunu Ziyaret Etti

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, eğitime başladığı Kaya Köyüne giderek Kaya İlköğretim Okulu öğretmenlerinin 24 Kasım Öğretmenler Gününü kutladı.

24 Kasım Öğretmenler Günü etkinlikleri kapsamında Beşkaza Meydanında yapılan törene katılan FTSO Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, törenin ardından Öğretmenler Günü kutlamalarına eğitim gördüğü Kaya Köyünde devam etti. Kaya İlköğretim Okulunu ziyaret eden Akif Arıcan, Okul Müdür Hasan Şahin, okulda görev yapan öğretmenler

Halim Baysan, Sıdika Söylemez ve Aysenur Yalçın'ın öğretmenler gününü kutladı. Ziyaretlerinden ötürü Akif Arıcan'a teşekkür eden Kaya İlkokulu Müdürü Hasan Şahin, okulda 33 öğrenci olduğunu ve özel okul gibi eğitim verildiğini söyledi. Öğrencilerin öğle yemeklerini okulda yediğini belirten Hasan Şahin, yemeklerin her gün bir veli tarafından yapıldığını ifade etti. Okulda Anasınıfı ve ilkökul eğitimi verildiğini ifade eden Hasan Şahin, okulun bazı ihtiyaçlarının tamamlanmasında verdikleri destekten ötürü de Arıcan ailesine teşekkür etti.



Öğretmeler Gününüz Kutlu Olsun

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, Seydikemer ve Fethiye İlçe Milli Eğitim Müdürlerini ziyaret ederek müdürler nezdinde tüm öğretmenlerin 24 Kasım Öğretmenler Gününü kutladı.

Fethiye İlçe Milli Eğitim Müdürü Faruk Kaya, 15 Temmuz sonrası Milli Eğitim Bakanlığına devredilen okul ve yurtların eğitim kurumlarına dönüştürülmesi için Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası tarafından yapılan bağıştan ötürü Akif Arıcan'a teşekkür etti.

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, 24 Kasım Öğretmenler günü nedeniyle Fethiye İlçe Milli Eğitim Müdürü Faruk Kaya ve Seydikemer İlçe Milli Eğitim Müdürü Ferah San'ı makamında ziyaret ederek kendilerinin ve bölgemizin geleceği olan çocuklarımızın geleceğine ışık tutan öğretmenlerin 24 Kasım Öğretmenler Gününü kutladı.

Eğitimin toplumun olmazsa olmazı



olduğunun altını çizen Akif Arıcan, milletimizin geleceğini oluşturacak çocuklarımızın ve gençlerimizin şekillenmesinde öğretmenlerin etkili olduğunu ifade etti. Arıcan, "Oda olarak Fethiye ve Seydikemer'i bir bütün olarak görüyoruz. Her

yıl okullarımızı ayırt etmeden, ihtiyaçlarına göre kırtasiye desteği yapıyoruz. Her yıl 100 üniversite öğrencisine burs veriyoruz. Bu öğrencileri Odamıza başvuranlar arasından, Fethiye ve Seydikemer'de yaşayan ihtiyaç sahibi öğrencileri tespit ederek belirliyoruz" dedi.

KAYA'DAN FTSO'YA TEŞEKKÜR

Milli Eğitim Bakanlığına bağlı okullarda sabahçı-öğlenci olarak ifade edilen ikili eğitimin kaldırılması doğrultusunda çalışıldığını kaydeden Faruk Kaya, Fethiye'deki okul sayısının artırılarak ikili eğitim veren okullarda tek zamanlı eğitim-öğretime geçilmesinin hedeflendiğini kaydetti. Okul yapılması için yer araştırması yapıldığını belirten Kaya, 15 Temmuz sonrası Milli Eğitim Bakanlığına devredilen binaların tadilatı yapılarak kullanılması konusunda da çalışmaların sürdüğünü söyledi. Faruk Kaya, bu binaların tadilatı için Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'na yapılan bağış için Akif Arıcan'a ayrıca teşekkür etti.

FTSO ile Kumluca TSO Arasında Kıyaslama Çalışması Yapıldı

ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi ve 10002 Müşteri Memnuniyeti Sistemini başarı ile uygulayan Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası ile Kumluca Ticaret ve Sanayi Odası, arasında kıyaslama çalışması gerçekleştirildi.

Kumluca Ticaret ve Sanayi Odası, 8 Kasım 2017 tarihinde kıyaslama çalışması yapmak amacıyla 365 Oda/Borsa içerisinde örnek çalışmalara imza atan Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'nı ziyaret etti. Ziyarete, Kumluca Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Yardımcısı Bayram Karagül, Genel Sekreteri Mesut Bakar, Oda Sicili Müdürü Recep Kösek, Ar-Ge Çalışanı ve Akreditasyon Sorumlusu Ebru



Yılmaz katıldı.

FTSO Yönetim Kurulu Başkan Vekili Günay Özütok, Genel Sekreter Füsün Şahin, Hukuk Müşaviri ve Genel Sekreter Yardımcısı Ezgi Kullukçu, Kalite ve Akreditasyon

Sorumlusu Deren Karasu, Ar-Ge Çalışanı Bora Türkoğlu'nun katılımı ile yapılan kıyaslama çalışmasında kalite prosedürleri ve dokümanları incelenerek karşılıklı bilgi alışverişinde bulunuldu.





Tandem Pilotluğu Meslek Oldu

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın Mesleki Yeterlilik Kurumu'na yaptığı başvuru sonucunda yürürlüğe giren Ulusal Meslek Standardı ile 'Tandem Yamaç Paraşütü Pilotluğu' meslek olarak kabul edildi.

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın Babadağ'da yapılan yamaç paraşütü faaliyetinin daha güvenli yapılması amacıyla atmış olduğu bu adımla, spor kapsamında değerlendirilen tandem yamaç paraşütü pilotluğu; meslek tanımının yapıldığı ve mesleğin disipline edildiği, uluslararası sınıflandırma sistemlerindeki yerinin ve başarımlarının belirlendiği bir mesleki yapı halini aldı.

1990'lı yıllarda Babadağ'da spor ve hobi amaçlı yapılan atlayışlar günümüzde, pilotlar eşliğinde ticari olarak yapılan atlayış sayısı yılda 100 binlere ulaştı. Bu yükselen talep sonucu, ticari faaliyet yapan pilotların yaptığı işin niteliğinin tanımlanması; tandem yamaç paraşütü pilotluğunun meslek olarak tanınması ve hukuki statü kazanması önemli bir hal aldı.

2014 YILINDA BAŞLADI, 2017 YILINDA SONUÇLANDI

Bu amaçla, Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın, 17 Aralık 2014 tarihinde Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı'na bağlı olan Mesleki Yeterlilik Kurumu'na meslek standardı hazırlama başvurusunda bulunuldu ve FTSO ve MYK arasında 18 Mayıs 2015'de 'Meslek Standardı Hazırlama İşbirliği Protokolü' imzalandı.

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Genel Sekreteri Füsün Şahin, Genel Sekreter Yardımcısı Ezgi Kullukçu, ölçme ve değerlendirme uzmanı danışman Eyyüp Onat ve Oda personeli Özge Ertürk Hakanoglu'nun yürüttüğü çalışmalarda teorik bölümler tandem yamaç paraşütü pilotu A sınıfı öğretmen pilot Faruk Bozkurt ile tandem yamaç paraşütü pilotu Celal Yıldız'ın mesleki ve teknik



katkıları ile oluşturuldu.

İLGİLİ KURUMLARIN GÖRÜŞLERİ ALINARAK OLUŞTURULDU

Çalışmalar kapsamında 10-11 Aralık 2015'de Ulusal Meslek Standardı Hazırlama Çalıştayını gerçekleştirildi ve ardından Tandem Yamaç Paraşütü Pilotu Taslak Meslek Standardı oluşturuldu. Yapılan değerlendirme toplantılarının ardından 06 Haziran 2016 tarihinde

söz konusu standart, kurum ve kuruluşların görüşüne açıldı. Görüş bildiren kurum ve kuruluşların değerlendirmelerinin yapıldığı Çalıştay gerçekleştirildi ve son düzenlemelerin ardından MYK Spor ve Rekreasyon Sektör Komitesi toplantıları yapıldı.

Seyahat Acentaları Birliği TURSAB Genel Merkez Danışmanı Ali Renden başkanlığında düzenlenen





toplantılara, başkan vekili Gençlik ve Spor Bakanlığı Spor Genel Müdürlüğü Spor Eğitimi Daire Başkanlığı Daire Başkanı Dr. İsmail Gedikli ile üyeler; Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı İş Sağlığı ve Güvenliği Genel Müdürlüğü'nden Uzman Önder Atalay, Milli Eğitim Bakanlığı Ankara TVF Spor Lisesi'nden Öğretmen Hasan Gökten, Kültür ve Turizm Bakanlığı Araştırma ve Eğitim Genel Müdürlüğü'nden Uzman Kamil Gökhan Nebioğlu, Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Destek Hizmetleri Dairesi Başkanlığı Şube Müdürü Yusuf Kalmaz, Hak İşçi Sendikaları Konfederasyonu OLEYİS Sendikası İç Anadolu 2. Bölge Şube Baş Yardımcısı H. Burak Kolsal ile Mesleki Yeterlilik Kurumu Meslek Standartları Daire Başkanı Yaprak Akçay Zileli ve Uzman Yardımcısı Ayşe Gülçin Ertekin katıldı.

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın Mesleki Yeterlilik Kurumu'na yaptığı başvuru ile çalışmalarına başlanan sürecin sonunda MYK Yönetim Kurulu'nun 10 Ekim 2017 tarihli ve 2017/84 sayılı kararı ile onaylanan taslak meslek standardı, 29/11/2017 tarihli ve 30255 (Mükerrer) sayılı resmî gazetede yayınlanarak yürürlüğe girdi.

Yürürlüğe giren Ulusal Meslek Standardı ile 'Tandem Yamaç

Paraşütü Pilotluğu' resmen bir meslek olarak kabul edildi. Meslek standardının belirlenmesi ile birlikte yamaç paraşütü pilotluğu yasal bir zemin kazandı.

FETHİYE TİCARET VE SANAYİ ODASI TÜRKİYE'DE BİR İLK GERÇEKLEŞTİRDİ

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın atmış olduğu bu adımla, spor kapsamında değerlendirilen tandem yamaç paraşütü pilotluğu; meslek tanımının yapıldığı ve mesleğin disipline edildiği,

uluslararası sınıflandırma sistemlerindeki yerinin ve başarımlı ölçütlerinin belirlendiği bir mesleki yapı halini aldı. Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, Tandem Yamaç Paraşütü Pilotu Ulusal Meslek Standardı'nın kabul edilmesi ile Fethiye ekonomisine önemli ölçüde katkıda sağlayan tandem yamaç paraşütü pilotluğunun yasal zemine oturmasını sağladıklarını belirtti. Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası olarak mesleğin ölçme ve değerlendirmelerinin yapılacağı yeterlilik başvurularında da bulunacaklarını belirterek Arıcan, belge ve değerlendirme süreci ile kazaların en aza ineceğini ifade etti. Yamaç paraşütü pilotluğunu meslek olarak yapan ile spor olarak yapan ayrımının sağlanacağını kaydeden Arıcan, Babadağ'ın yamaç paraşütü faaliyetlerinin icra edileceği bir eğitim ve belgelendirme merkezi haline geleceğini söyledi. Akif Arıcan; 'Türkiye'de alanında tek olan bu çalışma Fethiye'ye, bölgemize, tüm Türkiye'ye ve bu mesleği icra eden tüm tandem yamaç paraşütü pilotlarına hayırlı olsun' dedi.

Tandem Yamaç Paraşütü Pilotu Ulusal Meslek Standardı aynı zamanda MYK Spor ve Rekreasyon Sektörü tarafından kabul edilerek yürürlüğe giren ilk ve tek meslek standardı olma özelliği taşıyor.





1 Milyar Çinlinin Gözü Fethiye'de Olacak



Çin'in en önemli televizyonları arasında yer alan ZHEJIANG TV'de yayınlanan "24 saat" (Twenty four hours) adlı program çekimi Fethiye'de gerçekleştirilecek. Program çekimleri için Çin'in en ünlü yıldızları arasında gösterilen 8 Çinli yıldız Fethiye'ye gelerek yapılacak çekimlere katılacak. Yaklaşık bir milyar izleyiciye ulaşan programın Fethiye'de çekilmesi bölge tanıtımı için ciddi katkı sağlayacak.

Çinli yapım ekibinden yapımcı ve sözcüleri Yang Bing, Xu Lin, Lei Qing ve Cherry'den oluşan heyet Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının ev sahipliğinde yapılan toplantıda sektör paydaşlarıyla görüştüler. Toplantıya Fethiye Belediye Başkan Yardımcısı Mete Atay, FTSO Başkanı Akif Arıcan, FETAV adına Şemsi Toprak, FETOB başkanı Bülent Uysal ve Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa Arın, TÜRSAB BYK Başkanı Süleyman Kaya ve Barış

Kaya, İMEAK DTO Fethiye Şubesi adına Mehmet Eskici, Fethiye Turizm Danışma Bürosu yöneticisi Güler Uymaz, FTSO 6 Nolu Konaklama Sektörü Meslek Komitesi Başkanı İlkyay Tugay, FTSO Genel Sekreteri Füsun Şahin katıldı.

Toplantıda bir konuşma yapan FTSO Başkanı Akif Arıcan, Çinli yapım ekibini ilçemizde görmekten mutluluk duyduklarını söyledi. Çinli ekibe başarılı bir çalışması dönemi geçirmelerini dileyen Arıcan, "İnşallah, bu çekimlerin televizyonunuza seyirci kazandırmasını, ilçemiz turizm ve ticaretine faydalı olmasını dileriz. Oda olarak Çin pazarına ciddi önem veriyoruz. Çin'i 2018 yılında hedef pazar ilan etmiştik. Bu bakımdan, söz konusu programın Fethiye'de çekilmesinin bölgemizin tanıtımı için büyük bir fırsat olduğunu düşünüyorum. Ekibe, imkânlarımız doğrultusunda elimizden gelen

desteği vereceğiz." dedi.

Fethiye Belediyesi Başkan Yardımcısı Mete Atay, yapılacak çalışmanın her iki taraf içinde hayırlı olmasını dileyerek "Sizlerin daha iyi koşullarda çalışabilmeniz için elimizden gelen desteği vereceğiz. Oluşabilecek küçük aksaklıklar için şimdiden özür dileriz. İki amacımız var: Birincisi iyi bir ev sahipliği yaparak iyi bir ortam sağlamak. İkincisi ise ortaya iyi bir ürün çıkmasını sağlamaktır." diye konuştu.

Çinli ekip Fethiye'de yapılacak çekimler ve program hakkında bilgiler vererek ihtiyaçlarını dile getirdiler. Filmi en iyi şekilde yapmak için çalışacaklarını belirten ekip, filmin Türkiye'de çekilmesi için alınan kararı "Türkiye'yi ziyaret ettiğimizde Türkiye'yi çok sevdik ve bu programı Fethiye'de çekmeyi planladık." diyerek ifade ettiler. "Twenty four hours" adlı programın Çin'de en



çok izlenen 10 program arasında bulunduğunu belirten Çinli ekip, Çin'in en önemli yıldızlarından Yue Man Lok, Lin Zhiying, Bai Jingtong, Hu Yitian, Wei Daxun, Lin Yun Ve Xiong Zıqı adlı 8 Çinli yıldızın katılacağını dile getirdiler. Programın ayırt edici özelliklerini katılımcılara sunan ekip ""Çin'de bu tür programlar üzerinde büyük rekabet var. Çalışmalarımızla bu rekabette üstün gelmek istiyoruz. Rekabet artınca üstün teknik ve yöntemler kullanılıyor. Fethiye'de de daha önce kullanmadığımız yeni sistemleri kullanacağız. Programa katılacak sanatçılar doğal yaşantılarındaymış gibi çekilecek bir anlamda ünlüler kendilerini oynayacaklar. Diğer programlardan 3 ana farkımız var: Sesli çekim yapıyoruz, en ünlüleri çekiyoruz, doğaçlama çekiyoruz." ifadeleri ile programı açıkladılar. Çekimlerin senaryo üzerinden değil; doğaçlama yapılarak çekileceğini, kendi sesleriyle kendilerini oynamalarının planlandığını kaydettiler.

Daha önce 8 ülkede çekimi yapılan programın bu sene 3. sezonu çekiliyor. Teknolojik olarak en üst seviyede yapılacak çekimler ile aynı yerde 2 bölümün çekilmesi ilk kez Fethiye'de gerçekleştirilecek. Programın reytinginin 1 milyar kişiye ulaştığı belirtilirken izleyicilerin yüzde 73'ünün kadın olduğu, programı izleyenler arasında gençlerin oldukça yüksek olduğu dile getirildi. Programların Çin'in yeni yıl kutlamaları öncesinde yayınlanacak olmasının izlenirliği açısından yüksek olacağı belirtilerek, bölgemizin tanıtımı açısından ciddi katkı sağlayacağına işaret edildi.

Çinli ekibin program çekimleri süresince ulaşımı T.C Kültür ve Turizm Bakanlığı tarafından, otel, konaklama yemek gibi giderler de Fethiye Belediyesi, Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası ve sektör paydaşlarından oluşan konsorsiyum tarafından karşılanacak.

Çinli ekip ile koordinasyon Fethiye Belediyesi Başkan Yardımcısı Mete Atay ve FETAV adına katılan Şemsi Toprak tarafından yürütülecek.



Tohum ıslah çalışmaları bölgemiz için çok önemli

Alternatif Tohumbank sahibi Mehmet Şaban Eldemir, Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasını ziyaret ederek Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Gürsu Özdemir ile görüştü. Eldemir, Fethiye'de yürüttükleri tohum ıslah çalışmaları ve ihrac ettikleri tohum türleri hakkında Ahmet Gürsu Özdemir'e bilgi verdi. Alternatif Tohumbank sahibi Mehmet Şaban Eldemir, Çinli tohum firması yöneticisi Dong Dong ve Eymese Tarım sahibi Mesut Barış 4 Aralık Pazartesi günü Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasını ziyaret ederek Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Gürsu Özdemir ile bir araya geldi. Mehmet Şaban Eldemir, ihrac ederek ve kendi firmaları adına tescilli olan Putin f1, Pembe Matik f1, Papel f1 ve biber çeşitleri hakkında Ahmet Gürsu Özdemir'e bilgi verdi. Mehmet Şaban Eldemir, satışını yaptıkları tohumların yanı sıra kendilerinin de yürütmekte olduğu tohum ıslahı çalışmaları

hakkında bilgi verdi. Ağırlıklı olarak biber ıslahı üzerinde çalıştıklarını kaydeden Eldemir'e, Ahmet Gürsu Özdemir ihtiyaç duydukları her zaman destek olacaklarını ifade etti. Tarımın bölge ekonomisinde en çok yer tutan sektör olduğunu kaydeden Ahmet Gürsu Özdemir, tarım ihracatının artması ve Pazar çeşitliliğinin sağlanması için Odanın yaptığı çalışmaları aktardı. 2018 yılı şubat ayında gerçekleşecek olan Berlin Fuarı Logistica Fuarına KOSGEB destekli iş gezisi yapılması için hazırlıkların devam ettiğini kaydetti. A.Gürsu Özdemir, "Üreticimizin ve tüccarımızın her zaman yanındayız. Avrupa turizmde nasıl bizim klasik pazarımız ise tarımda da önemli pazarımız durumuna gelebilir. Ürünlerimizi orada tanıtmalıyız" dedi.

Görüşmeye FTSO KOSGEB temsilcisi Bora Türkoğlu da katıldı. Türkoğlu, KOSGEB destekleri hakkında bilgi verdi.





İzmir Fuarında Fethiye Rüzgarı Esti

Travel Turkey İzmir Fuarında 'Yeni Trend Fethiye' sloganı ile yer alan Fethiye standı büyük ilgi gördü. FTSO'nun şirketi Fethiye Güç Birliği Şirketi tarafından tüm stant giderlerinin karşılandığı organizasyonda Fethiye'deki tüm turizm paydaşları bir araya getirilerek daha etkin bir tanıtım çalışması yapılması sağlandı. Fuarı değerlendiren FTSO Başkanı ve FGB Müdürler Kurulu Başkanı Arıcan, "Birliktelik olunca her şey güzel oluyor. 'Birlikte Zirve'ye dediğimiz şey işte budur" dedi.

CHP Muğla Milletvekili Prof. Dr. Nurettin Demir, Muğla Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Osman Gürün, Marmaris Belediye Başkanı Ali Acar, Konyaaltı Belediye Başkanı Muhittin Böcek, Kaş Belediye Başkanı Halil Kocaer, Bodrum Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Serdar Kocadon ve Meclis Başkanı İlhan Ersan, İzmir Ticaret Odası Başkanı Ekrem Demirtaş, İzmir Ticaret Borsası Başkan Vekili Ercan Korkmaz ve Genel Sekreteri Erçin Güdücü Fethiye standını ziyaret ederek FTSO Yönetim Kurulu Başkanı ve FGB Müdürler Kurulu Başkanı Akif Arıcan ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve FGB Müdürü Günay Özütok ile sohbet ettiler.

Fethiye standında ilk gün başlayan hareketlilik ikinci gün artarak devam etti. Fethiye'deki turizm paydaşları, birlikte tanıtım yaptı. Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının tüm paydaşları bir araya getirme girişimi başarılı oldu ve büyük bir sinerji yarattı. Fuara, Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan ve Meclis Başkanı Osman Çıralı'nın yanı sıra Yönetim Kurulu Üyesi ve FGB Şirketi Müdürü Günay Özütok, Ahmet Gürsu Özdemir, Mehmet Adnan Bakırcı, Ömer Eriz, Yönetim Kurulu Üyeleri ve Meclis üyeleri de



geniş katılım gerçekleştirdi.

Fethiye standı, tasarımından ikramlardaki yaratıcı sunumlara kadar organizasyonu göz doldurdu. Fuara katılan turizm paydaşları stant tasarımı ve ikramlar konusunda "FTSO bu işin hakkını vermiş. Tüm turizm paydaşlarını buluşturması çok güzel" diyerek tebrik etti. 2018 yılına umutla bakan turizmciler 2018 turizm sezonunun 2016 ve 2017 yılına göre daha iyi geçmesini beklediklerini söyledi.

Stantta yer alan etkinlikler katılımcıların ilgisini çekti. Etkinliklerde yamaç paraşütü öne çıkarken yamaç paraşütü uçuş simülasyonu katılımcılara keyifli dakikalar yaşattı. Yamaç paraşütü yapıyormuş pozu verdiren cutout da ziyaretçilerin Travel Turkey'e ilişkin güzel anıları arasındaki yerini aldı.

Fethiye'nin turistik değerlerinin yanı sıra doğal ve yerel lezzetleri de konuklara ikram edildi. Fethiye domatesi, zeytinyağı, Fethiye tulum peyniri ile hazırlanan ikramlar Fethiye limonundan yapılan limonata ile misafirlerin damak zevkine sunuldu.

ARICAN: BİRLİKTE ZİRVE'YE DEDİĞİMİZ BUDUR

FTSO Yönetim Kurulu Başkanı ve FGB Müdürler Kurulu Başkanı Akif Arıcan, "Her şey çok güzel. Birliktelik olunca her şey güzel oluyor. 'Birlikte Zirve'ye dediğimiz şey işte budur. Tüm paydaşları bir araya getirdik ve Fethiye'nin tanıtımı için birlikte çalışıyoruz. Standımız dünden beri çok büyük bir ilgi görüyor. Gelecek senenin iyi olmasından çok umutluyuz. Çok iyi katılım var. Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası olarak sorumluluğumuzun bilincindeyiz. En önemli sektörümüz tarım ve turizm. Bu alanlarda üzerimize düşeni yapmaya özen gösteriyor, 'Birlikte Zirve'ye diyoruz." dedi.

ÖZÜTOK: YÜKSELİŞİ BİRLİKTE BAŞARACAĞIZ

FTSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı ve FGB Müdürü Günay Özütok da turizmin birliktelikle ivme kazanacağını vurgulayarak "Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası olarak standımızı hazırladık. Dışarıya daha güzel resim vermek istedik. Bunu da başardığımızı düşünüyorum.





daha keyifli. Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasına teşekkür ederiz. 2018 turizm sezonunun hayırlı olmasını diliyorum. Standa ilgi çok fazla. İnşallah bölgemiz turizmi için faydalı bir fuar olur." sözlerini kaydetti.

Önemli olan Fethiye'nin birlik olması. Sloganımız Birlikte Zirve'ye, bunu başarısak ilçemizi ve turizmi birlikte zirveye taşımış oluruz." sözlerini kaydetti.

ÖZDEMİR, "DÜNYAYI, FETHİYE'NİN LEZZETLERİNİ TATMAYA BEKLİYORUZ"

FTSO'nun 2 Nolu Tarım ve Hayvancılık Meslek Grubundan Yönetim Kurulu Üyesi ve FGB Müdürü Ahmet Gürsu Özdemir de fuar süresince bölgesel ürünlerin tanıtımına katkı sundu. Özdemir, Fethiye'nin turizm kenti olmanın yanı sıra bir tarım kenti olduğuna dikkat çekti. Travel Turkey Fuarı etkinlikleri kapsamında İzmir Uluslararası Gastronomi Kongresinin de gerçekleştirildiğini hatırlatan Özdemir, "Görsellerimiz ile bölgemizin doğal güzelliklerini, stant içi etkinliklerimiz ile aktivitelerimizi tanıtıyoruz. İkramlarımız ile de Fethiye'nin lezzetlerini, tatlarını katılımcılarımızın beğenisine, ilgisine sunuyoruz. İkramlarımızı öncelikle göze hitap edecek şekilde hazırladık. Tüm dünyayı Fethiye'nin tatlarını tatmak için ilçemize, bölgemize bekliyoruz" dedi.

FTSO YÖNETİCİLERİNE VE ÇALIŞANLARINA TEŞEKKÜR

Travel Turkey Fuarına katılan Fethiyeli turizmciler de fuara ve katılıma ilişkin görüşlerini paylaştı. Fethiyeli turizmci Nurkaya Gündoğdu organizasyonun başarılı bulunduğunu belirterek "Daha önce yaratılan bir marka ivme yakalayarak çok daha yükseğe çıkarılıyor. Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın çalışanlarına ve yöneticilerine teşekkür ediyorum. Çok güzel bir stant olmuş. Herkes övgü ile bahsediyor. İnşallah sezonda bunun geri dönüşünü alırız. Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'nın olaya böyle yaklaşması çok güzel. Tüm camiaı birleştirmesi çok güzel. Bundan daha güzeli yok." ifadelerine yer verdi.

ORGANİZASYON GÜZEL

Turizmci Ersin Gür de "Stant çok güzel olmuş, tasarım çok iyi. Çok güzel bir organizasyon." değerlendirmesini yaptı. Arap

pazarı konusunda güçlü bir şekilde çalıştıklarını belirten Ersin Gür, Dalaman Havalimanına Arap pazarından haftada 14 uçak, Ürdün'den de 4 uçak geleceğinin müjdesini verdi.

TÜM GÜZELLİKLER TANITILYOR

Skystar Yamaç Paraşütü firması sahibi Celal Yıldız da "FTSO bölgenin tüm güzelliklerini tanıtıyor. İlgi ve atmosfer çok güzel. FTSO Başkanına, yönetim kuruluna ve emeği geçenlere çok teşekkür ediyorum. Tanıtım çok önemli. Travel Turkey'e katılım bu sene daha farklı ve güzel olmuş." diyerek düşüncelerini paylaştı.

BU YIL STANT DAHA GÜZEL

Orka Otelleri adına katılan Soner Devci "Bu yıl standımız daha güzel,





FTSO Yöneticileri Saatçı'yı Fuara Davet Etti

İlçemizin tanıtımının daha etkin yapılması için çaba sarf eden FTSO Yönetimi, Fethiye Belediye Başkanı Behçet Saatçı'yı ziyaret ederek, organizasyonunu üstlendikleri Travel Turkey İzmir Fuarı'na davet ettiler.

Fuarlarda tüm paydaşlarla birlikte mesaj vermenin önemli olduğunu belirten Akif Arıcan, Fethiye'nin yararına olan tüm çalışmalarda birlikte hareket edebileceklerini dile getirdi.

7-10 Aralık 2017 tarihinde Fuar İzmir'de gerçekleşecek olan Travel Turkey Fuarında, bölgemiz Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının şirketi olan Fethiye Güç Birliği Şirketinin organizasyonu ile tanıtılıyor. Fuarda bütünlük oluşturması amacıyla daha önce kullanılan "Yeni Trend Fethiye" sloganı kullanılacak. Başarıyla gerçekleşen Londra fuarının ardından Travel Turkey İzmir Fuarı'nın tüm organizasyonu da Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının şirketi olan Fethiye Güç Birliği Şirketince hazırlandı.

Travel Turkey İzmir Fuarı için tüm hazırlıkları tamamlayan Fethiye



Güç Birliği Şirketi Müdürleri Kurulu, Fethiye Belediye Başkanı Behçet Saatçı'yı ziyaret ederek fuara davet ettiler. Ziyarete FGB Müdürleri Kurulu Başkanı Akif Arıcan, şirket müdürleri Günay Özütok, Ahmet Gürsu Özdemir, Mehmet Adnan Bakırcı ve FTSO Yönetim Kurulu Üyesi Halit Saraç katıldı. Akif Arıcan, Fethiye'nin turizmde gelişebilmesi için tüm paydaşların birlikte, el ele vererek çalışması gerektiğini söyledi. FGB Şirketinin görevlerinden birinin

de bölgesel tanıtım olduğuna dikkat çeken Arıcan, Travel Turkey'de olduğu gibi Mart ayında Ankara'da düzenlenecek olan Travel EXPO Ankara Fuarına Fethiye'nin yine tüm turizm paydaşları ile katılarak tanıtılması için ellerinden gelen gayreti göstereceklerini söyledi.

FGB Şirketi Müdürleri Kurulunun ziyaretini memnuniyetle karşılayan Fethiye Belediye Başkanı Behçet Saatçı, davet için teşekkür ederek fuara katılacağını dile getirdi.

FTSO İstihdam Seferberliği Töreninde

2017'den bu yana istihdamlarını en fazla artıran iller, sektörler ve firmalar Cumhurbaşkanlığı Külliyesi'nde düzenlenen törenle ödülleri aldılar. 5. Sırada yer alan Muğla'nın ödülünü Vali Esengül Civelek aldı. Muğla'da bulunan Oda ve Borsaların da katıldığı törene Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yöneticileri de

katıldı. Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Başbakan Binali Yıldırım'ın himayelerinde, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı ile TOBB tarafından düzenlenen ödül töreninde 2017 yılında 73 bin 440 kişiye ek istihdam sağlayan Muğla, sayısal olarak istihdamını en çok arttıran ilk beş il arasına girerek, ödüle layık görüldü. Muğla'da bulunan Oda ve Borsaların da katılım sağladığı törene Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, Meclis Başkanı Osman Çıralı, Yönetim Kurulu Üyeleri Ahmet Gürsu Özdemir, Mehmet Adnan Bakırcı, Ömer Eriz, Halit Saraç ve Fikret Koyuncu da katıldı. Muğla'nın ödüllü Cumhurbaşkanı Recep Tayyip

Erdoğan, Başbakan Binali Yıldırım, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Jülide Sarıeroğlu ve TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu tarafından Vali Esengül Civelek'e verildi. Ankara dönüşü töreni değerlendiren FTSO Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, işsizliğin en köklü önleminin mesleki eğitim olduğunu ifade ederek "2015 yılında FTSO tarafından AB fonlarından alınan destekle yürütülen Meslek Lisesi İş'inin Güvencesi Projesini hatırlatan Arıcan, gerek Oda çalışmaları gerek TOBB tarafından hayata geçirilen projeleri bölgemizde uygulayarak mesleki eğitimin yaygınlaşması ve işsizliğin önüne geçilmesi için çalışacaklarını kaydetti.





Güç Birliği 2017'yi Değerlendirdi

Fethiye-Seydikemer Meslek Kuruluşları Güç Birliği Platformunun 2017 yılı son toplantısında 2017 yılında ele alınan konular değerlendirilerek 2018 yılı çalışma planı görüşüldü.

Platformun yeni dönem başkanı Mali Müşavirler ve Serbest Muhasebeciler Odası Başkanı Yaşar Bildirici olarak belirlendi.

Fethiye-Seydikemer Meslek Kuruluşları Güç Birliği Platformunun 2017 yılının son toplantısı 28 Aralık Perşembe günü FTSO Meğri Toplantı salonunda yapıldı. Muğla Barosu Fethiye Temsilciliğinin dönem başkanlığının tamamlandığı toplantıda Pazarcılar Odasının seçimlerinin olması nedeniyle dönem başkanı olarak Fethiye Mali Müşavirler ve Serbest Muhasebeciler Odası Başkanı Yaşar Bildirici seçildi. Yaşar Bildirici; Fethiye Seydikemer Meslek Kuruluşları Güç Birliği Platformu dönem başkanlığını 2018 Yılı Haziran ayına kadar yürütecek.

Toplantıda 2018 yılında gündeme alınan öncelikli sorunlar hakkında görüş alış verişinde bulunuldu. Toplantıda ele alınan konular arasında Göcek Tüneli sorunu, Yat-çekkek yerinin taşınması, Kruvaziyer iskele, Kaya Köyünün imarı konusu

gündeme gelirken, konuların 2018 yılında tekrar ele alınması istendi.

Platform üyeleri tarafından Fethiye merkezde yaşanan trafik sıkışıklığının turizmde ticarete kadar geniş bir kesime sıkıntı yaşattığı belirtildi. Platform üyelerince sıkıntının önüne geçilmesi amacıyla sunulan; belediyeler ile bu konuda yapılacak çalışmalar hakkında görüşülmesi önerisi kabul gördü.

FTSO Başkanı Akif Arıcan Fethiye merkezde yaşanan trafik sıkışıklığının otopark yapmanın dışında çeşitli uygulamaların hayata geçirilmesi ile çözülebileceğini dile getirdi.

Toplantıda geniş yer bulan konular arasında Fethiye Üniversitesinin kurulması da yer aldı.

FTSO Başkanı Akif Arıcan Fethiye Üniversitesinin kurulması konusunda AK Parti MYK üyesi ve Muğla Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Bülent Karakuş ile de görüşüğünü belirterek "Ocak ayı içerisinde Bülent Bey aracılığı ile Milli Eğitim Bakanımız ile görüşmeye çalışacağız. Bülent bey Bakanımızın bugünlerde yoğun olduğunu belirterek ocak ayında daha rahat görüşülebileceğini söyledi. Ayrıca

Fethiye Üniversitesi konusunda görüşüğüm AK Parti Muğla Milletvekili Hasan Özyer, 'Pek çok bakanla görüşüm ve olumlu görüşler aldım.' dedi. Fethiyeli Bakanımız Fatma Betül Sayan Kaya'nın Cumhurbaşkanımız ile arasının çok iyi olması sebebiyle bakanımız aracılığı ile Cumhurbaşkanına ulaşmaya çalışacağız. Fethiye Üniversitesinin 2018 yılında kurulması için çalışmalarımıza devam edeceğiz" dedi.

Turistik alandaki bakımsız evlerin düzenlenmesi, antik tiyatro ve kalenin restore edilerek turizme kazandırılması için çalışma yapılması önerisi sunuldu.

Toplantının sonunda dönem başkanlığının değişmesi nedeniyle pasta kesilerek Yeni Yılın tüm insanlığa sağlık, huzur ve mutluluk getirmesi istendi.

Toplantıya FTSO Başkanı Akif Arıcan, Muğla Barosu Fethiye Temsilcisi Fatih Taşer, TURSAB adına Barış Kaya, DTO Müdürü Bülent Telli, İnşaat Mühendisleri Odası Fethiye Temsilcisi Levent Çimen, Mimarlar Odası Fethiye Temsilcisi Gökhan Güngör, Fethiye Ziraat Odası adına Hakan Ekiz, FTSO'dan Ali Çelik, FTSO Genel Sekreteri Füsün Şahin katıldı.





İş Dünyasında Yeni Dönem: ARABULUCULUK

**İşçi-işveren uyuşmazlıklarında
dava şartı haline gelen arabuluculuk iş
dünyasında yeni bir dönem başlatacak.**

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Akif Arıcan, 1 Ocak 2018 tarihinde yürürlüğe girecek olan 7036 Sayılı İş mahkemeleri Kanunu'nu ile iş uyuşmazlıklarında dava şartı haline gelen arabuluculuğun iş dünyasına olan etkilerini değerlendirdi. Dava Şartı arabuluculuk ile iş dünyasına yeni bir soluk geldiğini vurgulayan Arıcan, yeni düzenlemede emeği geçen herkese teşekkür ederken, camia olarak sistemin başarısı için üzerlerine düşen ne varsa yapmaya devam edeceklerini vurguladı.

Arabuluculukta anlaşılan konular tekrar dava konusu yapılamayacak.

Akif Arıcan, İş Mahkemeleri Kanunu kapsamında yapılan yeni düzenlemelere ilişkin yaptığı açıklamada; "Arabuluculuk görüşmeleri sonunda anlaşmaya varan işçi ve işverenin, üzerinde anlaşılmış olan hususları tekrar dava konusu yapmasının mümkün olmadığını belirtirken, düzenlemenin iş dünyası için önemli bir zamandan tasarruf sağlayacağını belirtti. "İşçi de işveren de ihtiyacını karşılarken bu sorunla uğraşmayı bırakacak, enerjisini, potansiyelini ve zamanını başka işler için kullanabilecektir." dedi.

Arabuluculuk sürecindeki gizlilik emsal kararlar oluşmasını engelleyecek.



"Klasik yargılama usulleri ile iş dünyası için büyük sorun haline gelen emsal kararlar; işçi ve işverenin aralarında yapacağı arabuluculuk anlaşma metni gizli olacağından ve tüm taraflar ve arabulucu bu gizliliğe uymak zorunda olduğundan bir sorun olmaktan çıkacak ve emsal oluşturmayacaktır." diyerek sözlerine devam eden Akif Arıcan, bu değişikliklerin iş dünyası tarafından ayrıntılarıyla öğrenilmesi gerektiğini vurguladı. Uzun yargılama süreleri nedeniyle yıllarca uğraşılan iş davalarının arabuluculuk ile son bulacağını düşündüğünü dile getiren Akif Arıcan, "Vakit nakittir" sözünün iş dünyasındaki işlerliğinden bahsetti.

Taraflar bir çözüm üretemezse ne olacak?

Arabuluculuğun genel avantajlarının yanı sıra iş dünyasına olan büyük

etkilerinin bu kadarla da kalmadığını belirten Arıcan, "Arabuluculuk sürecinde işçi ve işverenin çözüm üretmediklerinin ortaya çıkması halinde arabulucunun bir çözüm önerisi getirebileceğini de sözlerine ekledi.

Yeni düzenlemede sistem nasıl ilerleyecek?

Akif Arıcan, yeni düzenlemeler ışığında sistemi şöyle özetledi; "İşçi işveren alacağı ve tazminatı ile işe iade talepli iş uyuşmazlıklarında arabuluculuğun dava şartı haline gelmesi ile birlikte taraflar artık ilk oturumda arabuluculuk yolunu deneyecekler, arabuluculukta anlaşılmaması halinde mahkemeye başvurabilecekler. Sistem adliyelerdeki arabuluculuk büroları üzerinden işleyecek. Arabulucu yapılan arabuluculuk başvurusunu 3 hafta içinde sonuçlandıracaktır. Tarafların anlaşamaması halinde ilk iki saatlik ücret Adalet Bakanlığı bütçesinden karşılanacak. Taraflardan birinin ilk toplantıya katılmaması sebebiyle arabuluculuk faaliyetinin sona ermesi durumunda toplantıya katılmayan taraf, son tutanakta belirtilecek ve bu taraf davada kısmen veya tamamen haklı çıksa bile yargılama giderinin tamamından sorumlu tutulacaktır."

Çalışan Gazeteciler Günü Kutlu Olsun

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası yöneticileri, 10 Ocak Çalışan Gazeteciler Günü'nde basın mensuplarını işyerlerinde ziyaret ederek günlerini kutladı. Basın mensuplarının zor şartlarda bile görevlerini yaparak kamuoyunu bilgilendirdiklerini belirten FTSO Başkan Vekili Ahmet Gürsu Özdemir, bu özverilerinden ötürü basın mensuplarına teşekkür etti. Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Başkan Vekili Ahmet Gürsu Özdemir ve Yönetim Kurulu Üyesi Halit Saraç, 9 Ocak Salı günü ilçemizde faaliyet gösteren basın kuruluşlarında görev yapan basın mensupları ile ajans muhabirlerini ziyaret ederek 10 Ocak Çalışan Gazeteciler Günü'nü kutladı.



Basın mensuplarının çok zor şartlarda çalışarak çok önemli görevler yerine getirdiğini ifade eden FTSO Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ahmet Gürsu Özdemir, bu görevi özveri ile yerine getirdikleri için tüm basın mensuplarına teşekkür etti. Özdemir, "10 Ocak 1961 yılında yayımlanan 212 sayılı Kanunla gazetecilere verilen haklar sebebiyle bu günü kutluyoruz. Her sabah kalktığımızda ilk baktığımız şey haberler oluyor. Kamuoyunun bilgilenebilmesinde basının önemi tartışılmaz. Basın mensuplarımız, gece gündüz

demedi, zor şartlar altında bu mesleği yerine getiriyorlar. Kendilerine teşekkür ediyor ve 10 Ocak Çalışan Gazeteciler Günü'nü kutluyoruz." dedi.

Hizmet Kalitesi Artarak Sürüyor

2008 yılından bu yana ISO 9001:2008 Kalite Yönetim Sistemini başarı ile yürüterek üyelerine verdiği hizmet kalitesinde sürekliliği sağlayan Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası, 10002:2014 Müşteri Memnuniyeti Sistemini de kalite süreçlerine ekleyerek üyelerinin görüşlerine değer verdiğini gösteren Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Türk Loydu tarafından yapılan dış denetimini başarı ile tamamladı. 2008 yılından beri ISO9001:2008 Kalite Yönetim Sistemini uygulayan FTSO, Türk Loydu tarafından dış denetime tabi tutuldu.

Türk Loydu Baş Denetçi ve aynı zamanda uluslararası denetçi olan Şehnaz Nalbant tarafından gerçekleştirilen denetimde FTSO'nun hizmetlerinin, çalışmalarının ve



kalite dokümantasyonunun Kalite Yönetim Sistemine uygunluğu denetlendi. Denetimde ISO 9001:2008 Kalite Yönetim Sisteminin beraberinde ISO 10002:2014 Müşteri Memnuniyeti uygulamaları ve dokümantasyonu da incelendi. FTSO kalite denetimi açılış toplantısı ile başladı. Baş Denetçi Şehnaz Nalbant, bu toplantıda denetim hakkında bilgi verirken denetçiye Odaya ilişkin ilk bilgilendirme yapıldı. Denetimin ilk

gününde kalite yönetim sistemi dokümantasyonu incelendi. İkinci gün ise birimlerin tetkiki gerçekleştirildi. Üye öneri ve şikâyetlerinin titizlikle takip edildiğini belirten Şehnaz Nalbant, Odanın üyelerden aldığı önerilerle bölgesel bir lobi kurumu haline geldiğini ifade etti. İkinci günün sonunda yapılan kapanış toplantısında Baş Denetçi Şehnaz Nalbant denetim sonucunu paylaştı.

Oda tarafından üye ihtiyaçlarının karşılamak için geliştirilen Şirket Doktoru, Fethiye Kariyer özel istihdam bürosu hizmetlerinin ve kalifiye eleman sorununu çözmeye yönelik Avrupa Birliği fonlarından alınarak uygulanan Meslek Lisesi İş'inin Güvencesi Projesini çok başarılı bulduğunu kaydeden Nalbant, bu uygulamaların Oda ve Borsalara yaygınlaştırılmasını gerektiğini söyledi.

ARGESOFT'tan FTSO Üyelerine %50 İndirim

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası'na, üyelerinin dijital dönüşüme katkı sağlanması amacıyla yazılım firması Argesoft ile indirim protokolü imzalandı. Protokole göre FTSO üyeleri Argesoft şirketinden yüzde 50 indirimli hizmet alacak. Üyelerinin iş ve sosyal yaşamlarında ihtiyaç duydukları mal ve hizmetleri daha uygun koşullarda alabilmeleri için kurum ve kuruluşlarla indirim protokolleri imzalayan Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası, üyelerinin dijital platformlarda da varlık gösterebilmesi ve dijital dönüşümü sağlayabilmesi amacıyla yazılım firması olan Argesoft ile yüzde 50 indirim protokolü imzaladı. 23 Ocak 2018 tarihinde yapılan protokol törenine FTSO Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Gürsu Özdemir, Genel Sekreter Füsun Şahin ve Argesoft A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Aykul katıldı.

ARGESOFT firmasının yaklaşık 5 yıldır Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası ile çalıştığını ifade eden Mehmet Aykul, "Odalara yönelik yazılım çalışmaları gerçekleştiriyoruz. Umarız bunlar oda içerisinde verimli olarak kabul ediliyordur. Bunları şimdi de Oda üyelerine taşımak amacıyla, Fethiye'de turizm sektörü olmak üzere tüm sektörlerde web siteleri ve dijital dönüşüm alanında Oda üyelerine yüzde 50 indirimli bir kampanya başlatıyoruz. Bu kampanya süresince umarız Oda üyeleri bundan çok

verimli bir şekilde faydalanabilirler." dedi.

FTSO Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan ise FTSO'nun son 5 yılda ARGESOFT ile birlikte önemli çalışmalara imza attığını kaydederek "5 yıl içerisinde birlikte Odaların ihtiyaçlarına yönelik önemli çalışmalar yaptık. Bunlar sadece bizim tarafımızdan değil; pek çok Oda tarafından kullanılmaya başlandı. Türkiye Bilişim Derneği tarafından 2015 yılında düzenlenen "Bilişim Yıldızları" yarışmasında da yine Argesoft'un yaptığı yazılımla iki birincilik kazandık. Argesoft'un her türlü indirim ve imkânlarından faydalandık şimdi de bu imkânları üyelerimize sunuyoruz. İnşallah yazılım ve web sitesi alanında üyelerimizin yüzde 50 indirim alması için yaptığımız bu protokol verimli olur, üyelerimiz faydalanır." İfadelerine yer verdi. TSO ile Argesoft arasında 23 Ocak 2018 tarihinde imzalanan protokol 30 Ekim 2018 tarihine kadar geçerli olacak.





LONDRA FUARI UMUT VERDİ



İlçemizin yurtiçi ve yurtdışı tanıtımı için çalışan Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası, İngiltere'nin Başkenti Londra'da yapılan World Travel Market turizm fuarına katılarak ilçemizin tanıtımının en iyi şekilde yapılması için çaba sarf etti.

FTSO Başkanı Akif Arıcan, fuarda yapılan görüşmelerde 2018 turizm sezonunda, geçen yıla oranla yüzde 20 ila 40 oranında artış yaşanacağını öngörüldüğünü kaydetti.

İngiltere'nin başkenti Londra'da düzenlenen dünyanın en büyük turizm fuarlarından biri olan World Travel Market 5-7 Ekim tarihleri arasında yapıldı. Fuarda İlçemiz; Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının organizasyonu ile tanıtıldı.

Fuara katılan; FTSO Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, 6 Nolu Konaklama Sektörü Meslek Komitesi Başkanı İlker Tugay ve Kokartlı Rehber Barış Duman, 14 Kasım Salı günü yapılan değerlendirme toplantısında fuarın oldukça başarılı geçtiğine dikkat çektiler. Fuara katılımın çok yüksek olduğunu ifade eden katılımcılar, Fethiye'ye gösterilen ilgiden de memnun kaldıklarını söylediler.

2018 SEZONUNDA ARTIŞ BEKLİYORUZ

Yabancı turist sayısında artış beklendiğini söyleyen Akif Arıcan, "Bütün enerjimizle Fethiye'mizi hak ettiği şekilde tanıtmaya çalıştık. Fuarda yaptığımız görüşmelerde 2018 yılında 2014, 2015 yılında olduğu

gibi çok ciddi bir artış olacağını, bu artışın yüzde 20, uçaklara yakıt desteğinin devam etmesi halinde bu artışın yüzde 40'lara çıkacağını ve 2018 yılının 2017'den çok daha başarılı olacağı dile getirildi. Beklentiler çok yüksekti. Biz de bundan büyük mutluluk duyduk. Oda olarak Londra Fuarına katılmamızın doğru bir hareket olduğunu gördük. Tarihsel zenginliğimiz açısından, otellerimizin kalitesi, mutfağımızın zenginliği açısından farkımızı gördük. Bölgemizin çok artışı var. Bunu kendi becerilerimizle verimli hale getirmek artık bizlerin elinde. Bölgemizin tanıtımında katkısı olan İlker Tugay'a ve Barış Duman'a ayrıca teşekkürlerimi iletiyorum." ifadelerini kaydetti.



İŞLETME FAKÜLTESİNİN RESMİ AÇILIŞI YAPILDI

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının 4 yıl önce başladığı üniversite şehri olma yolundaki çalışmalar meyvesini vermeye başladı. Muğla Sıtkı Koçman Üniversitesi tarafından "Fethiye Beşkaza Kampüsü" adı verilen Fethiye İşletme Fakültesi yerleşkesinde bu sene eğitim öğretime başlanan binaların resmi açılışı yapıldı. Törende yapılan tüm temenniler Fethiye Üniversitesinin kurulmasında birleşti.

FTSO Başkanı Akif Arıcan gazetecilerin sorusu üzerine yaptığı değerlendirmede şu anda 900 öğrencinin eğitim gördüğü yerleşke ve İşletme Fakültesinin açılması için başlattıkları çalışmada gelinen noktayı mutlulukla karşıladıklarını belirterek Fethiye'ye üniversite kurulması kararının bir an önce alınacağını ümit ettiğini dile getirdi.



Muğla Sıtkı Koçman Üniversitesi Fethiye İşletme Fakültesinin Fethiye Belediyesi tarafından yaptırılan A Bloğunun açılışı 24 Kasım Cuma günü yapıldı. Fethiye İşletme Fakültesinin kurulması için ilk çalışmayı başlatan FTSO Başkanı Akif Arıcan, açılış töreni sonrasında gazetecilerin sorusu üzerine yaptığı değerlendirmede, başlattıkları çalışmanın büyük bir harekete dönüşmesinden duyduğu mutluluğu dile getirdi.

FTSO Başkanı Akif Arıcan açıklamasında Fethiye'nin öğrenci kenti olma yolunda ilerlediğini belirterek "Fethiyeliler olarak 5-6 yıl önce çıktığımız yolda bugün İşletme Fakültemizin açılışını gerçekleştiriyoruz. Burada 900 öğrencimiz eğitim görüyor. Belediye başkanımız da bloğun birini yaptı, kendilerine ve meclis üyelerine teşekkür ediyorum. Hasan Özyer ve diğer milletvekillerimize, desteğini esirgemeyen Rektörümüz Mansur

Harmandar ve Dekanımız Erdoğan Gavcar'a çok teşekkür ediyoruz.

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu olarak atandığında Rektörümüz Mansur Harmandar Hocamızı ziyarete gitmiştik. Kendilerini kutlamış ve başarılar dilemiştik. Ziyarette "Fethiye'de de bir 4 yıllık fakülte açalım biz Oda olarak maddi manevi destek oluruz" demiştik. Geçmiş hafızamda canlandırdığımda o günden bu güne geldiğimiz noktayı düşündüğümde o gün attığımız tohumun bugün meyvesini aldığımızı görüyorum. Bu başarı Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının attığı tohumla yeşermiştir. Yer bulunması için çalıştık, okulun eğitim öğretime başlaması için çalıştık. Dekanımız Erdoğan Gavcar ile üyelerimizi ziyaret ederek 5, 10, 20 bin lira bağış toplayarak bloğun birinin yüzde 60'ını yaptık. Geri kalan kısmı da bölgemizdeki hayırseverlerin destek ve katkıları ile tamamlayacağız. Emegi geçen herkese teşekkür ediyorum. Bunun Türkiye'de örneği yok, büyük

bir başarı.

2018 yılında 3 fakültenin kurulmasının ardından Fethiye Üniversitesinin kurulması gündeme geldi. Önümüzdeki günlerde Fethiye-Seydikemer Meslek Kuruluşları Güç Birliği Platformu olarak Aile ve Sosyal Politikalar Bakanımız Sayın Fatma Betül Sayan Kaya'nın Fethiyeli olması dolayısıyla randevu talep ettik. Fethiye Üniversitesi kurulması yolunda gerekli çalışmayı yapacağız. Milletvekilimiz Hasan Özyer Bey'in de ifade ettiği gibi birçok bakanımızın görüşlerinin olumlu olduğunu biliyoruz. Hedefimiz, Meslek Kuruluşları Güç Birliği Platformu olarak başlattığımız Fethiye Üniversitesinin kurulması çalışmalarını da sonlandırıp Fethiyemize üniversite kazandırmaktır. İnşallah 2018 yılında üniversitemiz kurulur ve 5 sene sonra Sayın Rektör Hocamızın da ifade ettiği gibi 10 bin öğrenciye ulaşır diyorum" diye konuştu.





BERABERLİK DEVAM ETMELİ

Travel Turkey İzmir Fuarını değerlendiren FTSO Yöneticileri daha etkin bir tanıtım için birlik ve beraberliğin devam etmesi gerektiğini belirterek İzmir Fuarında çok başarılı bir tanıtım çalışması gerçekleştirildiğini dile getirdiler.

7 -10 Aralık 2017 tarihlerinde gerçekleşen

Travel Turkey İzmir Turizm Fuarında FTSO'nun şirketi Fethiye Güç Birliği'nin organizasyonu ile bir araya gelen sektör paydaşları bölgemizin tanıtılması için çaba sarf etti. Tasarımı ile göz dolduran Fethiye standında 'Fethiye Tadı' adı altında sunulan domates, adaçayı, peynir ve zeytinyağı gibi tarımsal ürünlerin sunumu beğeni topladı.

FTSO Başkanı ve FGB Müdürler Kurulu Başkanı Akif Arıcan değerlendirmesinde Travel Turkey Fuarının Fethiye açısından başarılı geçtiğini belirterek, tüm turizm paydaşları ile sağlanan birliktelik sayesinde başarının geldiğini söyledi. Arıcan, "İzmir Fuarı bizim açımızdan çok başarılıydı. Tüm turizm



paydaşları olarak oradaydık. TÜRSAB, Deniz Ticaret Odası, FETOB, Ölüdeniz Turizm Kooperatifi, Çalış Turizm ve Tanıtma Derneği, üyelerimiz, meclisimiz ve yönetimimiz olarak hep beraber İzmir fuarında 'Birlikte Zirveye' sözünü kanıtlamış olduk. İlçemizi tanıtmak için birlikte mücadele ettik. Fuarda bölgemizin yerli turistler için daha cazip olduğunu anlattık. Onları tatil için bölgemiz tercih etmeye davet ettik. Tatillerini bölgemizde geçirdikleri zaman neler yaşayacaklarını anlattık. Standımızın konumu çok iyiydi. Gelen ziyaretçilerimizin hepsi çok güzel dizayn edildiğini, ikramlarımızı çok beğendiklerini ifade ettiler. Fuarın ilk ve ikinci günü standımız hiç boş kalmadı. Standımızı ziyaret

eden kişi sayısı oldukça fazlaydı, standımız sürekli doldu boşaldı. Fuarda gördüğümüz başarıyı sezonda da görmeyi arzu ediyoruz." dedi.

"ARKA PLANDA CİDDİ BİR ÇALIŞMA VAR"

FTSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Günay Özütok da fuara

ilişkin yaptığı değerlendirmede Travel Turkey'e katılımın başarılı olmasında etkili olan unsurun önceden yapılan hazırlıklar olduğunu söyledi. Geri planda ciddi bir çalışma yapıldığını vurgulayan Özütok, "Standın hazırlanmasında emeği geçen arkadaşlarımıza teşekkür ediyorum. Önceden fuarlara son dakikada hazırlanıyorduk. Gideceğimiz zaman ne götürelim diye düşünüyorduk. Travel Turkey'e daha iyi bir şekilde hazırlandık. Burada, arka planda çalışan, bir fotoğraf üzerine 1 saat tartışan bir ekip var." dedi. Özütok, fuarlarda önemli olanın bölgesel tanıtıma katkı sağlanması, yerel ürünlerin sunumunun iyi yapılması olduğunu kaydetti.

'Tarım ve Turizm Birlikte Büyüyebilir'

Toprak Tarım Ticaret sahibi Kurtuluş Çamurköylü, Fethiye Fide Müdürü Yüksel Deniz, S.K. Can Tarım sahibi Sercan Karacan, Arslan Komisyon sahibi Kerim Arslan FTSO Yönetim Kurulu Başkan Vekili Ahmet Gürsu Özdemir'i ziyaret ederek Odanın tarımla ilgili çalışmalarını hakkında bilgi aldılar. Özdemir tarım ve turizmi birlikte ele aldıklarını belirterek iki sektörün gelişmesi için de çaba sarf ettiklerini dile getirdi. Karaçulha halindeki son durum hakkında da görüş alışverişinde bulunulan ziyaretler oldukça samimi bir atmosferde gerçekleşti.



Hollanda Fuarı Başarıyla Tamamlandı



FTSO'nun bağlı ortaklığı Fethiye Güç Birliği Şirketi bölge tanıtımının yapılması amacıyla 10-14 Ocak 2018 tarihlerinde Hollanda'nın Utrecht kentinde düzenlenen turizm fuarına katılan FTSO ekibi, fuar süresince görülen ilgiden oldukça memnun.

FTSO Başkanı Akif Arıcan, bu sene Avrupalı turist sayısında geçen yıla göre yüzde 30'un üzerinde artış beklediklerini dile getirdi.

FTSO'nun bağlı ortaklığı Fethiye Güç Birliği(FGB) şirketi 2018 Turizm Tanıtım Stratejisini bir bir uyguluyor. FGB, kasım ayında bölgemizin en önemli turizm pazarı Londra'da düzenlenen World Travel Market'e katılmasının ardından Hollanda'da düzenlenen Avrupa'nın önemli turizm fuarlarından Utrecht Fuarına da katıldı. FTSO'nca, Utrecht kentinde düzenlenen turizm fuarında da bölgesel tanıtımının sağlaması amacıyla yürütülen çalışmalar kapsamında başarılı bir tanıtım çalışması gerçekleştirildi. Turizm fuarında Fethiye standına büyük ilgi oldu. Fuarda, FGB adına

FTSO Yönetim Kurulu Başkanı ve FGB Müdürler Kurulu Başkanı Akif Arıcan, FTSO Meclis Üyesi Tayfun Budak, Kokartlı Rehber Barış Duman yer aldı.

FTSO Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, Fethiye standını ziyaret eden Kültür ve Turizm Bakanlığı Müsteşarı Ömer Arısoy'a Babadağ Teleferik Projesi hakkında bilgiler verdi.

FTSO Başkanı Akif Arıcan değerlendirmesinde, "Standımızın önü çok kalabalık oluyor. Dolup taşıyor. Hollanda'da 2018 turizmi çok iyi gözüküyor. Getirdiğimiz ürünler çok ilgi gördü. Ölüdeniz fotoğrafı çok ilgi gördü" dedi.

"2018'DE DALAMAN'A % 27 ARTIŞ VAR"

YDA Dalaman Havalimanı Müdürü Hamdi Güveç ile sohbet ettiklerini, onun da çok mutlu ve 2018'den umutlu olduğunu söyleyen FTSO Başkanı Arıcan, "Hamdi Bey ile sohbet ettik. İngiliz ve Rus ağırlıklı 2018 için geçen yıla göre charter seferlerinde %27 artış

olduğunu söyledi. Hollanda'dan da ciddi talep olduğunu belirtti. Bir haber daha beklediklerini eğer o anlaşma da yapılırsa artışın % 30'lara çıkabileceğini söyledi Hamdi Bey. Bu Dalaman bölgesi için çok ciddi bir artış ve çok mutlu edici bir haber." dedi.

"ARICAN: "BÖLGEMİZİ TÜM DEĞERLERİ İLE BİRLİKTE TANITIYORUZ"

Başkanı Akif Arıcan, "Fuarda yerimizi alıp Fethiye'mizi en iyi şekilde tanıtıyoruz. Fethiye'yi Ölüdeniz, Kaya Köyü, Çalış, Saklıkent gibi bütün değerleri ile birlikte tanıtıyoruz. 2018'in 2015 yılından daha iyi olması yönünde beklentiler var. Umarız turizmde hak ettiğimiz yere geliriz." dedi.

Başkan Arıcan, "Hollanda Fethiye için önemli bir pazar. Milli geliri yüksek olan bir ülke ve seyahat etmeyi, harcama yapmayı seven bir millet. Avrupa'dan, Hollanda'dan gelecek her bir turist bizim için önemli. Biz de bunun bilincindeyiz ve çalışmalarımız bu yönde." dedi.





"BAŞARILAR DİLERİZ"



Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetimi Ocak ayında olağan seçimlerini gerçekleştirerek yeniden başkan olarak seçilen Fethiye Esnaf ve Sanatkarlar Odası Başkanı Mehmet Soydemir, Fethiye Şoförler ve Otomobilciler Esnaf Odası Başkanı Şaban Taşar ve AK Parti İlçe Başkanı Kadir Sarıhan'ı ziyaret ederek başarılar diledi.

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan, Yönetim Kurulu Üyeleri Ahmet Gürsu Özdemir, Mehmet Adnan Bakırcı, Ömer Eriz ve Halit Saraç ile Hamit Milaşoğlu geçtiğimiz hafta olağan seçimlerini gerçekleştirerek yeniden başkan olarak seçilen Fethiye Esnaf ve Sanatkarlar Odası Başkanı Mehmet Soydemir, Fethiye Şoförler ve Otomobilciler Esnaf Odası Başkanı Şaban Taşar ve AK Parti İlçe Başkanı Kadir Sarıhan'ı ziyaret ederek başarılar diledi.

SOYDEMİR, "BABADAĞ TELEFERİK PROJESİ TÜM ESNAF VE TÜCCARA FAYDA SAĞLAYACAK"

İlk olarak Fethiye Esnaf ve Sanatkarlar Odası Başkanı Mehmet Soydemir'i ziyaret eden FTSO



Yönetimi, Mehmet Soydemir'i tebrik ederek başarılar diledi. Ziyaretlerinden ötürü FTSO Yöneticilerine teşekkür eden Soydemir, Babadağ Teleferik Projesinin çok önemli bir proje olduğunu, projenin her iki odanın üyelerine de büyük fayda sağlayacağını ifade ederek tebrik etti.

Esnaf Odası ziyaretinin ardından Fethiye Şoförler ve Otomobilciler Odasına geçen FTSO Yönetim

Kurulu, seçimden başarı ile çıkan Şaban Taşar'ı tebrik ederek başarılarının devamını diledi. Oda seçimlerine katılımın yüksek oranda gerçekleştiğini ifade eden Şaban Taşar, Oda üyelerinin oylarını kullandıktan sonra seçim sonucu açıklanana kadar beklediğini, bu ilgilerinden ötürü Oda üyelerine teşekkür ettiğini söyledi.

AK Parti İlçe Başkanı olarak yeniden seçilen Kadir Sarıhan'ı ziyaret eden FTSO Yönetim Kurulu,





Kadir Sarıhan'ı ve yeni yönetimini tebrik etti. Sohbetle FTSO tarafından yürütülen projelere ilişkin sohbet edildi. Dünyanın pek çok yerinde teleferikle yolculuk ettiğini ifade eden Kadir Sarıhan, Babadağ Teleferik Projesinin turizmin çeşitlendirilmesi ve doğal mirasın korunması için önemli olduğunu kaydetti. FTSO Başkanı Akif Arıcan da projenin izin sürecine destek veren AK Parti Milletvekilleri Hasan Özyer ve Nihat Öztürk'e teşekkür etti.



FTSO EMITT'te de yerini aldı

FTSO, Londra, İzmir ve Utrecht fuarlarının ardından EMITT Fuarında da Fethiye Belediyesince organize edilen standta yerini alarak bölgemizin tanıtımının en iyi şekilde yapılması için çaba sarf etti.

Türkiye'nin uluslararası en büyük turizm buluşması Doğu Akdeniz Uluslararası Turizm ve Seyahat Fuarı EMITT, 25-28 Ocak tarihleri arasında İstanbul Tüyap Beylikdüzü Fuar alanında yapıldı. 85 ülkeden 4 bin 800 katılımcı, 600 tur operatörü ile bin 30 firmanın katıldığı EMITT Fuarında Fethiye Belediyesince organize edilen standta yerini alan FTSO, bölgemizin tanıtımının en iyi şekilde yapılması için çaba sarf etti.

Fuar süresince Fethiye standına yoğun ilgi gösteren turizmciler,

bölgeyle ilgili bilgi aldılar.

EMITT Fuarını değerlendiren FTSO Başkanı Akif Arıcan, oldukça başarılı bir tanıtım çalışması gerçekleştirildiğini belirterek "Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası olarak bölgemizin yurtiçi ve yurtdışında tanıtımının yapılması amacıyla Londra, İzmir ve Utrecht turizm fuarlarından sonra İstanbul EMITT Fuarında da yerimizi aldık. Oda olarak bölgemizin tanıtımı için hazırladığımız tanıtım materyallerini görevli arkadaşlarımız tarafından dağıtılmasını sağladık. Bölgemiz hakkında bilgi verdik. Bölgemiz açısından yerli turistin önemini biliyor ve bu doğrultuda çalışıyoruz. 2018 Yılı turizm sezonunun iyi geçmesini diliyoruz" dedi.





FTSO'dan Çinli Tv Ekibine Destek

Çin'in Zhejiang televizyonunun yaklaşık 1 milyar izleyicisi bulunan 24 saat isimli yarışma programının çekimleri tamamlandı. Programın bölge tanıtımına ciddi katkı yapması bekleniyor.

Yeni Pazar arayışları kapsamında rotasını Çin'e çeviren FTSO, Çinli ekibin ilçemizde program çekimine maddi ve manevi katkı sağladı.

Fethiye Kaymakamı Muzaffer Şahiner, program çekimleri sırasında Hollanda'nın Utrecht kentinde yapılan turizm fuarında bulunan FTSO Başkanı Akif Arıcan'a fuar dönüşünde verdikleri destek nedeniyle teşekkür belgesini verdi.

Akif Arıcan değerlendirmesinde "Oda olarak yeni Pazar arayışları kapsamında Çin'i hedef almıştık. Bildiğiniz gibi daha önce iki grup gazeteciyi ilçemizde ağırlayıp bölgemizi gezmelerine destek vermiştik. Çin'in Zhejiang televizyonunun magazin programı çekimlerine de maddi ve manevi desteğimizi verdik. Bu çalışmayla başta

Kaymakamlığımız, Fethiye Belediyesi ve Fethiye'deki kurum ve kuruluşlar olarak örnek bir dayanışma içinde Çin pazarında Fethiye'mizin etkili bir tanıtımını gerçekleştirdik. Bu sene içinde de Çin'in Şanghay kentindeki turizm fuarına katılarak bölgemizi tanıtmak için çaba sarf edeceğiz" diye konuştu.

Çinli ekip program çekimlerini, İlçe merkezindeki turistik işletmelerin yanı sıra dünyaca

tanınan Babadağ, Ölüdeniz, Çalış Sahili, Şat Burnu, Kuş Cenneti, Kaya Köyü, Göcek 12 Adalar ve Üzümlü gibi yerlerde gerçekleştirdi. 24 Saat adlı yarışma programında Çin'in ünlü sanatçıları rol aldı. Çekimlerde yaklaşık 200 kişilik set ekibi görev yaptı. Set sorumlusu Zhou Xin, gazetecilere yaptığı açıklamada, yaklaşık bir aydır program için Fethiye'de bulunduklarını, birçok yeri gezdiklerini ve ilçeyi çok beğendiklerini söyledi.

Çekimler sırasında bölgede yaşayanların kendilerine çok sıcak davrandığını anlatan Xin, "Bu program Çin'de izlenen ilk 3 yarışma programından birisi. Bu program aracılığıyla Çin'de Türk kültürünün tanıtımını da yapıyoruz. Çekimler sırasında yöresel kıyafetler ve yemekler de gösteriliyor." dedi. Yarışmada 8 ünlü oyuncunun yer aldığını belirten Xin, gelen oyuncuların bazılarının 20 milyonluk hayran kitlesi bulunduğunu, bunun da daha iyi tanıtım yapılmasına katkı sağlayacağını vurguladı.





Girişimcilik Eğitimi tamamlandı

Girişimci adaylarının iş fikirlerini hayata geçirebilmeleri amacıyla FTSO tarafından her yıl düzenlenen KOSGEB Girişimcilik Eğitiminin ilk 23-26 Ocak tarihleri arasında gerçekleştirildi.

Eğitim başlangıcında girişimci adayları ile biraya gelen FTSO Başkanı Akif Arıcan, iş hayatından yeni fikirler ortaya koymanın önemine değindi.

Bölgemizde sürdürülebilir iş yaşamı ortamının tesisi için çalışan Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası, girişimci adaylarının KOSGEB desteklerinden yararlanabilmesi için 2018 yılının ilk Girişimcilik Eğitimi düzenledi.

Eğitime katılmak isteyen 60 girişimci aday 18 Ocak 2018 tarihinde KOSGEB uzmanları tarafından gerçekleştirilen mülakatlara katıldı. Mülakatta başarılı olan adaylar arasından 30 kişi 23 Ocak Salı günü Girişimcilik Eğitimi almaya başladı.

FTSO Likya Salonunda yapılan eğitimin ilk bölümün Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan da katıldı. Girişimci adaylarına yönelik kısa bir konuşma yapan Arıcan, "Günümüz ekonomik şartlarında bir iş fikri geliştirmek ve uygulamak önemli. Sizleri bu cesaretiniz için tebrik ediyorum. Eğitimimizin başarı ile tamamlanmasını ve siz girişimci adaylarına faydalı olmasını diliyorum. Bildiğiniz gibi ilçemizde KOSGEB temsilciliği sadece Odamız bünyesinde bulunuyor. Bu hizmetimizden üyelerimiz ve girişimci adayları her zaman faydalanabilir." dedi.

Açılışın ardından Muğla KOSGEB Müdürlüğü KOBİ Uzmanı Fatih Topaloğlu tarafından 4 gün boyunca girişimci adaylarına KOSGEB'in yeni işletme kuracakların yararlanabildiği girişimcilik desteğine başvuru ve iş planı hazırlama konularında eğitim verildi.



Fethiyeliler Askerlikten Kaçmıyor

FTSO Başkanı Akif Arıcan'ı ziyaret eden Fethiye Askerlik Şubesi Başkanı Yüzbaşı Sedat Karabay, Fethiyelilerin askerliğe önem verdiklerini ifade etti. Geçtiğimiz aylarda Fethiye Askerlik Şube Başkanlığına atanan Yüzbaşı Sedat Karabay, Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan'a nezaket ziyaretinde bulundu. Fethiye ekonomisi ve kültürel özellikleri üzerine gerçekleşen sohbette Akif

Arıcan, Oda çalışmalarını hakkında bilgi verdi.

Fethiye'nin Muğla'nın turizm sektörü ile öne çıkan ilçelerinden farklı özelliğe sahip olduğunu belirten Yüzbaşı Sedat Karabay, Fethiyelileri görev yaptığı diğer yerlerle kıyaslayarak Fethiyelilerin askerlik görevlerine bağlı olduğunu, askere gitmek istediklerini belirtti. Karabay, Fethiye Askerlik Şubesinde asker kaçağı oranının çalıştığı diğer şubelere göre çok daha az olduğunu söyledi.

Halk Bankası İkinci Şubesini Açtı

Halk Bankası'nın Fethiye'de açılan ikinci şubesi olan Likya Şubesinin müdürü Emine Aytekin ve KOBİ Müşteri Temsilcisi Mahmut Yelpeze, Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Akif Arıcan'ı ziyaret ederek bölge ekonomisi hakkında bilgi aldılar.

Halk Bankasının Ölüdeniz Caddesinde açılan Fethiye'deki ikinci şubesi olan Likya Şubesine müdür olarak atanan Emine Aytekin Fethiye'nin kendileri için önemli olduğunu ifade ederek, önümüzdeki günlerde şubelerinin açılışı için bir davet vereceklerini de söyledi. Şubelerinin yeni açıldığını ifade eden Emine Aytekin, FTSO üyelerine hizmet vermekten memnuniyet duyacaklarını söyledi. FTSO Başkanı Akif Arıcan da finans sektörünün esnaf ve tüccar için önemli olduğunu söyledi. Pek çok bankanın birden fazla şubesi olduğunu kaydeden Arıcan, bu durumu Fethiye ekonomisinin iyi olduğunu bir göstergesi olarak ifade etti.





Ajanda



Yelkenciler Fethiye Körfezini Şenlendirdi

Türkiye Yelken Federasyonu'nun organize ettiği Kış Kupası Yelken Yarışlar 22-27 Ocak tarihleri arasında Fethiye Belediyespor Yelken Kulübü'nün ev sahipliğinde Fethiye'de yapıldı.

Türkiye Yelken Federasyonu tarafından Çalış mevkiinde gerçekleştirilen organizasyonda Optimist, Laser 4.7, Radial, Standard ve Finn sınıflarının katıldığı yarışlar oldukça heyecanlı geçti.

Öfke Kontrolü Semineri 16 Şubat Cuma

İş yaşamımızda stres ve öfke nedenlerini ortadan kaldırmak ve/veya kontrol altına almak, stresin ve öfkenin etkilerini yok etmek ve bireyleri karşılaşılabilecekleri öfke ve streslere karşı daha güçlü kılarak, dirençlerini arttırılması amacıyla organize edilen seminer İzgören Akademi'den Acun Erkuloğlu tarafından verilecek



KOBİ'ler İçin Sosyal Medya Farkındalık Konferansı 3 Mart Cumartesi

FTSO'nca üyelerin dijital medya mecraları konusundaki bilgi ve farkındalık seviyelerinin artırılması amacıyla organize edilen KOBİ'ler için sosyal medya farkındalık konferansı 3 Mart cumartesi yapılacaktır.

Konferans Dedeoğlu Bilgi İşlem'den Okan Dedeoğlu tarafından verilecek.

E- Ticaret İnternet Reklamcılığı Sertifika Programı 5-11 Mart

FTSO'nca dijital mecralarda ürün ve hizmetlerini tanıtımalarının sağlanması amacıyla organize edilen E- Ticaret İnternet Reklamcılığı Sertifika Programı 5-11 Mart tarihleri arasında yapılacak. Sertifika programı Dedeoğlu Bilgi İşlem'den Okan Dedeoğlu tarafından verilecek.

8 Mart Dünya Kadınlar Günü Etkinlikleri Coşkulu Geçecek

Dünya Kadınlar Günü 8 Mart Çarşamba Günü saat 10.00'dan itibaren çeşitli etkinliklerle kutlanacak. Dernek ve kuruluşlar tarafından düzenlenecek olan kadın hakları konusunun işleneceği etkinlikler FBKM çevresinde yoğunlaşacak.

FTSO tarafından 8 Mart Dünya Kadınlar Günü ile ilgili planlanan organizasyonun sabah saatlerinde Oda binasında başlaması bekleniyor.

FETEX Fethiye Turizm, Turizm Tedarikçileri ve Yiyecek İçecek İhtisas Fuarı

7-10 Mart 2018 Tarihleri arasında Fethiye Fuar Alanında (Çamköy)

FETEX Fethiye Turizm, Turizm Tedarikçileri ve Yiyecek İçecek İhtisas Fuarı 7-10 Mart 2018 tarihleri arasında Fethiye Fuar Alanında yapılacak. Marmaris Fuarcılık (MARFO) tarafından organize edilen, Fethiye Belediyesi



ve Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının destekleriyle açılacak fuarda, başta turizm işletmeleri olmak üzere bölge işletmeleri, yeniliklerden haberdar olmasının yanında alış veriş için de çeşitli fırsatları bir arada bulabiliyor.

KOSGEB Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi

13-16 Mart

FTSO'nca KOSGEB Yeni Girişimci Destek Programı hakkında bilgi verilmesi amacıyla düzenlenen KOSGEB Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi 13-16 Mart tarihlerinde yapılacaktır.

Eğitim Yrd. Doç. Dr. Hakan Kıracı tarafından verilecek.

Aile Şirketlerinde Kurumsallaşma

17 Mart Cumartesi Yapılacak

FTSO'nca işletmelerin varlıklarını devam ettirebilmeleri için günün koşullarına uyum sağlamak üzere kurumsallaşma konusunda bilgi verilmesi amacıyla organize edilen Aile Şirketlerinde Kurumsallaşma Semineri 17 Mart cumartesi yapılacaktır.

Seminer İzgören Akademi'den Atınc Büyükdükkar tarafından verilecek.

İlkyardım Eğitimi

4-5 Nisan

FTSO'nca işyerlerinde acil müdahale gerektirecek durumlarda sağlık ekipleri gelinceye kadar gerekli müdahaleyi yapacak bilgi ve beceri seviyesine ulaştırılması amacıyla düzenlenen İlkyardım Eğitimi 4-5 Nisan tarihlerinde yapılacaktır.

Eğitim Cankurtaran İlkyardım Hizmetlerince verilecek.

Yeşilüzümlü Kuzugöbeği Mantar Festivali

6-7-8 Nisan

Bu yıl 9'uncusu düzenlenen Yeşil Üzümlü Kuzugöbeği Mantar Festivali 6-8 nisan tarihleri arasında yapılacaktır. Yeşil Üzümlü Mahallesi'nde gerçekleş-



tirilecek festivalin açılış töreni, bu sene de Turizm Haftası etkinlikleriyle birleştirilecek. Törene çok sayıda yerli ve yabancı tatilcinin yanı sıra turizmciilerin katılması bekleniyor. Kuzugöbeği mantarının tanıtılması, bölgedeki şarapçılık, bağcılık ve destar dokumacılığının geliştirilmesi için önemli olan festivalde, yemek yarışması, panel ve söyleşiler gerçekleştirilecek. Fethiye Belediyesi tarafından düzenlenen festivalin, Üzümlü'ye 3 gün boyunca hareketli anlar yaşatması bekleniyor.

AGRİTECH Tarım, Hayvancılık, Seracılık ve Gıda Teknolojileri Fuarı

11 - 14 Nisan 2018 tarihlerinde Fethiye Fuar Alanında (Çamköy)

Marmaris Fuarcılık (MARFO) tarafından organize edilen, AGRİTECH Tarım, Hayvancılık, Seracılık ve Gıda



Teknolojileri Fuarı Fethiye Belediyesi ve Fethiye Ticaret ve Sanayi Odasının destekleriyle açılacak fuarda tarım işletmeleri, yeniliklerden haberdar olmanın yanında alış veriş için de çeşitli fırsatları bir arada bulabiliyor.

İş Hayatında İletişimin Önemi ve Çalışan Motivasyonu

14 Nisan Cumartesi

FTSO'nca iletişimi kolaylaştıran





Ajanda



yöntemleri kullanarak insanlarla sağlıklı ilişkiler kurabilecek yöntemlerin kavratılması amacıyla organize edilen İş Hayatında İletişimin Önemi Ve Çalışan Motivasyonu konulu konferans 14 Nisan cumartesi yapılacak. Konferans Prof. Dr. Özcan Yağcı tarafından verilecek.

Turizm Haftası

Etkinlikleri 15-22 Nisan

Her yıl kutlanan Turizm Haftası Etkinlikleri her yıl olduğu gibi bu sene de 15-22 Nisan tarihleri arasında kutlanacak. Kortej yürüyüşüyle başlayacak olan Turizm Haftası programında her yıl olduğu gibi temizlik kampanyası, doğa yürüyüşü, fotoğraf sergisi, bilgi ve yemek yarışmaları tarihi alan gezisi, tekne gezisi gibi etkinlikler yer alacak.

Turizm

Sektöründe Misafir Memnuniyeti (Göcek) Seminer

5 Mayıs Cumartesi

FTSO'nca işletmelerin misafir memnuniyetinin artırılmasına yönelik davranış ve yöntemler ile ilgili bilgi seviyesinin artırılması amacıyla düzenlenen Turizm Sektöründe Misafir Memnuniyeti Konulu Seminer 5 Mayıs cumartesi günü Göcek'te yapılacak. Seminer Lonca'dan Nebi Acar tarafından verilecek.



Motokros Yarışları

13-14 Mayıs

Türkiye Motokros şampiyonası 2. Ayak yarışları 13-14 Mayıs 2018 tarihinde Esenköy'de bulunan Akdeniz yarış Pistinde yapılacak. Yüzlerce sporcunun katılması beklenen Türkiye Motokros şampiyonası 2. Ayak yarışlarında oldukça heyecanlı anlara sahne olması bekleniyor. Yarışlar için Fethiyeliler kadar Ülkemizin çeşitli bölgeleri ile yakın çevredeki yarış severlerin Esenköy yarış Pistine akın etmesi bekleniyor.

Turizm

Sektöründe Misafir Memnuniyeti (Çalış)

Seminer 12 Mayıs Cumartesi

FTSO'nca işletmelerin misafir memnuniyetinin artırılmasına yönelik davranış ve yöntemler ile ilgili bilgi seviyesinin artırılması amacıyla düzenlenen Turizm Sektöründe Misafir Memnuniyeti Konulu Seminer 12 Mayıs cumartesi günü Çalış'ta yapılacak.

Seminer Lonca'dan Nebi Acar tarafından verilecek.

Turizm

Sektöründe Misafir Memnuniyeti (Hisarönü) Seminer

17 Mayıs Cumartesi

FTSO'nca işletmelerin misafir memnuniyetinin artırılmasına yönelik davranış ve yöntemler ile ilgili bilgi seviyesinin artırılması amacıyla düzenlenen Turizm Sektöründe Misafir

Memnuniyeti Konulu Seminer 17 Mayıs cumartesi günü Hisarönü'nde yapılacak. Seminer Lonca'dan Nebi Acar tarafından verilecek.

KOSGEB Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi

19-22 Haziran

FTSO'nca KOSGEB Yeni Girişimci Destek Programı hakkında bilgi verilmesi amacıyla düzenlenen KOSGEB Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi 19-22 Haziran tarihlerinde yapılacak. Eğitim Yrd. Doç. Dr. Hakan Kiracı tarafından verilecek.

KOSGEB Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi

26-29 Haziran

FTSO'nca KOSGEB Yeni Girişimci Destek Programı hakkında bilgi verilmesi amacıyla düzenlenen KOSGEB Uygulamalı Girişimcilik Eğitimi 26-29 Haziran tarihlerinde yapılacak.

Eğitim Yrd. Doç. Dr. Hakan Kiracı tarafından verilecek.

makri

42 Şubat-Mart-Nisan 2018



**Dünyanın en lezzetlisi;
FETHİYE DOMATESİ**

Akdeniz esintisiyle lezzetine lezzet katan
Fethiye Domatesi; dayanıklı olması nedeniyle ihracatta
en fazla tercih edilen üründür.
Fethiye Domatesi; rengi, dayanıklılığı ve lezzetiyle ilçemizin
marka değerine sahip bir üründür.



Yeni Pazarlar

FTSO İLE YENİ PAZARLARA Turizmde Yeni

Avrupa turizm pazarında yaşanan düşüşün ardından yeni pazar arayışlarına başlayan FTSO, rotasını son yıllarda dünyanın en büyük turizm pazarı olma yolunda ilerleyen Çin'e çevirdi.

Turizmde yeni pazar arayışları kapsamında bölgemize gelen Çinli gazeteci, internet fenomenleri ve televizyon çekim ekibine destek veren FTSO bu sene Çin'in Şanghay kentinde yapılacak turizm fuarına da katılacak.

Hayata geçirdiği projeleriyle bölge kalkınmasına ciddi destek veren Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası, Avrupa turizm pazarında yaşanan daralmanın ardından başlattığı yeni pazar araştırmaları ve tanıtım çalışmalarıyla bölge turizminin gelişmesine büyük katkı sağlıyor.

Bölgemizin turizm konusunda ciddi bir zenginliği barındırmasına karşı turizmden yeterli payı alamadığı düşüncesinde olan FTSO, 2011 yılından itibaren çalışmalarını kışın bölgemize gelen tatilcilerin aktivite yapması yönünde yoğunlaştırdı. Önce 38 yürüyüş, 18 bisiklet rotasını turizmde kazandıran FTSO ardından da 2014 yılında kış aylarında da yamaç paraşütü uçuşlarının sağlıklı bir şekilde devam etmesi için 1200 metre pistini hayata geçirdi.

Kış aylarında bölgemize gelen Çinli tatilciler ile sosyal medya fenomenlerinin yamaç paraşütü yaparken elde ettikleri görselleri sosyal medyada paylaşmalarının ardından Çinli tatilcilerin ilçemize akın etmesine neden oldu.

Avrupa pazarında yaşanan düşüşün ardından bölgemizin Çin pazarında tanıtımı için çalışma başlatan FTSO, Yunus Emre Vakfının organizasyonu ile gelen birinci grup



Çinli gazetecilerin bölgemizi gezmesine destek verdi. Yine Yunus Emre Vakfının organizasyonu ile ülkemize gelen İkinci grup Çinli gazetecinin de yine bölgemize gelmesini sağlayarak bölgemizdeki organizasyona destek verdi. Gazetecilerin bölgemizi gezdiği üç gün boyunca destek veren FTSO, bölgemizin en iyi şekilde tanıtılması için çaba sarf etti.

FTSO Çin'in en önemli televizyonları arasında yer alan Zhejiang Tv için "24 Saat" (Twenty four hours) adlı program çekimi için destek verdi. Aralarında Çin'in en ünlü yıldızları arasında gösterilen 8 Çinli yıldızının da bulunduğu yaklaşık 200 kişilik ekibin otel, konaklama yemek gibi giderlerine destek verildi.

FTSO turizmde yeni pazar arayışları kapsamında bölgemize gelen Çinli gazeteci ve televizyon çekim ekibine destek vermenin yanında Çin'in Şanghay Kentinde yapılacak turizm fuarına katılacak.

Bölgemizi gezen gazetecilerin yaptığı haberlerin basın ve sosyal





DOĞRU Rota Çin Pazarı



medyada yer alması, Zhejiang Tv için çekimi yapılan "24 saat" (Twenty four hours) adlı programın yayınlanması, 2018 yılının Çin'de Türk Turizm Yılı ilan edilmesi nedeniyle önümüzdeki yıllarda bölgemize gelecek Çinli turist sayısında gözle görülür bir artışın yaşanacağı öngörülmüyor.

FTSO OLARAK TURİZMİ KIŞ AYLARINA YAYACAK ALTYAPI İÇİN ÇALIŞTIK

Çinli turistleri getirecek altyapı için çalıştıklarını belirten Akif Arıcan "FTSO olarak bölgemizde kış aylarına hareket getirilmesi için çeşitli projeler gerçekleştirdik. Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası olarak yıllardır, turizmi kış aylarına yaymak, kışın gelen tatilcilerin aktivitelerine çeşitlilik katmak amacıyla çalışmalar yürüttük. Çinli turistlerin bölgemize ilgi göstermeye başlaması Odamızın Babadağ'dan kış aylarında da yamaç paraşütü yapılmasını sağlayan 1200 pistinin açılması dönemine denk gelmiştir. 2014 Yılında kış aylarında Yunus Emre Vakfının organizasyonu ile gelen Çinli sosyal medya fenomenleri



ile Çinli tatilciler, 1200 metre pistinden rahat bir şekilde yamaç paraşütüyle uçabildiler. Elde ettikleri görüntüleri sosyal medyada paylaşımlarının ardından Uzakdoğulu turist sayısı 2015 yılında ciddi oranda arttı. Kuzey Kore ile Çin arasında yaşanan siyasi gerginlik, 2016 yılında ülkemize gelen Çinli turist sayısında düşüşe neden olsa da Çinliler bu sene yine bölgemize gelmeye başladılar. Birçok tatil merkezinde deniz ve plaj var. Bu bizim diğer turistik merkezlerden farklı yönümüz ve en önemli avantajlarımızdan biri Babadağ

ve yamaç paraşütüdür. Teleferik sayesinde yamaç paraşütü uçuşlarının daha sağlıklı ve kışında zirveden yapılması sağlanacak. Yunus Emre Enstitüsü ile yapılan işbirliği protokolü çerçevesinde Çin pazarına yönelik tanıtım çalışmalarımız devam edecek. Çin'den bölgemize gelecek gazeteci ve sosyal medya fenomenlerinin gezilerine destek vermeye devam edeceğiz. FTSO olarak Turizmde Yeni Pazar arayışları kapsamında bu sene Çin'in Şanghay Kentinde yapılacak turizm fuarına katılacağız." dedi.





Yeni Pazarlar

Tanıtımda FGB Rüzgarı



FTSO Şanghay Turizm Fuarına Katılacak

Shanghai China



FTSO'nun şirketi olan FGB tarafından 2017 yılında başlayan tanıtım atağı 2018 yılında da artarak devam ediyor. İnşaat çalışmaları devam eden SKYWALK Babadağ Teleferiğinin de tamamlanmasının ardından FGB Şirketinin yurtiçi ve yurtdışında yürüttüğü tanıtım çalışmaları artarak devam edecek.

2017-18 Yılı tanıtım programında Ankara ve İzmir'de yapılan yurtiçi turizm fuarları ile İngiltere'nin Başkenti Londra ile Hollanda'nın Utrecht kentinde yapılan yurtdışı turizm fuarlarına katılan FTSO'nun şirketi FGB, İstanbul'da yapılan Fethiye Belediyesinin organize ettiği EMİTT Fuarına da destek vererek bölgemizin tanıtımı için yaptığı organizasyon ve çalışmayla göz doldurdu. FGB tarafından, 2018 Yılı'nın Şubat ve Mart ayları ile ikinci yarısında da devam edecek olan tanıtım çalışmaları arasında Rusya, Almanya, BEA ve Çin'in de bulunduğu 6 turizm fuarına katılacakları açıklandı.

FGB olarak 2018 yılında yurt içi ve yurt dışı hedef pazarlara ilişkin fuarlar hakkında bilgi verilirken, alternatif pazarlar geliştirmek için Çin'in hedef alındığı belirtildi.





Yeni Pazarlar

FTSO İLE YENİ PAZARLARA Tarımda Yeni Rota

Rusya pazarında yaşanan daralmanın ardından yaş sebze ve meyve ihracatındaki düşüşe çözüm bulmak isteyen Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası, yeni pazar arayışlarında rotasını Avrupa'ya çevirdi. Fethiye ve Seydikemer'de bulunan yaş sebze ve meyve ihracatı yapan üyelerini KOSGEB destekli iş gezisi ile 7-9 Şubat tarihinde Almanya'nın Berlin kentinde yapılacak fuara götüren FTSO, üyelerinin turizmden sonra tarımda da yeni pazarlara açılmasını sağlıyor.

Tarımsal ihracatın artması amacıyla üyelerinin isteği doğrultusunda 2014 Yılında Moskova'da yapılan dünyanın en büyük gıda fuarına katılan Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası, üyelerini Rus işadamlarıyla bir araya getirmiş, geziye katılan birkaç komisyoncu da ihracata başlamıştı. Rusya ile yaşanan uçak krizinin ardından ticari ilişkilerin askıya alınması, bölgemizde yaş sebze ve meyve ihracatında düşüş yaşanmasına neden oldu. Üyelerinin yaşadığı sorunun önüne geçmek, yaş sebze ve meyve ihracatındaki düşüşe çözüm bulmak isteyen Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası, yeni pazar



arayışlarında rotasını Avrupa'ya çevirdi. Fethiye ve Seydikemer'de bulunan yaş sebze ve meyve ihracatı yapan üyelerini KOSGEB destekli iş gezisi ile 7-9 Şubat tarihinde Almanya'nın Berlin kentinde yapılacak fuara götürmek için organizasyonunu yapan FTSO, üyelerinin turizmden sonra tarımda da yeni pazarlara açılmasını sağlayacak.

Fethiye ve Seydikemer'de bulunan yaş sebze ve meyve ihracatı yapan FTSO üyesi firmalar, bölgemizden daha sağlıklı ve daha fazla tarım ürünü ihracatı yapılması amacıyla Berlin Fruit Logistica Fuarına katılarak ürünlerini Avrupa'ya satmanın yolunu araştırarak.

ARICAN: "ÜYELERİMİZE REHBERLİK ETMEK İSTİYORUZ"

Üyelerinin yaşadığı sorunu çözmek, dış ticarete rehberlik etmek istediklerini belirten FTSO Başkanı Akif Arıcan, "Tarım sektörü için daha önce Rusya'da yapılan World Food Moscow Gıda Fuarına katılmıştık. O iş gezimize katılan birkaç komisyoncu üyemiz daha sonra ihracatçı oldular ancak uçak krizi ilişkileri zedeledi. Oda olarak tarım sektörünün yaşadığı



DOĞRU Avrupa Pazarı



sorunu aşmak için yeni pazarlar arıyoruz. Kısa mesafede olması ve ülkemizle arasındaki lojistiğin gelişmiş olması bakımından Avrupa pazarının elverişli olduğunu gördük ve Almanya'nın başkenti Berlin'de düzenlenecek olan Berlin Fruit Logistica'ya bir iş gezisi yapmanın yöntemini araştırdık. Oda olarak görevimiz ihracat yapmak isteyen üyelerimize yol göstermek, bu sayede ekonomiye katkıda bulunmalarını sağlamak." dedi.





Artık Susmuyor Mücadele Ediyor

Burası Anadolu, her yanı ana dolu. Bilinen tarihi kayıtlardan beri buralarda kadına değer verilir ana denir, yar denir, dost denir.

Anadolu'da kadın; bin yıllardır doğurganlığın, üretimin simgesi olmuş. Kadın çocuğunu da doğurmuş, çalışmış ev ekonomisine de destek vermiş. Sosyal olaylarda hep erkeğinin yanında yer almış.

El araç ve gereçlerinin gelişmesi ve toplumun üretici ve tüketici olarak ayrılmasıyla başlayan ardından oluşan sınıflı toplumlarda, kadınlarla erkekler arasındaki ayrım daha da artmış. Kadın gibi doğurgan olduğu için toprağa "Ana", erkek gibi buyurgan ve cezalandırıcı olduğu için de devlete "Baba" denmiş.

Gazi Mustafa Kemal Atatürk, kadına seçme ve seçilme hakkının verilmesinin yanında sosyal yaşamda kadına hak ettiği değerin verilmesi için kanunlar çıkartılmasını sağlayarak geçmişten gelen, kadın – erkek ayrıcalığının da yok edilmesi için çalışmış. Ancak bu



anlayış daha sonraları tekrar eski şekline dönmeye başlamış.

Anadolu; Likya'da anaerkil yaşamda kadının gördüğü saygıdan, kadın dendiğinde akla ilk önce yaşanan şiddet olaylarının geldiği bir coğrafyaya dönüşmüş. Toprağa yaşam veren, yaşamı zenginleştiren, anlamlı kılan kadınlarımız; çağımızda oluşan erkek egemenliği nedeniyle ikinci hatta üçüncü plana atılmış. İş yaşamında negatif ayrımcılığa maruz bırakılmışlar, yok sayılmışlar.



Birçok iş alanında ücret ve çalışma şartları konusunda ikinci sınıf insan muamelesi görüyorlar.

Geldiğimiz noktada cezalandırıcı ve otoriter devlet babaya değil, anne şefkatiyle merhamet, adalet ve eşitlik duygularıyla donatılmış bir devlet ananın yönettiği, eğitiminde ve sosyal yaşamında kadına değer verilen bir anlayışa ihtiyaç var.

Bu anlayıştan yoksun olunduğu için kadınlar 1900'li yılların başından

beri çeşitli alanlarda haklarını kazanmak için mücadele ediyorlar. Aradan geçen yüz yılı aşkın bir süreye rağmen; kadına şiddetin, eşitsizliğin ve cinsiyetçiliğin tüm hızıyla sürdüğü günümüz dünyasında kadınların mücadelecisi olmaktan başka şansı yok. Birçok sektörde çalışabilmeleri için ciddi mücadele etmeleri, kendilerini kanıtlamaları gerekiyor. Tıpkı ticari tandem pilotu Yeliz Bakar gibi.



Babadağ'da erkeklerin dünyasında bir kadın

Yeliz Duran Bakar; 2004 Yılından beri Ölüdeniz'de ticari tandem yamaç paraşütü pilotluğu yapıyor. 2008 Yılında turizmci Kazım Bakar ile evlendi. Delfin (9), Gökçe (7) ve Efe(5) adında 3 çocuğu var.

Ortaokul dönemlerinde başlayan havacılık merakı onu Ölüdeniz'e getirmiş. Lise yıllarında gördüğü yamaç paraşütü pilotluğu eğitimi almak için liseyi bitirmeyi beklemiş. Liseyi bitirmesinin ardından 2001 Yılında Türk Hava Kurumundan yamaç paraşütü başlangıç eğitimi başarı ile tamamlamasının ardından 2002 yılında da tekamül eğitimi tamamlayarak Türk Hava Kurumundan Yamaç Paraşütü Pilotluk sertifikasını almış.

2003 Yılı turizm sezonu başlangıcında Ölüdeniz'e gelmiş ve erkeklerin dünyası olarak nitelendirilen tandem pilotu olmak istediğini söylediğinde önüne sert kayalar gibi engeller çıkartılmış. İnatla mücadele edip güçlükleri aşarak erkek egemen bir sektörde tandem paraşüt pilotu olarak Ölüdeniz semalarında yerini almış.

2008 Yılında turizmci Kazım Bakar ile evlenen Yeliz Duran Bakar, şimdi bir yandan 3 çocuğunu büyütüyor bir yandan da ticari tandem pilotluğuna devam ediyor.

Yeliz Duran Bakar, kadınların erkek egemen toplumun anlayışında dayanışma ve kendilerini sevip saygı duyarak ayakta kalabileceklerini düşünüyor: "Kadınlar önce kendilerine değer verecekler, sonra da yetiştirdikleri çocuklara kadınlara değer vermeyi öğretecekler".





Güncel

**Yeliz Bakar kızları
Delfin ve Gökçe ile.**



■ Havacılık merakı nasıl başladı?

Somaliyim. Küçüklüğümde beri havaya bakan, havacılığa hayran birisiyim. Ortaokul ikinci sınıfta okurken THK'dan planör eğitimi alan bir akrabamız vardı. Babama bende planör eğitimi almak istiyorum dedim. THK'ya gittik yaşım tutmadı. En erken 17 yaş olması gerekiyor dediler. Ben de heyecanla havacı olmak için 17 yaşımı doldurmayı bekledim.

Soma'da lisede okurken karşıımızdaki tepeden atlayıp okulun bahçesine inen bir yamaç paraşütçü vardı. Yamaç paraşütünü ilk kez o zaman gördüm. Onun uçmasını hayranlıkla izlerdim. İnince arkadaşlarla yanına gidip sohbet ederdik. O da Ölüdeniz'de uçuyormuş. Önceden havacı olmak istiyordum ama ne olmak istediğimi tam bilmiyordum. O dönemde yamaç paraşütü öğrenmeye karar verdim.

Lise bitip 17 yaşına geldiğimde Türk Hava Kurumu Soma Şubesine gittik. Hangi bölümü seçeceksin dediler. Planör var, maket uçak var, serbest atlayış var, yamaç paraşütü var. Lisedeyken izlediğimde adam paraşütü paketliyor sırtına alıyor, dağın birine çıkıp uçuyor, pratik gelmişti. Yamaç Paraşütü dedim.

THK şubesinden "Size haber verecekler, kondisyon gibi testlere tabi tutulacaksınız dediler. O kadar ciddiye almıştım ki, kondisyon testi için günlerce çalıştım. O zaman küçüğüm 45 kiloyum. Kollarım güçsüz. Babam çalıştırıyordu, sonra su şişeleriyle çalışıp kollarımı güçlendirmeye çalıştım. Statıda her gün koşuyordum. Kursa seçildim. İki hafta başlangıç eğitimi gördük. Üniversite sınavlarına, arkadaşlarımla memuriyet sınavlarına falan girdim ama ben havacılığa odaklandım.

THK her yıl başarılı 10 eski kursiyere ücretsiz eğitim veriyordu. 10 Kursiyer arasına girdim. Ertesi yıl sağ olsun THK, bütün yaz orada tekamül dedikleri eğitimi aldım. O yıl pilot lisansını hak ettim.

■ Ölüdeniz'e gelişiniz nasıl oldu?

Pilot sertifikasını almamın ardından bu iş en iyi nerede yapılır diye araştırdığımda karşıma Ölüdeniz ve Babadağ çıktı. Yaz başlangıcında Ölüdeniz'e geldim. Uçmamı geliştirmem için burada yaşamam gerekiyordu.



Ölüdeniz'de bir restoranda işe girdim. Gündüz uçuyor akşam 6'dan sonra da restoranda çalışıyordum. İlk paraşütümü o dönemde taksitle aldım. Tıp paramla geçiniyordum aylığımla da taksitleri ödüyordum. Çünkü kendi paraşütünüz yoksa işi geliştirmeniz çok zor.

■ Tandem pilotluğa nasıl başladınız?

Ölüdeniz'i ve sektördeki insanları tanıdım. Her gün uçarak kendimi geliştirdim. Ölüdeniz'e ilk geldiğimde tandem uçmak istediğimi söylediğimde pilotlar karşı çıktı. Pilotlar; bu erkek işi, güç işi, senin gücün buna yetmez dediler. Birçok alanda olduğu gibi bu camiada da erkek egemenliği var. Bayan tandem pilotu yoktu, çalışabilmem için kendimi kabul ettirmem gerekiyordu. Yaz boyu her gün uçtum. Uçarken akrobasi yapmaya başladım. 2003 Yılında Ölüdeniz Air Games Bayanlar "Akrobasi" Yarışmasında 1.ci oldum. Ondan sonra kendimi kabul ettirebildim. Bir arkadaş vardı tek uçan, onunla akrobasi yapar didişirdik. Murat abi (Tüzer) sağ olsun bir tandem paraşüt verdi bize "Alın bunu birbirinizi uçurun, yoksa başınıza iş açacaksınız" dedi. Arkadaşımı tandem

uçurmaya başladım, güce fazla ihtiyaç yoktu, pilotlar beni korkutuyorlarmış. Bir işi kadın yapıyorsa basit görünür mantığı var. Bu erkek işi, zor iş algısını yaratıyorlar. Bu şekilde zar zor sektöre girip, erkeklerin dünyası sayılan yamaç paraşütü tandem pilotluğunu 2004 Yılından itibaren profesyonel olarak yapmaya başladım.

■ Müşteriler karşılarında kadın pilot görünce nasıl tepki gösterdiler?

Yabancılar için fark etmiyor. Ama bizde çok farklı. Bir tane erkek müşteri geldi. Daha önce hiç uçmamış. Bana baktı beni sen mi uçuracaksın dedi, evet dedim. Şirketten paraşüt istedi verin uçağım dedi. Biliyor musun dediler, bilmiyorum ama bu bayan uçuyormuş ben niye uçamayayım dedi. Kadınlara bu gözle bakıyorlardı. Kadınlar bir bakıma bazı sektörlerden dışlanıyorlar. Kadınların bir çok sektörde çalışabilmesi için benim yaşadığım gibi ciddi mücadele etmesi gerekiyor.

Ataerkil toplumda yaşıyoruz. Birçok aile çocuğunu bu şekilde yetiştiriyor. Aslında erkekleri eğiten, büyüten de bir kadın, bir anne. Kadınlar önce kendilerine





Kazım Bakar kızları Delfin ve Gökçe ile.



değer verecekler, sonra da yetiştirdikleri çocuklara kadınlara değer vermeyi öğretecekler. Kadınlar kendilerine değer verirse başkaları da onlara değer verir. Kadınlar; kendini değersiz görürse, hemcinsini değersiz görürse, toplumda hak ettikleri yeri bulamazlar. Kadın deyince akla üreten bir varlık geliyor. Kadın deyince akla aile geliyor. Bir evi yuva yapan kadındır. Çocukları eğiten kadındır. Bir anne çocuklarını sevgiyle yetiştirirse, sevgiye doymuş çocuk kötülük yapamaz.

Ben çocuklarımı bu şekilde yetiştirmiyorum. Kızlarımı oğluma hizmet ettirtmiyorum. Oğluma da senin de görevlerin var, şunları şunları yapacaksın, saygılı olacaksın diyorum, bunu öğretiyorum.

■ Evlilik hikayeniz nasıl başladı?

Pilotluk yapıp para kazanmaya başlayınca yurtdışına festivallere falan gitmeye başladım. İşimi severek yaptığım için eğlenceli oluyordu. Festival amaçlı her yeri geziyordum. Kayak yapıyordum. Bir tane kros motorum vardı ona biniyordum. Her türlü sporu yapıyordum. Artık sıkılır gibi oldum evlenip, aile kurup çocuk yapmalıyım diye düşündüm. Çevremde genç yaşta anne olmanın avantajlarını duyuyordum.

Ben 2007 yılına kadar ev kiralıyordum. Yazın çok gelip giden

oluyordu. Akşama kadar çalışıp gece de eşi dostu gezdirip eğlendirmeye çalışırdım. O yaz Ovacık'ta bir otelden kahvaltı dahil bir oda kiraladım. Oteli şimdi eşim olan Kazım işletiyordu. Kazım'ı da tanıyordum, konuşuyorduk ama hiç evlilik gözüyle bakmamıştım. Her sabah kahvaltıyı birlikte yapmaya başladık. O şekilde ısındık. 2008 yılında evlendik. Evlendikten sonra eşimin şirketinde çalışmaya başladım. Diğer firmalarda bayan pilot olmadığı için bayan pilot istediğinde onlar adına da uçuyordum. 2009 yılında ilk çocuğum Delfin dünyaya geldi. 2010 yılında da yüksek sezon dediğimiz ağustos, eylül ayında çalıştım. Ondan sonra Gökçe dünyaya geldi, daha sonra da Efe. Biz geniş bir aile olalım dedik ve olduk. Efe bir yaşına geldiğinde tekrar tandem pilotluğu yapmaya başladım.

Ara verdiğim dönemlerde uçmayı çok özliyordum. Uçarken kendimi çok iyi hissediyordum, dinleniyordum. Ama çocuğu olunca insan bambaşka bir dünyaya geçiyor. Hatta depresyona giriliyor. O gezdiği tozduğun günler geride kalıyor. Kucağında bir bebek her şeye ağılıyor. Hormonlar değişiyor, vücut değişiyor, her şey değişiyor. Bir dönem evden çıkamadım. Evden çıkıyorum çocuk rahatsızlanıp ağılıyor koşma koşma tekrar eve gidiyordum. Tabi ikinci çocuk

üçüncü çocuk geldi. Çocukları sevmeyi üçüncü çocukta anladım. Önceleri eski hayatımı özlerdim ama sonraları çocuklu ailenin tadına vardım. Annelik başka bir duygu. Bu sefer çocukları bırakıp işe gitmek istemediğim çok oldu. Ölüdeniz'e gidiyorum uçuş bittikten sonra koşma koşma eve geliyorum. Hiç oyalanmıyorum. Bir an önce çocuklarımın yanına gelmek istiyorum.

■ Çocuklarınız dünyaya gelince uçmayı bırakmayı düşündünüz mü?

Çocuklarımla olmasa benim uçmama engel olmadı. Sonuçta yamaç paraşütü gereklerini yerine getirdiğinizde çok tehlikeli bir spor değil. Çocuklar dünyaya geldikten sonra ilk çalışmaya başladığım yıl, işten sonra koşma koşma eve gelip hemen denize götürürdüm. Dede babaanne hep bir arada olunca aslında yokluğumuzu da fazla hissetmediler. Biz geniş bir aileyiz. Köy yerindeyiz, geniş bahçeli bir evde oturuyoruz. Kayınvalidem, kayınbabam, halalarımız var. Çocuklara çoğu zaman onlar baktı. Daha sonra bir bakıcı tuttuk. Kedimiz, köpeğimiz, tavuklarımız var. Son yıllarda gezen tavuk modası var, bizde gezen çocuk yetiştiriyoruz. Çocuklar kediyi köpeklerle oynuyorlar. Spor yapıyorlar. Kızların sporla araları iyi. Çok güzel paten kayarlar, kayak yaparlar, bisiklet sürerler. Küçük kros motorumuz var,





Delfin sürüyör. Ben kendim sürüyörüm ama çocuklarım sürerken tedirgin oluyorum. Efe'nin biraz sanatkar ruhlı. Onu görünce ona küçük bir takım çantası aldık. Gerçek çekiç ve çivileri var. Çok dikkatli. Silikonla yapıştırıp süslüyor. Çivileri düzgün çakıyor. Benim için poşetleri asılması için askılık yaptı. Uсталık işlerine çok yatkın.

■ Pilotluk hareketli bir iş çocuklar yaşamınızı nasıl etkiledi?

Çocuklarla daha fazla ilgilenmek için işleri biraz azalttım. Herkes sezonda 600 uçuş yapıyorsa ben 400 uçuş yapıyorum. Stresli havalarda uçmuyorum, dağda beklenecek durumlarda dağa çıkmıyorum. Eve gidip çocuklarıma zaman ayırıyorum. Okullar açıldığında işimi daha da azaltıyorum. Eşim daha yoğun olduğu için dersleriyle ben ilgileniyorum.

Tandem pilotluğa başladığım dönemlerde bayan pilot isteyen fazla yoktu. O dönemde Türkler fazla uçmuyordu hep yabancılar uçuyordu. Onlar için kadın pilot erkek pilot fark etmiyor. Şimdi tesettür çoğaldığı için bayan pilot arayan fazla. Son



yıllarda talep fazlaştı. Son iki üç yıldır rezervasyonla uçuyorum.

Ben uçmadığım dönemde gelip uçamadan gidenler oldu. Son birkaç yıldır sadece bayan pilot istiyorum diyenleri uçuruyorum. Rezervasyonla uçuyorum. Balayı çiftlerini uçuruyorum. Ülkemizin tanınmış birçok simasını uçurdum diyebilirim. Önceden yalnız ben vardım ama şimdi yeni yeni bayan pilotlar yetişmeye başladı. Bu hem kadınlar hem de sektör adına güzel bir gelişme.

■ Eşiniz ve çocuklarınızı uçurdunuz mu?

Eşimi ve kızları uçurdum. Kızlar inanılmaz mutlu oldular ve çok sevdiler.

Efe henüz uçmadı. Bir kişinin uçması için belirli bir kiloda olması gerekiyor. Ya da üç kişi uçmak gerekiyor. Geçtiğimiz yaz kızların ikisini birden uçurdum. Efe biraz tedirgin olunca üzerine gitmedim. Bu 15 tatilde uçacaktı soğuk diye uçamadık.

■ Teleferiğin hayata geçmesi yamaç paraşütü sektörünü nasıl etkiler?

Babadağ'da teleferik hayata geçtiğinde bizim için çok daha iyi olur düşüncesindeyim. Bizi asıl Babadağ'a çıkış yoruyor. Firmaları da maddi açıdan yoruyor. Teleferik hayata geçince sektör için çok iyi olur düşüncesindeyim. Ayrıca bölgeye de çok ciddi hareket getirir. Bölgeye gelen tatilciler de Babadağ'a çıkar. Bu durum bizim sektöre de olumlu yansır, yukarıda paraşütle atlayanları gören insanlar da uçmak isteyebilir. Kış aylarına da hareket getirir.

Teleferik olduğunda hem Babadağ'a çıkışlar rahat olur hem de uygun koşullar yoksa aşağı iniş rahat olur. Bir de son yıllarda sivil araçlar da fazlasıyla Babadağ'a çıkmaya başladı. Yolu bilmiyorlar, virajlardan dönemiyorlar. Bu durum yolcu taşıyan şirket araçları için de ciddi sıkıntı yaşıyor.





Hizmeti Bölgeye Getiren İşletmelerimiz

Fethiye Ticaret ve Sanayi Odası üyesi işletmeler yenilikçi ve girişimci ruhlarıyla bölge ekonomisinin gelişmesine büyük katkı sağlıyor. Kimisi üniversite sınavlarında tesadüfen kazandığı bölümü bitirip yeni mesleğinde ülkemizdeki 81 şehre ürün gönderirken, kimisi de "Ben yaşadım

başkası da yaşamasın" mantığıyla yaklaşıp açtığı işyerinde yaptığı üretimle, birçok tacir ve çiftçinin başka şehirlere gitmesinin önüne geçmiş.

Kimisi de "Fethiye'ye gelenler yaşadıkları yerlere giderken Fethiye'nin doğasında yetişen sağlıklı bitkilerin yağını, sabununu götürsün, kullandığında şifa bulsun, her gündeme geldiğinde

de Fethiye'nin dağlarını bitkilerini anlatsın diye bölgenin ilklerinden olmuş. Girişimcilik ruhu, "Para kazanmak ikinci planda, yaptığımız işin en iyisini yapmalıyız" yaklaşımıyla üretimde kaliteye dönüşmüş. Bu sayımızda girişimcilikleriyle bölge ekonomisine destek sağlayan yüzlerce FTSO üyesinden üç işletmeye yer verdik:





Yusuf Dikici (Nil Peyzaj)

Denizcilik hayaliyle girdiği üniversite sınavlarında ziraat fakültesini kazanmış. Okul döneminde peyzajla tanışmış. Yaratıcılığının önünü açtığını düşündüğü peyzajın gelişeceğini düşünerek üniversiteden mezun olduktan sonra işletmesini açmış. Şimdi Göcek ve Dalaman'da yetiştirdiği bitkiler ile yurt dışından getirip çoğalttığı ağaç ve bitkileri ülkemizin 81 şehrine gönderiyor.



Hüseyin Şaylığ (NB Plastik)

Fethiye'ye ilk olarak sebze meyve ihracatı yapmak için gelmiş. İhracatçılık döneminde plastik kasa almak için çoğu zaman Antalya ve Muğla'nın yolunu tutmuş. İsteddiği zaman kasa alamamaktan, bulduğu zaman da fiyatların gereğinden fazla yükseltilmesinden ciddi sıkıntı çekmiş. Bölgenin ihtiyacını gözeterek Seydikemer'e işletmesini kurmuş. Şimdi ihracatçı, komisyoncular kadar plastik kasa ihtiyacı olan çiftçilerin tüm gereksinimlerini karşılayarak Antalya ve Muğla'ya gitmelerinin önüne geçti.



İlhan Çırpan

(Çalba Aromaterapi Yağları)

1987'li yıllarda Patara'da başlayan turizm macerası, renkli ve yenilikçi uygulamalarla geçmiş. Patara'nın SİT alanı ilan edilmesine kadar süren turizm işletmeciliği sırasında bölgemizde yetişen adaçayını tanıyınca hayatı değişmiş. 2000'li yıllardan sonra turizm sektöründen ayrılıp Fethiye'ye yerleşmiş. İncirköy'de makinelerini kendisinin tasarladığı işletmesini kurmuş. Şimdi adaçayından kekiğe kadar onlarca bitkinin yağını çıkartmanın yanında sağlıklı sabun da üretmeye başladı. Hedefinde liköründen, sabununa kadar adaçayı ürünleri yapmak var.





Yusuf Dikici (Nil Peyzaj)

Tesadüfen girdiği sektöre 81 ile ürün satıyor

Göcek'liyim ve şartlar gereği turizm sektöründe çalıştım. Denizcilik fakültesinde okumak istiyordum. Ziraat Mühendisliğini kazanmam tesadüf oldu. İyi ki de Ziraat Mühendisliğinde okumuşum. Sevdığım bir işim var. Okuldan mezun olduğumda üniversiteden bir arkadaşına peyzaj üzerine bir işyeri açalım, bu işin geleceği var, birlikte yapalım dedim. Kabul etmedi ve ben işyerini tek başıma açtım. 2000 yılında Peyzaj sektörüne bir Anadolu pikapla başladım.

Negatif düşünürseniz hep negatif olur. Ben her zaman pozitif düşündüm. Zincir marketler de bizim sattığımız

çiçekleri satıyor. Onlarla nasıl rekabet edebilirim diye düşündüm.

İnsanlara en kolay ulaşma yeri pazarlar. Oturarak hiçbir iş olmuyor. Sahaya inmeniz lazım. Ürün satmaktan çok insanlarla iletişime geçmek için Dalaman ve Göcek pazarına çıktım. Turizmde çalışırken dolayısıyla Avrupalılarla tanışıyorsunuz. Onların bahçe kültürü bizden 150 yıl önde. Daha önce turizm sektöründe çalıştığım için İngilizcem de iyidir. Pazarlarda İngilizlerin bahçe düzenlemesi işlerini bulmaya başladım. Pazarda bir günde 10 tane İngiliz'in bahçe düzenlemesi işini aldığım oldu. Sonrasında Üzümlü'ye yabancılar yerleşmeye başladı. Üzümlü'de oturan

yabancıların yüzde 80'inin bahçe peyzajını ben yaptım.

Son 10 yıldan beri peyzaj ülkemizde de gelişmeye, estetik kaygısı her alana yayılmaya başladı. Bu biraz da alım gücü ile ilgili. Daha önce müteahhitler bahçeye çim ekiyordu, ardından birkaç çam ağacı dikip bahçe düzenlemesini bitiriyordu. Artık peyzaj moda. Moda her yıl nasıl değişiyorsa peyzaj trendleri de değişiyor. İç mimar nasıl iç mekan tasarımı yapıyorsa biz de bahçenin tasarımı yapıyoruz. Bu bir sanat.

TASARIMI BİZ YAPIYORUZ

Bünyemizde peyzaj mimarımız var. Müşterilerimiz bize bahçe düzenlemelerini yapmamız için geliyorlar



biz de onlara özel bir çizim hazırlıyoruz, projelendiriyoruz ve görüşlerine sunuyoruz. Gelen müşterilerimizi burada bahçemizde gezdiriyoruz. Özellikle istedikleri bir bitki varsa not alıyoruz. Bahçelerine uygun olmayan bir bitki seçerlerse bu konuda uyarıyoruz. Bahçelerin güneş alma durumuna göre bitkiler öneriyoruz. Müşterilerimizin zevkini bizim teknik bilgimizle birleştiriyoruz. Nasıl makyaj kadınları alımlı gösteriyorsa bizim yaptığımız iş de evlerin makyajı oluyor. Son rötuşu, dokunuşu biz yapıyoruz.

Kış döneminde oteller açıksa kışlık bitkilerle bir tasarım yapıyoruz. Yaz geldiğinde de yazlık bitkilerle bahçenin bakımını yeniliyoruz. Ancak otel kışın açık değilse sadece yazlık bahçe düzenlemesi yapıyoruz. Peyzaj yaparken 12 ay çiçek açan bitkilerle yapmaya özen gösteriyoruz.

Bir bahçeye yaptığımız tasarımı başka bir bahçeye yapmıyoruz. Farklı farklı tasarımlar yapıyoruz. Bir bahçenin tasarımını sıfırdan yapıyoruz; havuzundan, bahçesinden, sulama sisteminden, göletine kadar her şeyini planlıyor ve yapıyoruz. Bahçeyi hazırlamanın yanı sıra bakımı konusunda da destek veriyoruz.

Her kesime hitap ediyoruz. Artık iş yerleri de bahçe düzenlemesine özen gösteriyor. Villa, hastane gibi tüm yapıların bahçe düzenlemelerini yapıyoruz.

Örneğin Ziraat Bankası Seydikemer şubesinin bahçe düzenlemesini de biz yaptık.

Yeni kurulan çiftliklere danışmanlık yapıyoruz. Dalyan taraflarında kurulan bir avakado çiftliğinin danışmanlığı yapıyorum. Bir lavanta bahçesinin danışmanlığını yaptım. Şimdi de İstanbul'dan bir iş adamına incir çiftliği kuruyoruz.

BİTKİ ÜRETİMİ DE YAPIYORUZ

Üretime 2013 yılında başladık. Göcek ve Dalaman'da üretim seramız var. Bu sayede maliyetlerimizi düşük tutabiliyoruz. Daha uygun fiyata hizmet veriyoruz. Üretim yapmıyor olsaydık belki de bu kadar büyüyemeyizdik. Yıllık ne kadar bitki satıyoruz diye bakıyoruz. Stoklarımızı belirliyoruz, ona göre üretim yapıyoruz. Sattığımız bitkilerin yüzde

80'ini kendimiz üretiyoruz. Yüzde 20'sini ise ithal ediyoruz.

Akdeniz bitkileri üretiyoruz. Dalamandaki tesisimizin havası biraz daha serin olduğu için daha iç kesimlerde yetişen bitkilerin üretimini yapıyoruz. Göcek'te farklı Dalaman'da farklı türler üretiyoruz. Yasemin ve begonvil cinsinde yeni bir tür bulduk. Onların üretimini yapıyoruz. Yeni bulduğumuz, ülkemizde olmayan bir bitki türünü getirip üretmeye çalışıyoruz.

Üretip sattığımız bitkilerden biri de bambu. Son yıllarda çok rağbet var. Kendimiz üreterek maliyetini düşürüyoruz.

Yurt dışından gelen ağaçlarımız da var. Meksika, Çin, Japonya, İspanya, Mısır

gibi dünyanın her yerinden ağaç ve bitki geliyor. Yurt dışından çıplak köklü fide alıyoruz. Köklendirip satışını yapıyoruz.

Ya da istediğiniz bir bitkiyi sizin için dünyanın her yerinden temin edebiliyoruz.

Bisiklet, papağan, kedi köpek biçimindeki bitkileri de ithal ediyoruz.

Bonzai 2-3 ay konteynırda kalıyor. İncir familyasından bir ağaç olduğu için gövdesinde su tutuyor. Yol boyu o suyu kullanıyor. Koyteynırdan çıkıp suyu gördüğünde ise yeşil kısımlarını, dallarını patlatıyor. Değişik limon çeşitleri de satıyoruz. Kullandığımız topraklar Hollanda'dan geliyor. İçinde hiçbir hastalık yok. Yavaş salımlı 1.sınıf gübreler kullanıyoruz. Ülkemizde torf rezervimiz





yok. Var ama kalitesi çok düşük işleyemiyoruz. 30-40 yaşında ağaçlarımız var. Ağaçlar saksıda daha ağır büyüyor. Ama toprakta yetiştirilirse daha hızlı büyüyor. Yurt dışında tercih edilen yöntem açıkta ağaç yetiştiriciliğidir. Özel sökme makineleri var. Biz de yurt dışından kiraladık ve o makineleri kullanıyoruz. Söküp satabildiğimiz gibi. Saksıya alıp meyvelendirdikten sonra da sattıklarımız oluyor. Süs bitkilerinin yanı sıra meyve ağaçları da üretiyoruz. Bahçe oluşturmak isteyen çiftçilerimiz de meyve ağaçları alıyor. Sadece bahçeler için bitki satmıyoruz saksı grubundan tutun taş grubuna, demiryolu traverslerine kadar bahçe düzenlemesinde kullanılan her şey var. Fethiye'de taş sektörü de peyzajla gelişti. Bahçe dekorasyonunda taş ve bitkisel malzemelerden faydalıyoruz. Çam ağacının kabuğunu kullanıyor. Bitkilerin arasına atıyor. İstenmeyen otların yetişmesini önüyor. Zamanla yok olduğunda da toprağa gübre olarak karışıyor.

PAZARIMIZ GENİŞ

Türkiye'nin her yerine satış yapıyoruz. Şırnak, Hakkari Mardin gibi en uzak noktalara daha bitki gönderiyoruz. Kayseri gibi illerden teklifler aldık. Büyük bir çiftliğe süs göleti yapmamızı istediler. Müşterilerimizin bizi bulmasında internet etkili oluyor. Web sitemiz için önemli miktarda kaynak ayırıp yatırım yapıyoruz. Reklam için ciddi ödenek ayırıyoruz. Yerel ve peyzajla ilgili ulusal yayın yapan dergileri tercih ediyoruz.

SEKTÖRÜ YAKINDAN TAKİP EDİYORUZ

Sektörel fuarlara katılarak iş bağlantılarımızı geliştirdik. Pazar payımızı genişletmekte fuarların faydasını gördük. 6 yıl Zorlu Grupla, Doğu Grubu ile çalıştık. Rixos Otel ile çalışmaya devam ediyoruz. Ticarete güven önemli. İnternette uygun fiyata ceviz alıp başka ağaç gönderenler var. Biz müşterimiz ne istiyorsa onu gönderiyoruz. İş yaptığını kişiler ve firmalar size güvencikçe yeni işler alıyorsunuz. Bu bölgenin hazır çim distribütörlüğünü yapıyoruz.



AVRUPA İLERİDE

Avrupa bizden çok ileride. Uzaktan kumandalı traktörler kullanıyorlar. Peyzaj alanında çok eski firmalar var. Ben Avrupa'da katıldığım bir fuarda tanıştığım bir kişinin temsil ettiği firma 150 yıllık ve yöneticisi 5. Jenerasyondur. Türkiye'de beş firmayı ziyaret ederek görüştüler bunlardan birisi de biziz. Sicilya'nın tamamında tesisleri var. 500 yıllık ağaç üretip dünyanın her yerine satışını yapıyorlar. Firmaların kendilerine ait kargo uçakları var ve ihracatlarını bunlarla yapıyorlar.

YENİLİKLERİ YAKALIYORUZ

Dünyanın pek çok yerini gezerek sektördeki gelişmeleri yakından takip etmeye çalışıyoruz. Türkiye'de peyzaj sektöründe ilk yüz firmadan birisiyiz. Süs-Bir diye bir birliğimiz var. Muğla bölgesinde iki üyesi var. Bir tanesi de Nil Peyzaj olarak biziz. Süs-Bir üyesi olup yurt dışından bitki getiren firmalardan birisiyiz. Bu belgeye sahip olmadan yurt dışından bitki getirmezsiniz mümkün değil. Hydroseeding diye bir makinemiz var. Muğla Büyükşehir Belediyesine kiraya verdik. Bunu Amerika'da görmüştüm. Büyük yangın helikopterlerinin altına monte etmişler. İçerisinde çim ve ağaç tokumu gibi karışımlar var. Yanan arazilere püskürtüyorlar. Bir hafta sonra baktığınızda yanan yerler yemyeşil oluyor. Bunu Türkiye'de yapan 50 firmadan birisiyiz.

ÇALIŞANLAR SEZONA GÖRE DEĞİŞİYOR

Şu anda 18 kişi çalıştırıyoruz.

Dönemsel olarak artış da olabiliyor. Çalışan sayımız 60 kişiye kadar çıkabiliyor. Çalışanlarımızın hepsi vasıflı. 2003 yılından beri bizimle çalışan, bu işi iyice öğrenmiş insanlar. Nisan-Kasım ayları bizim yüksek sezonumuz. Müteahhit gibiyiz. Uzak bölgelerden de işler alıyoruz. Malzemelerimizi yükleyip yapıp geliyoruz.

TAŞ DEKORASYON İÇİN ÇOK ÖNEMLİ

Ayrıca taşları dekor malzemesi olarak kullanıyoruz. Taş Avrupa'da çok pahalı ama ülkemizde çok ucuz. Özellikle dolomit taşı çok tercih ediliyor. Çeşmeden gelen granit taşları var. Volkan taşlarını kullanıyoruz. Hafif bir taş ve bitkilerde köklenmeyi sağlıyor. İnşaat sektöründe izolasyonda kullanılıyor cüruf diye geçiyor. Daha önce yurt dışından alıyorduk ama Hatay'da çok büyük rezervinin olduğu keşfedildi. Beyaz ponza taşı kullanıyoruz. Perlit taşı da kullanıyoruz. Sulu zamanlarda suyu tutar toprakta su kalmadığında ise bünyesindeki suyu toprağa salar. İşte biz bunları peyzajda kullanıyoruz. 2006 yılında Üzümlüde bir müşterim bahçesine istediği taş gösterdi ve sadece bu taştan istiyorum dedi. Dalaman ve Köyceğiz'deki kaynak sularında aradım; Eşen çayında buldum. Muhtarla anlaştım. Köy adına bir yazı düzenledi. Yardımda bulunduk. 12 tane bayanla birlikte 1 haftada 2 kamyon taş topladık. Ve bu işten çok para kazandım. Dağlardan taş toplayıp İngilizlere satmışlığım çoktur. Bu farklı bir sektör.



Hüseyin Şaylığ (NB Plastik)

Plastik kasa bulamadım plastik kasacı oldum

Bilindiği gibi Fethiye yaş sebze ve meyve ihracatçıların çok olduğu bir yer. 4-5 yıl önce Fethiye'ye geldiğimde sebze meyve komisyonculuğu ile uğraşırken plastik kasa bulmakta çok sıkıntı çektim. İhracat için kullanmak zorunda olduğumuz plastik kasaları Mersin'den, Adana'dan getiriyordum. Bazen de Muğla'dan alıyordum. Ama istediğimiz zaman kasa alamıyorduk nakliyesi falan derken ciddi zahmetli oluyordu. Benim gibi komisyonculuk yapan birçok kişi kasa bulmakta ciddi sıkıntı yaşıyordu. Plastik kasa bulunmadığı dönemlerde de fiyatlar çok artıyordu. O dönemde Muğla'daki fabrikadan 4 yıl önce bir plastik kasayı şu anda bizim sattığımızdan daha pahalıya aldım. Bölgede ciddi bir açık, ihtiyaç vardı. Bu ihtiyacı görüp yatırım yapmaya karar verdim. Şimdi Seydikemer Zorlar'da tüm Muğla'nın plastik kasa ihtiyacını karşılayacak üretim kapasitesine sahibiz.

Bölgemizde ortama 200 tane komisyoncunun yanı sıra binlerce çiftçimiz var, pazarcımız var, İstanbul'a gibi büyük şehirlere mal gönderen komisyoncularımız var. Bu insanların hepsi plastik kasa kullanıyor. Bizim işletmemiz bahsettiğim kişileri uzaktan plastik kasa nakliyesinden kurtarıyor. Nöbetçi eczane gibi her zaman burada bu sandığın olması, Alo deyince 2-3 saat içinde sandığını alması herkesi için büyük bir hizmettir. Maliyeti de bir açıdan önemli değil ama bir markete gidip de istediğini hemen bulabilmenin kolaylığını düşünün.

Bölgemizde seracılıkla uğraşan tüm çiftçilerimize kasa veriyoruz. Türkiye'de iç piyasada çalışan tüm sevkiyatçılara, tüccarlara, haldeki komisyonculara sandık temin ediyoruz. İhracatçıların taleplerine göre sandıklar imal ediyoruz. Ortalama 20 adet farklı plastik kasa kalıbı vardır. Bunların hemen



hemen hepsinin imalatını yapabiliyoruz.

Bir seracının halinden anlayacak kişinin ya buralı olması ya da seracılıkla ilgisinin olması lazım. Buradaki müstahsilin, çiftçinin 200 tane kasaya ihtiyacı oluyor. Bir kasanın maliyeti 10 lira. İnsanların 200 adet kasa için Antalya'dan nakliye yaptırması gerekiyor. Sadece 400 lira nakliye bedeli ödemesi gerekir. Günlerce bekleyecek bunu alması için ya da arada bir komisyoncu olacak. En az 2 bin adet sipariş toplayacak. Bunun için de bir ay geçer. Komisyoncu gider 10 liraya aldığı sandığı, 12-13 liradan çiftçiye satar. Çiftçinin hem maliyeti artar. Hem de

temin süresi uzun olduğu için mağdur olur.

Normalde satışlarımız tır bazında ama biz hiçbir müşterimize küçük işletme, büyük işletme gözü ile bakmıyoruz. Müstahsile 200 adet lazımsa 200 adet satıyoruz. Gelen insanları boş çevirmiyoruz. Siparişlerini alıp en geç 3 gün sonra teslim etmeye çalışıyoruz. Üretici bizim sayemizde hem fazla para vermekten, hem de beklemekten kurtuldu.

Çiftçilere ve tüccarlara sadece kasa temin ederek yardımcı olmuyoruz. Çiftçilerin ve komisyoncuların kullanılmayan kasalarını alarak geri dönüşüme gönderiyoruz. Hem onlara hem de çevreye katkıda bulunuyoruz.

İşletme Müdürü Ali Özkan (Tarım Kredi Kooperatifi Müdürlüğünden emekli):

Burada plastik kasa üretiminde ciddi gereksinim vardı. Burada yaşayan üreticiler adına ve Türkiye'nin pek çok yerine ve yurt dışına sevkiyatı sağlayan ihracatçılarımız adına güzel bir hizmet. Burada 12-13 çeşit plastik





kasa üretimi yapıyoruz. Ham madde olarak granül kullanıyoruz. Bu atıklar helezonlar vasıtasıyla kuleye giriyor. Ocakta ısının etkisi kalıplarda şekil alıyor. Soğuması sağlanıyor ve makineden çıkıyor. Farklı farklı kalıplarımız var. Aldığımız sipariş ve tarımsal üretime göre plastik kasa imalat yapıyoruz. Domates farklı, narenciye farklı, sebze farklı kasalara konuluyor. İhtiyaç ağırlık olarak domates kasalarında. Üretimimizin yüzde 80'i domates için kullanılıyor ama narenciye ve sebze için de kasa üretimi



yapıyoruz. Eski plastikleri çok fazla kullanmıyoruz. Granül ham maddeden imalat yapmaya çalışıyoruz. Çevreyi kirletmemek adına vatandaşın getirdiği kasaları da değerlendirerek onları da mamul hale getirebiliyoruz. Çiftçiden ve komisyoncudan aldığımız eski kasaları geri dönüşüme göndererek de çevreye ve onlara katkıda bulunuyoruz. Bu anlamda çevre dostu bir işletmeyiz.

İYİ BİR HİZMET SUNMAYA ÇALIŞIYORUZ

Şu anda yirmiye yakın kişi çalışıyor

fabrikamızda. Bölge insanı turizme alışmış. Yılda 3-4 ay çalışmayı tercih ediyorlar. 12 ay süreli işlerde çalışmıyorlar. Çok nadir insanlar var çalışan. Personel bulmakta zorlanıyoruz. Sanayi olarak yetersiz. Torna yetersiz kalıyor. Yedek parça bulmakta sorun yaşıyoruz. Bizim makinelerimizin hepsi ağır makineler. Bölgede sanayinin olmamasından sıkıntı yaşıyoruz. FTSO tarafından yapılan Organize Sanayi Bölgesi Çalıştayını da katılmıştık. Biz imalatçıların sorunlarının çözülmesi için karma OSB kurulmasından yanayız.



İlhan Çırpan (Çalba Aromaterapi Yağları)

Elma yağıyla tanışmam benim için dönüm noktası oldu

1 1978- 86 Yıllarında Bursa'nın Gemlik İlçesinde motel kamping ve çay bahçesinden oluşan tesis işletmeciliği yaptım. 1987'den 2002 yılına kadar da Patara'da turizm ile uğraştım. Patara'da bölgede olmayan uygulamaları hayata geçirmeye çalıştım. Pastane, Pizzacı ve vitamin barı hayata geçirdim. Ülkemizdeki börek çeşitlerini pizzaya çevirdik. 25'e yakın pizza çeşidi oluşturduk. Pastanemizde her türlü ürünü, vitamin barda her türlü meyve sebze suyunu kokteyl olarak sunduk. Bu bahsettiğim çalışmaları 1987'li yıllarda yaptık.

Çocukken atlara merakım vardı. Bu ilgimi işe çevirdim. Karacabey (TİGEM) harasından Avusturya menşeli Haflinger cinsi bir yaşında tayı Patara'ya getirdim. Tayı yetiştirerek at turuna başladım. Günlük ve saatlik olarak Patara kumsalı ve deniz kenarına turlar düzenledik. Fransız ve Almanya'dan sekiz günlük tura gelen turizm şirketi için 6 tam gün at turu düzenledik. Ören yerlerine (Patara, Ksantos, Saklıkent, Letoon vs) geziler yaptık. Çalba'nın hikayesi de böyle başladı.

Bu tura katılanlar arasında bitkiye meraklı, botanik bilimiyle uğraşan kişiler vardı. At turu yaparken bitkiye meraklı kişilerle tanışma imkanı buldum. Bizim bahçemizden yolup atmak istediğimiz bitkilerin fotoğraflarını çekmeleri, bir film yıldızıymış gibi ilgilenmeleri benim ilgimi çekti. Bitkilere ilgim Kekovalı yaşlı bir amcanın çantasında küçük şişelerin içine doldurulmuş olarak sattığı "Elma yağı" ile tanışmamdan sonra daha da arttı. Elma yağının adaçayı yağı olduğunu da daha sonraları öğrendim. Salbei Fruktoza adaçayının meyve yapan bir cinsidir. Meyvesi küçük elma gibi fındık kadardır. Tazeyken yenir, ağızları siyah yapar. Bu meyveden dolayı yağına elma yağı demişler. Adaçayı yağını çok kişi kullanıyor ama elma yağı olarak biliyor. Bazıları da elmadan



yapıldığını zannediyor. Elma yağının elmadan değil de yöredikilerin "Çalba" dediği adaçayıdan (Salbei Fruktoza) yapıldığını öğrenmem belki de benim için bir dönüm noktası oldu.

PATARA SİT ALANI İLAN EDİLİNCE TURİZM GERİLEDİ

Patara'nın SİT alanı ilan edilmesinin ardından 2000'li yıllarda turizmin gerilemesi, ailemin de Fethiye'de yaşaması nedeniyle Patara'daki işlerimi tasfiye etmeme neden oldu. Fethiye çevresinde iş kurma düşüncemin ardından tıbbi aromatik bitkilere olan ilgilim nedeniyle bitkilerle ilgili nasıl bir iş yapabilirim diye araştırmaya başladım. Köy sevdalısı olduğum için de 2004 yılında İncirköy'de Tarım Kredi Kooperatifinin boş kalan tesisini kiraladık. Adaçayı başta olmak üzere 20'nin üzerinde bitkinin yağını çıkarttığımız küçük bir tesis kurduk. Çalba Aromaterapinin de serüveni başlamış oldu.

ÜLKEMİZ VE BÖLGEMİZ BİTKİ ZENGİNİ

Ülkemiz bitki açısından çok zengin. Avrupa'da bulunan 14 bin endemik bitkinin 12 bini ülkemizde, 8 bini de Teke yarımadasında bulunmaktadır.

8 bin endemik bitkinin 4 binini de tıbbi aromatik bitkiler oluşturuyor. Bu sayı bölgemizin bu konuda ne kadar zengin olduğunu göstermektedir.

Bu konuda altyapımı geliştirmek için çalıştım. Anadolu Üniversitesi Eczacılık Fakültesi'ne bağlı Bitki Araştırma Merkezi'nde kaynak araştırmamda bulundum. Distilasyon sistemlerini araştırdım. Tıbbi bitkileri tanıma, işleme teknikleri konusunda kaynaklar bulup iki yıl üzerinde çalıştım. 12 Yıllık tecrübeden sonra bilinen tekniklerin dışına çıkarak bilhassa tıbbi yağların işlenmesinde yeni yeni teknikler denedim.

Yirminin Üzerinde Yağ Çıkartıyoruz

Atölyemizde eşim Hüsniye hanım ile birlikte çalışıyor, emeklilikten sonra da üretmeye devam ediyoruz. Atölyemizde 20'nin üzerinde yağ üretiliyor. Bunların bir kısmı eterik uçucu yağlar, bir kısmı tohum yağları bir kısmı da maserasyon yağları. Bunların tamamını bu yörenin bitkilerinden üretiliyor. İthal hiçbir şey yok. Adaçayı, arıç, biberiye, defne, karabaş, lavanta, mersin, okalıptüs ve kekik gibi eterik yağlar var. Çörek, susam, badem, kayısı ve buğday gibi tohum yağları var. Aynisefa, papatya, kantaron, kudret narı, ölmez otu ve





sarımsak gibi maserasyon yağları var. Günlük, ardıç ve sedir katranı gibi balsamlar var.

Maserasyon yağlarını çıkarmak çok önemli. Yağı olmayan bitkilerin veya yağ oranı çok az olan papatya, aynısefa gibi bitkiler başka bir yağ içerisinde emiştirerek içindeki bitkinin bileşenlerini başka bir yağ alıyorsunuz. Örneğin kudret narı yağını çıkarırken kudret narını kuruttuktan sonra kullanıyoruz. Orta boydaki 8 kudret narı bir kilo gelir. Bunu 1 kilo yağın içine koyduğunuz zaman 3-4 tanesinden fazla koyamazsınız. Hacim olarak almaz. Yaş olduğu için suyu dibe çöker. Yağı kokutup bozma ihtimali olur. Biz kudret narını alırız, temizleriz, kuruturuz. Toz hale getiririz. Yağa öyle koyarız. 1 kilo kudret narının kurutulmuş hali 50 grama düşer. Biz 100 gram koyarız. Daha sağlıklı ürün elde etmiş oluruz.

ÇEVRECİ TASARIMLARI HAYATA GEÇİRİYORUM

Atölyedeki sistemlerden çoğunu kendim tasarladım. Distilasyon projeleri üzerinde çalışarak daha teknik, daha çevreci tasarımları hayata geçirmeye çalışıyorum. Kaliteli ardıç ve sedir katranı üretmek için yeni bir sistem tasarlayarak hayata geçirdim.

Cihazın içerisine özlü reçineli sedir ve ardıç parçalanarak konuyor. Etrafında ateş yanıyor. Belirli basınç ve sıcaklıkla reçine alta sızdırılıyor. Bu reçinenin daha iyi çıkması için hem ısının çok



artıp tehlikeli olmaması için de basınç kontrolünü yapıyoruz. Isı nedeniyle sızan reçine altında bulunan hunide birikiyor. Çeşmelerinden de katran temiz olarak alınmış oluyor. Bu cihazı tasarladım ve uyguladım. Temiz katran elde etmek için ideal bir sistem. Hem temiz ve rahat hem de tehlikesiz. Bu kitap yazarlarının ilgisini çekti. Anadolu Üniversitesinde bazı kitaplara da girdi.

Hedefimde katranın esansını almak için düzenek hazırlamak var. Katranı çıkartırken esansını soğutarak havaya göndermeyeceğim. Katran çıkartırken



esansını da aynı anda çıkartmış olacağım.

ALTI ÇEŞİT SABUN ÜRETİYORUZ

Hem topladığımız bitkilerden yağ çıkartıyoruz hem de o yağlardan yeni ürünler yapıyoruz. Ürettiğim yağlardan 6 çeşit medikal sabun yapıyorum. Bunlar; defne, amber (günlük), ardıç, sedir, papatya aynısefa, yosun ve zeytinyağı sabunları.

Sabunun içine koyduğunuz yağın bileşenleri önemli. PH değeri önemli. Bir zeytinyağlı ya da yine zeytinyağı ile yapılan defne sabununu kullandığınız zaman krem etkisi veriyor. PH değeri düzgün bir yağ alınıp kullanıldığında ne işe yarıyorsa sabunda aynı işe yarıyor.

BİTKİLERDEN YENİ ÜRÜNLER ELDE ETMEK İÇİN PROJELERİMİZ VAR

Ürettiğimiz yağlardan krem, sirke ve şurup gibi ürünler elde etmek için çeşitli projeler yürütüyoruz.

Medikal sirke üretimi için yürüttüğümüz iki yıllık çalışmaları olumlu gitmekte. Alıç, kuşburnu, elma ve yaban eriği sirkeleri için çalışmalar yapıyoruz.

Aynı anda bitkisel krem çalışmalarımız da tamamlanmak üzere. Bitkisel kremler aynısefa, papatya, ardıç, defne, kantaron, adaçayı ve biberiyeden oluşuyor.

Yine projelerimiz arasında bitkisel şuruplar var. Gelincik, kuşburnu ve alıç





şurubu yapmak için çalışmalarımız var.

Projelerimiz arasında Fethiye'ye simge olabileceğini düşündüğümüz adaçayı ürünleri var. Adaçayının şekerini, sakızını, mendilini, kremi, kolonyasını ve şurubunu yapmayı hedefliyoruz. Kim bilir belki de bu ürünlerin yapılışını anlatan bir kitapçık bile çıkarabiliriz.

İNSANLAR FETHİYE'DEN HEDİYELİK YAĞ GÖTÜRÜNCE SEVİNİYORUM

Bir Fethiye sevdalısı olarak; bu yöredeki bitkileri işleyerek elde ettiğim ürünlerimde, bulunduğum yöreyi ön plana çıkarma arzusuyla, Fethiye'nin verdiğini Fethiye'nin boynuna takma çabasındayım.

Fethiye'yi anımsatacak bir hediye dediğiniz zaman en iyisi Fethiye'nin sağlıklı bitkileridir diye düşünüyorum. Fethiye'ye gelen kişiler Fethiye yöresinin bitkisinden çıkarılan sağlıklı yağları alıp hediye olarak götürebilir. Fethiye'den bir yere giderken aynı sağlıklı yağları hediye götürebilirler. Biraz bunu da gözetiyorum. Fethiye'deki bitkilerin yağlarını yurt dışına hediye olarak götürenler var. Bu benim hoşuma gidiyor.

BİTKİLER ZAMANINDA TOPLANMALI

Adaçayını ve diğer bitkileri kendimizde topluyoruz, köylülerden de alıyoruz. Bitkileri toplama dönemi çok önemli. Örneğin adaçayını zamanında toplamazsanız yağ oranı azalır. Erken topladığınız bitki olgunlaşmamıştır, yağ oranı azdır. İçinde bazı olması gereken bileşenler yoktur. Geç yani kışın toplarsanız hem yağ yoktur, çayını da



içseniz tadı olmaz. Bunları topladıktan sonra saklama ve kurutma koşulları da çok önemlidir. Güneşte kuruturken altta kalan kısımlar yeşil kalır, üsttekiler sarı rengi alır. İkisi karıştığı zaman bir renk olur. Bir bakarsınız ki eterik yağı yüzde 3 alacakken yüzde 1'e düşer. Güneşte uçan koku aslında eterik yağdır. Hepsinin kapalı ve uygun bir ortamda kurutulup saklanması önemlidir.

Bu ürünlerin anlam kazanması kalitede zirve yapması için ürünün zamanında toplanması, hijyenik şartlarda gölgede kurutulması, uygun teknikte işlenmesi, işlenen ürünlerin uygun koşullarda saklanması, şişelenmesi ve dağıtımının yapılması gerekiyor. Ürünün ne olduğu, nerede ve nasıl üretildiğinin bilinmesi güvenilirliği açısından önem arz ediyor. Bunu gerekli koşulları sağlayarak üretip halka sunan işletmelerin tercih edilmesi, halk sağlığı ve daha sağlıklı ürünlerin üretilmesinin devamını da sağlayacaktır.

HEDEF KİTLEM ECZANELER

Hedef kitlem eczaneler. Şuanda ürünlerimi sadece Fethiye'ye verebiliyorum. İhraç edemiyorum. Bunların ihraç edilmesi kolay değil. Talep yüksek oluyor. Hollanda'dan her ay 100 kilo kekik yağı istendi. Standart bir ürün için bitkinin bir anda toplayıp, depolanması, uygun şartlarda kurutulup yağının çıkarılması gerekir. 100 kilo kekik yağı için 6 ton kekik toplanması lazım. 6 ton kekik bir tır yapıyor. Bir yıl için toplamda 12 tır kekik bir anda toplanıp, depolanıp, sağlıklı bir şekilde kurutulup yağı çıkarılabilmelidir. Bu yapılamaz değil ama bunun için ciddi yatırım gerekli.

Ürettiklerimizi ve üreteceklerimizi mümkün kılan her türlü desteğini esirgemeyen başta Fethiye Belediyemize, İl ve İlçe tarım Müdürlüklerine, Fethiye Orman İşletmesi ve Fethiye Ticaret ve Sanayi Odamıza minnet ve şükranlarımızı sunarız.





Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi **Deren Karasu**

Günümüzde global ticaretin yaygınlaşması ve benzer kuruluşların artması rekabet şartlarının daha da sertleşmesine sebep olmuştur. Bu durum, kuruluşların en önemli varlık sebebi olan müşteri kavramını daha da önemli kılmıştır. Kuruluşlar açısından müşterimizin beklenti ve şikâyetlerine kayıtsız kalmak gibi bir lüks kalmamıştır. Müşteri beklentilerinin kişiden kişiye değişmesi bu durumu kontrol etmeyi zorlaştırmakta ve sistematik bir yaklaşımı şart koşturmaktadır. Geleneksel metotlarla

müşteri beklentilerini karşılamaya çalışmak günümüzde artık yeterli olamamaktadır. Müşteri beklentilerinin artması ve pazar payının giderek küçülmesinden dolayı kuruluşlar müşteri memnuniyeti proseslerini (süreçlerini) oluşturmakta ve yönetmekte zorlanmaya başlamışlardır.

Yapılan araştırmalara göre memnuniyetsiz olan müşterilerin yaklaşık %96'sı şikâyet etmez ve bir çoğu işletmeyi terk etmeye kadar diğer yolları denemektedir. (2) Buna göre memnun olmayan müşterilerin sadece %4'ünün şikâyetini işletmeye

iletmediği düşünüldüğünde, işletmeye gelen şikâyetlerin 25 kat olarak değerlendirilmesi yerinde olacaktır. Kısacası; işletme, gelen bir şikâyeti, aynı konuda 25 şikâyet gelmiş gibi ele almalı ve şikâyetle ilgili düzeltici uygulamaları buna göre planlamalıdır. Şikâyet eden müşteri, işletmeyi henüz terk etmemiş müşteridir ve şikâyet süreci doğru yönetilirse tekrar kazanılabilecektir. Bu bağlamda dikkat edilecek diğer bir konu ise; şikâyet araç ve kanallarının işletmeler tarafından olabildiğince geniş tutulması gerektiğidir.

Aynı zamanda bazı müşteriler



aşağıda belirtilen nedenlerden dolayı da şikâyet davranışında bulunmayabilirler: a) Şikâyet için yeterli zaman ve güçlerinin olmayışı, b) Nereye ve nasıl şikâyet edeceklerini bilememeleri, c) Şikâyet ettiklerinde bile bir şey yapılmayacağına olan inançlarıdır.(2)

Yapılan araştırmalara göre, şikâyetle bulunan müşterilerin bu şikâyetlerine çözüm bulunduğu takdirde onların yüzde 54 ile yüzde 70'inin işletmeyle alışverişini devam ettirdikleri tespit edilmiştir (2).

Şikâyeti armağana çevirmenin aşamaları, "Her Şikâyet Bir Armağandır" kitabı yazarı tarafından şu şekilde açıklanmıştır (5):

- 1."Teşekkür ederim" deyin,
2. Geri bildirim neden değer verdiğinizi açıklayın,
3. Hata için özür dileyin,
4. Problemlle ilgili olarak bir şey yapmaya söz verin. Sorumluluk alın,
5. Gerekli bilgileri sorun,
6. Hatayı gecikmeden düzeltin,
7. Müşterinin memnuniyetini kontrol edin,
8. Gelecek hataları önleyin.

İşletmeler için Müşteri Memnuniyetinin Önemi;

Şikâyetçiye açık ve geri bildirim yapan bir şikâyetleri ele alma sistemine erişme imkanı sağlar.

Kuruluşun, şikâyetleri tutarlı ve sistematik olarak çözme kabiliyetini artırır.

Şikâyetlerin sebeplerinin ortadan kaldırılması yeteneğini artırır.

Müşteri odaklı yaklaşımın gelişmesine yardımcı olur

Şikâyetleri ele alma sistemini, şikâyetlerin çözümünü ve yapılan iyileştirmeleri sürekli olarak gözden geçirilme ve analiz etme için temel sağlar.

Anlaşmazlıkların çözümüne katkı sağlar.

Müşteri memnuniyetinin ve bağlılığının artırılmasını sağlar.

Kuruluşun rekabet gücünü ve itibarını artırır.

Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi (ISO 10002)

Müşteri şikâyetlerinin bir sistematik dahilinde yürütülmesi ile ilgili çalışmalar



dünyada 1990'lı yılların başlarında CRM (Customer Relations Management) çalışmalarıyla başlamıştır. 2004 yılında ISO (International Standardization of Organization) 2004 yılında ISO 10002 standardını yayınlamış ve 2006 yılında ülkemizde TS ISO 10002:2006 olarak yürürlüğe girmiştir. (1)

Müşteri şikâyetlerinin ele alınması bir süreçtir ve üreticiler ile müşterilerin ihtiyaçlarını yansıtır, iletişimi artırır. Şikâyetleri ele alma yoluyla elde edilen bilgi, ürünler ve süreçler üzerinde iyileştirme amacıyla kullanılmaktadır.

Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi Standardının (ISO 10002) müşteri şikâyetlerinin ele alınması kılavuzunun uygulanması müşteri memnuniyetinin ve bağlılığının artırılmasını sağlar. Kuruluşun rekabet gücünü ve itibarını artırır.

ISO 10002 standardının temel ilkeleri nelerdir?

- Yönetim İlkeleri:
- Müşteri sorunlarının yönetimi için çerçeve,
 - Koordinasyon ve tasarım,
 - Müşteri sorunlarının yönetimi sürecinin işletilmesi,
 - Sürekliliğin sağlanması ve geliştirilmesi

Detaylı Genel İlkeler:

Şeffaflık

Müşterilere, personele ve diğer alakalı kişilere şikâyetin nasıl ve nerede görüşüleceğine dair bilgi, yeterli

düzeyde ilan edilmelidir.

Erişilebilirlik

Sorunları ele alma prosedürü bütün sorunlar için kolayca ulaşılabilir olmalıdır. Sorunun arz edilmesi, çözüme kavuşturulması detayları hakkında bilgiler verilmelidir. Sorunların görüşülme prosesi ve destek bilgisi kolay algılanabilir ve kullanılabilir olması gerekmektedir. Bilgi açık bir lisanda olmalıdır. Şikâyet etmeye yönelik bilgi ve yardım, mağdur için dezavantaj meydana getirmeme şeklinde, büyük boy baskı, Braille (parmaklarıyla okumaları maksadıyla kabartma harflerden oluşan alfabe ve baskı sistemi) yada teyp gibi olası formatlar dahil olmak üzere, ürünün sunulduğu format veya lisanda mevcut olmalıdır.

Cevap verebilirlik

Sorunun alınmış olduğu, mağdura derhal bildirilmelidir. Sorunlara, acil durumlarına göre kısa zamanda cevap verilmelidir. Örnek verecek olursak: önemli güvenlik ve sağlık durumları acil şekilde ele alınmalıdır. Sorunlara kibarca davranılmalı ve sorunların ele alınması prosedüründeki ilerlemeler hakkında bilgi verilmelidir.

Objektiflik

Her bir sorunda, şikâyetlerin değerlendirilmesi prosesi sırasında, adil, objektif ve tarafsız olunmalıdır.

Ücretler

Sorunlar değerlendirilirken,





prosesinin değerlendirilmesi mağdur adına ücretsiz olmalıdır.

Gizlilik

Şikâyetçi ile alakalı, kişisel bilgilere ihtiyaç duyulduğundan, yalnız kurum içerisinde sorunun ele alınması maksadıyla elde edilebilir olmalı ve müşteri veya mağdur bunun açıklanmasına net bir şekilde rıza göstermediği sürece, bunlar açıklanmamalıdır

Müşteri odaklı yaklaşım

Firmanın uyarılama yapması gerektiği müşteri odaklı yaklaşım sorunları dahil olmak üzere geri bildirimle karşı açık olmalı ve yaptığı faaliyetlerle sorunları çözme taahhüdünü göstermelidir.

Hesap verebilirlik

Firma, firmaların sorunlarını görüşmesini açık bir şekilde teşkil edilmiş olduğuyla alakalı faaliyetleri ve kararları için açıklamalı ve bunları rapor olarak temin etmelidir.

Sürekli iyileştirme

Sorunları görüşme prosesinin ve malın kalitesinin sürekli yenilenmesi firmanın daimi hedefi olmalıdır.

Müşteri Memnuniyeti

Müşteri Tatmini

Müşteri Sadakati

İşletmelerinde Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemini (ISO 10002) uygulamak ve belgelendirme başvurusunda bulunmak isteyen üyelerimiz, TÜRKAK akreditasyonuna sahip Yönetim Sistemleri Belgelendirme Hizmeti veren kurumlardan danışmanlık hizmeti alabilirler. Akredite kurumlara <https://secure.turkak.org.tr/kapsam/search> adresinden ulaşılabilir.

Fethiye Ticaret ve Sanayi

Odamızda Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi

Odamız 2014-2017 Stratejik Plan hedefleri doğrultusunda, 2015 yılı içerisinde ISO 10002:2014 Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi belgelendirme sürecine başvurmuştur.

Bu standart ile üye ilişkilerinin geliştirilmesi ve öncelikle geri bildirimle (şikâyetler dâhil) açık olan üye odaklı bir ortamın oluşturulması, alınan her bir şikâyetin çözüme ulaştırılması ve üyeye sunulan hizmetlerin iyileştirilmesi ile ilgili yönetim taahhütlerinin yerine getirilmesi ön görülmektedir.

ISO 10002:2014 Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi dahilinde Odamızda oluşturduğumuz ve yönetimimiz tarafından taahhüt edilen politikamız aşağıdaki gibidir;

Müşteri Memnuniyeti Politikamız;

FTSO, müşterisi olan üye, çalışan ve diğer paydaşlarının şikâyet, dilek ve önerilerini,

Kolayca ve ücretsiz olarak iletebildiği,

Taleplerinin hızlı, etkin, objektif, adil

ve gizlilikle ele alındığı,
Yasalara uygun şekilde
değerlendirildiği,

Gerekli iyileştirmelerin yapılarak
hesap verilebilirlik ilkesi ve müşteri
odaklı yaklaşımın takip edildiği bir
müşteri memnuniyet sistemini taahhüt
etmektedir.

Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi Uygulamalarımız;

Öneri, Talep ve Şikayet Yönetimi
Müşteri Memnuniyeti Yönetim
Sistemi Standardı prosedürlerimiz
gereği Odamıza üyelerimizden ve
çalışanlarımızdan gelen yazılı, sözlü,
e-posta, yüz yüze alınan tüm öneri ve
şikâyetler, öneri ve şikâyet kutuları,
web sitesi, telefon veya e-posta
kanalları aracılığı ile kayıt altına alınarak
değerlendirilmekte ve öneri şikâyet
sahibine geri bildirim yapılmaktadır.

Üye Memnuniyet anketleri Bağımsız Anket Araştırması

2011 yılından itibaren üyelerimize
bağımsız anket araştırma firmaları
aracılığı ile memnuniyet ölçüm
anketleri yapılmakta sonuçları ve
Odamızca yapılan çalışmalar yıllık
faaliyet raporlarında yayınlanmaktadır.

Online Müşteri Memnuniyeti Anketi

Üyelerimizin istedikleri zaman
müşteri memnuniyet anketine
ulaşabilmesi amacıyla www.ftso.org.tr
internet adresinde online anket formu
aktif olarak bulunmaktadır.

Online anket formu ile
üyelerimizden gelen anketler info@ftso.org.tr
e-posta adresine otomatik
olarak iletilmekte ve anketler aracılığı
ile odamıza iletilen öneri, talep
veya şikâyetler Oda yönetimince
değerlendirilerek FTSO Müşteri
Memnuniyeti Prosedürüne göre takip
edilerek işlem yapılmaktadır.

Danışmanlık Hizmetleri Memnuniyeti

Üyelerimize sunduğumuz
danışmanlık hizmetlerimizden
üyelerimizin memnuniyetini ölçmek
amacıyla periyodik olarak telefon ile
anket yapılmaktadır.

Hizmet Memnuniyet Anketi

Odamızda hizmet
faaliyetlerimizden yararlanan
üyelerimizin hizmetlerimizden



memnuniyetinin ölçülmesi amacıyla
"Hizmet Memnuniyet Anketi
Formu" hazırlamış ve Odamız tüm
hizmet birimlerinden üyelerimizin
ulaşabileceği şekilde bulunmaktadır.
Odamız hizmet binasında Öneri ve
Şikâyet Kutularına bırakılan veya
ilgili hizmet memuruna iletilen
bu formlar ile hizmet faaliyetleri
hakkında memnuniyetin yanı sıra
üyelerimizden öneri, şikâyet ve
talepler alınabilmekte ve Müşteri
Memnuniyeti Prosedürüne göre
işlem yapılmaktadır.

Toplum Memnuniyet Anketi

Toplum paydaşlarının Fethiye
Ticaret ve Sanayi Odası algısını
ölçmek ve FTSO'dan beklentilerini
belirlemek amacıyla 2014 yılından
itibaren Odamız Kalite ve Eğitim Birimi
tarafından Toplum Memnuniyet Anketi
yapılmaktadır. Toplum Memnuniyet

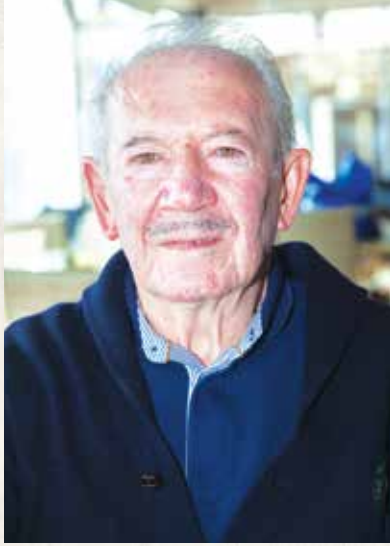
Anketi, Odamız faaliyetleri ile doğrudan
veya dolaylı olarak ilişkide olduğu
paydaş listesinde yer alan tüm
kamu ve/veya özel kurum, kuruluş
ve dernekler ile periyodik olarak
yapılmakta ve sonuçları Odamız yıllık
faaliyet raporlarında yayınlanmaktadır.

Kaynakça:

- <https://www.tse.org.tr>
Barış, G. (2006), Kusursuz Müşteri
Memnuniyeti İçin Şikâyet Yönetimi.
İstanbul:MediaCat,
Dr. Mehmet Nurettin ALABAY,
MÜŞTERİ ŞİKÂyetLERİ YÖNETİMİ,
Uluslararası Yönetim İktisat ve İşletme
Dergisi, Cilt 8, Sayı 16, 2012
Kozak, M. (2007). Turizm sektöründe
tüketiciilerin şikâyetlerini bildirme eğilimleri.
Yönetim ve Ekonomi, 14 (1), Celal Bayar
Üniversitesi İ.İ.B.F. Dergisi.
Barlow, J., & Claus, M. (1999), Her
şikâyet bir armağandır. (Çev. Günhan
Günay) 1. Basım, İstanbul: Rota Yayınları.



Kentin son tanukları



**ABİDİN
AY**



**CAVİDAN ÖZSOY
GÜMÜŞOVA:**

Fethiye; doğal güzelliğinin yanında her köşesi bir kültür mozaïği. Bin yıllardır bu bereketli topraklarda devam eden yaşam, kimi zaman barışa kimi zamanda bölgeye sahip olmak isteyenlerle yaşanan savaşlara ev sahipliğı yapmış. Ulaşımını etkileyen en önemli unsur engebeli ve dağlık coğrafyası olmuş. Bölgenin dağlık ve engebeli olması kara ulaşımını olumsuz etkilemiş. Ulaşımın sorunlu olması kültürünü ve ticaretini derinden etkilemiş. Kentin sosyal ve kültür yapısı, adalarla ticari ve sosyal ilişkileri nedeniyle oldukça zengin. Adalardan gelenlerin çoğunluğu teşkil etmesi ve Rumlarla bir arada yaşamış olmanın getirdiğı kültürel zenginlik, uzun süre kentin yaşamını etkilemiş. Eski dönemlerde yaşanan kültürel zenginlik şimdilerde yok diyenlerin sayısı hayli fazla. Bilinen anlamdaki turizm adına ilk hareketler 1950'li yıllarda görölse de turistlerin karayoluyla gelmeye başlaması neredeyse 1960'ların ortalarını bulmuş. Gerçek anlamda turizm Dalaman Havaalanı'nın açılmasıyla başlamış. Yüzyıllar öncesinde renkli bir sosyal yaşama sahip olduğı bilinen kent 1900'lü yılların başında da oldukça renkli ve modern bir yaşama sahipmiş. Modern yaşamı, yaşanan büyük depreme kadar, kimilerine göre İzmir'den daha iyiymiş. 1957 yılında yaşanan büyük deprem, kimilerine göre şehrin ruhunu da alıp götürmüş.

Cumhuriyetin Kuruluşunun 50. Yılı: Gözlüklü Erol Kaya, yanındaki Abidin Ay, Osman Çavuşun kardeşi, sağındaki Şener Yorucuoğlu, fırıncı İbrahim, Yukarı ortadaki gözlüklü Muzaffer Döntü



ABİDİN AY (TURİZMCİ);

Aslen Marmarisliyim. Babam Halil Ay ve annem Behice'de Marmaris'in yerlilerinden. 1940 Yılında Marmaris'te doğdum. Atıla ve Fatma adında 2 kardeşim var. 1950 yılında Fethiye'ye taşındık. İlkokul beşinci sınıfı Fethiye'de okudum. Ortaokul 2. Sınıftan ayrılarak çalışmaya başladım. 1953-54 Yılından beri ticaret ve turizmle uğraşıyorum. 1970 Yılında Tülay Karaören Ay ile evlendim. Ece ve Fidan adında iki kızım, kızlarımdan da ikişer torunum var. İki dönem belediye meclis üyeliği yaptım.

Dedem Ethem Kaptan ve babam Halil Kaptan denizciydi, süngerci kaptanıydılar. Rumlarla ortak süngercilik yaparlardı. Babam kılavuz kaptandı, deniz dîbini iyi bilirdi. O zaman sonar gibi makineler yok. Kerterizlerle taşları tespit eder dalgıçları oraya daldırırdı. Şimdi makinelerle ne kadar



Abidin Ay

yükseklik olduğu belirleniyor.

Buraya ilk defa 1950 senesinde babamla birlikte 4,5 metrelik bir kayıkla yelken kürek 26 saatte geldim. Sandalda ev eşyası da vardı. Dedem Fethiye'de gazozhane işletiyordu, onun yanına geliyorduk. Fethiye'ye

yaklaştığımızda gece olmuştu. Kızılada açıklarına geldiğimizde rüzgar kesilmişti, kürek çekerek geliyorduk. Dağlarda bir şavk gördüm, ışık gibi. Baba bu şavk nedir böyle dedim. Oğlum bu elektrik dedi. Baba elektrik nedir ki dedim. Sokakları, evleri elektrik lambalarıyla aydınlatıyorlar dedi. Elektriği ilk defa burada gördüm. O dönemde Marmaris'te elektrik yoktu. Marmaris çok küçüktü, o zaman belediye gece merkezdeki bazı sokakları aydınlatma için kandil gibi lambalar asıyorlardı. Marmaris'te fazla sebze meyve yetişmezdi.

ÇOCUKLUK VE FETHİYE'DE YAŞAM

Marmaris'ten sonra Fethiye'yi ilk kez görmüştüm. Fethiye'de çok modern bir yaşam vardı. Birde sebze meyve konusunda çok bolluk vardı. Köylerinde her şey yetişiyordu. Yetişen ürünlerde Fethiye'ye getirilip satılıyordu. Pazarda tereyağından, fasulyesinden ne ararsan vardı. Hem





de daha ucuzdu. Marmaris'te ziraat iyi olmadığı için yiyecek içecek o kadar bol değildi. Fethiye'de o zaman daha küçüktü. 3 bin nüfus ya var ya yok. Herkes birbirini tanıyordu.

Babam ayağından sakatlandı. Diz kemiği düzleşmişti. O dönemlerde Fethiye'ye krom taşımak için haftada 2-3 gemi gelirdi. Krom madeninde vinç operatörlüğü yapıp ekmeğini kazandı.

İlkokul dördüncü sınıfa kadar Marmaris'te okumuştum. O zaman Marmaris'te ortaokul da yoktu zannederim. Beşinci sınıfı İnönü ilkokulunda okudum. İnönü ilkokulu daha sonra Yunus Nadi ilkokulu oldu. Ortaokula başladım ama daha sonra babam ikinci sınıftayken bırak gel çalış dedi. Gazozhanede çalışmaya başladım. Tabi o zaman çırak lazım. Okuyamadık. Ortaokul, şimdi Atatürk heykelinin bulunduğu yerin arkasındaydı. Hata dedemin evi de oradaydı. Orada aynı zamanda gazoz imalathanesi de vardı.

EGE GAZOZHANESİ

Dedem Ethem Kaptan, gazozculuk yapıyordu. Ege gazozhanesi. O zaman Rumlarla ticaret serbestti. Dedemin Rodos ve Simi adasından ortakları vardı. Dedemin süngercilikten Bodrumlu bir ortağı varmış. O Bodrum'da bir gazozhane açmış. Dedeme de tavsiye etmiş, sende Fethiye'de yap demiş. Tabi dedem de yaşlanınca süngercilik yapamıyor ve gazozculuğa başlıyor.

Babamla dedem kaptanlık yaparken süngerciliği Rumlarla ortak yapıyordu. Türklerle Rumların çok iyi ticari ortaklığı vardı. Rodos'a ilk eniştemle gittim. Eniştem beni Yorgo Konstantinidis



Tülay-Abidin Ay-1973 Yılı Fethiye Kordon

diye bir adamla tanıştırdı. Adam biraz da Türkçe biliyor. Bu Halil'in oğlu dedi. Adam kalktı sarıldı boynuma. Babamın çok samimi arkadaşıymış. Beraber teknelerde miçoluk yapmışlar, dalgıçların yırtıklarını dikmişler, bulaşıklarını yıkamışlar. Ama adam o zaman Rodos'un en zenginlerindendi. Otelleri, sineması gibi birçok işyeri vardı. Bir araba gönderdi benim oğlum sana Rodos'u gezdirecek dedi. O zaman ne Rumca nede İngilizce biliyoruz. Yorgo amca ben teknede kalayım dil bilmiyorum konuşamıyorum dedim. Peki dedi babama hediyeler verdi. O zaman insanlar ne kadar samimiymiş. Alış veriş yaparken kültürümüz de karışmış. Rodos'a git bak yemeklerimiz çok benziyor. Yaşam tarzlarımız aynı.

NEŞE GAZOZHANESİ

Dedem hastalanınca gazozhaneyi bıraktı. Dedemden sonra babamla biz yaptık. Babamla birlikte gazozculuk yaparken Neşe Gazozhanesiydi adı. Yahudi tüccarlar vardı, asit karboniti, gazoz malzemelerini onlar getirirdi. Asit karbonit tüplerle yurt dışından gelirdi, onları karıştırır şişeler satardık. Bizde şişeleri kapağı İzmir yada İstanbul'dan alırdık. Bir de onun makinesi vardı, içine gazı verirsin döne döne içine alır. Ayrı bir yerde şuruplama yapıldı. Şuruplamada içine meyve esansı konuyor. Meyan kökünü kaynatıp onun özünü katardık, gazoz açılıp bardağa konunca köpürürdü.

Sene 1950'li yılların ortaları, Türkiye'de ilk coca colayı biz yaptık. O zaman Türkiye'de coca cola

yoktu. Çalıştığımız Yahudi tüccarlara İngiltere'den getirttirdik. Galonlarla hammaddesi gelirdi. Onun imalatını yapardık. Aynı coca cola, tadı şimdikiyle hemen hemen aynıydı. Şimdi satılanla bizim yaptığımızı hiç ayırt edemezsin. Fanta gibi portakallı cola yaptık. Bayağı bir tutulmuştu. Askere gidinceye kadar gazozhanede çalıştım. Daha sonra kola ve fantalar satılmaya başlayınca kapattık.

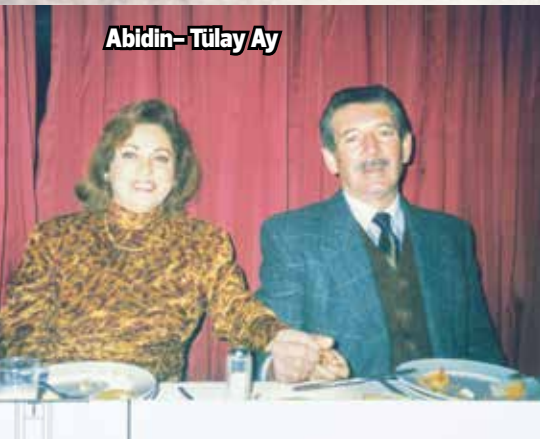
FETHİYE'DE YAŞAM

Fethiye'de çok sıcak ve samimi bir ortam vardı. Kordon çok güzeldi. Fethiye; Cumhuriyet mahallesi, Kesikkapı ve Karagözler mahallesinden ibaretti. Dolgu sahası falan bataklık. İnsanların gidip oturduğu Kordon vardı. Herkes birbirini tanırdı. Yaz günleri akşamları herkes Kordonda otururdu. Herkes tanıdıklarının masasına oturur sohbet ederdi. Arkadaşlarımız aileleriyle de otursa yanlarına gider otururduk, onlarda bizim masamıza gelir otururdu. Yemekler yapıp getirilirdi. Şarkılar söylenir eğlenilirdi. Sabaha yakına kadar oturup sohbet ederdik. Çok güzel günler yaşadık.

Arkadaşlarım Yahudi Jako vardı, Şener Yorucuoğlu vardı, tuborgcu Şener derlerdi. Elektrikçi Musa (Kantarıcı) vardı, Marangoz Mehmet Sivri vardı. Fatin abi bizden birkaç yaş büyüktü ama onlarla da oturur sohbet ederdik.

Ediz Hun gelirdi o zaman. Oturur sohbet ederdik. Dalmaya meraklıydı. Dalması için koylara götürürdük.

O zamanların sözü geçenleri



Abidin-Tülay Ay



**Otel Meri önünde balık temizleyenler:
Halil Ay, Osman Hisarcıklıoğlu, Edip
Tamay Göztepespor'un başkanı**



Rodos kökenli Salih Zeki Pekin vardı, Hilmi Döğerli vardı, Faralyalılar vardı, Karadenizliler vardı, Dontlu Hakkı vardı, Mustafa Karaören vardı.

Fethiye'nin tamamına yakını Paspatur tarafıydı. Depolar ticarethaneler vardı. Paspatur bu insanların. Köylerde her türlü mahsul yetişiyordu. Köylüler getirip tüccarlara satıyordu.

Hal ve pazaryeri vardı. Şimdi Likya İşmerkezi olan yer. Hangar derlerdi üreticiler yetiştirdiği ürünün onun altında satardı. Birkaç kasap vardı, manavlar vardı. Hepsisi oradaydı başka bir yer yoktu.

FETHİYE'DE YAYLA GÖÇÜ

O dönemlerde herkes yaylaya çıkamazdı. Yayla göçü çok zor olurdu. Köyde yaşayanlar yaylalara giderdi. Mecburen hayvanlarını çıkartmak zorundaydılar. Yaylaya bir haftada anca çıkabiliyorlardı. Fethiyelilerin çoğu yazın Fethiye çok sıcak olduğu için atlarla arabalarla ya da yürüyerek Kaya'ya gidiyordu. İnsanlar anca Kaya'da serinleyebiliyordu. Sonra sonra Çalış'a

baraka yaptı insanlar.

BALIK BOLDU

O dönemlerde balık çok boldu. Lahoslar, orfozlar çoktu. Köy kökenliler kefali bilirler onu yerlerdi. Öteki balıklara balık gözüyle bakmazlardı. Kefali severlerdi.

Biz denizci kökenli olduğumuz için balığı çok yedik. Bizde istakoz dediğimiz karavida vardır onları yedik. O dönemde soğuk hava deposu yok. Balıkçılar satamadı mı karavidaları bize parasız verirlerdi. Köylümüz ona böcek der yemezdi.

Babam kılavuz kaptan olduğu için avcılığı iyi bilirdi. Balık avına kendimiz de giderdik. Fethiye körfezinde avlanırdık. Daha çok sırtı çeker lahos yakalardık. Bazen mercana giderdik. Küçük karides vardır teke dediğimiz. Onlarla mercan yakalardık. Mercan boldu. Her giden 5-6 kilo yakalar gelirdi. Her yer balıktı. Eskiler anlatırdı, bende şahit oldum depremden evvel kordon alçaktı. Sabah ilk giden birçok kefal bulurdu. Büyük balıklar kovalarken onlar kendini can havliyle karaya atar orada kalırdı. Kordona ilk gidenler onları toplardı. Böyle günler de yaşandı.

ROMANLAR KAYA'DA YAŞAYAMAMIŞ

Mübadelede buraya Romanlar geliyor. Kimini Kaya'ya kimini diğer köylere dağıtıyorlar. Ama bizim köylülerimiz bunlar Roman diye barındırmak istemiyor. Zavallılara biraz eziyet ediyorlar. Onlarda Fethiye merkeze taşıyorlar.

Ben şahsen onlara müteşekkirim, bütün işlerimizi onlar yapardı. Hırsızlık falan bilmezler, işyerimizi evimizi teslim ederdik. Öyle temiz insanlardı. Hatta

bir anım var; Osman Aga diye biri vardı o anlatırdı, Selanik'ten gelirken büyükmuş: "Buraya gelince bizi Kaya'ya verdiler. Baktık iş yok. Nasıl geçineceğiz biz ziraattan anlamıyoruz. Selanik'te boyacılık hamallık yapıp geçinirdik, işlerimiz iyiydi geçiniyorduk. Buraya gelince moralimiz bozuldu. Kaya'da Kuyubaşına toplandık. Bazılarımız kırnata, keman, darbuka çalıyordu, arkadaşların kızlarını çıkardık Oynatalım da birkaç kuruş bahşiş alalım diye. Oyundan sonra ara verilince Ağa bir çıkarıyor keseyi, biz para verecek diye bekliyoruz. Keseden çıkarıp 3 tane Kaya inciri koyuyor. Öteki gelir keseyi açar bir tane yumurta. Baktık olmuyor acımızdan ölmek için kaçtık Fethiye'ye" diye anlatırdı, bizde gülerdik.

GEMİLER KORDONA RENK KATARDI

Devlet Deniz Yollarının İstanbul'dan İskenderun'a kadar gidip gelen gemiler uğrardı. Turist olarak da gemilerle geziye çıkanlar gelirdi. Gemiler geldiğinde kordon çok kalabalık olurdu.

Swan diye İngiliz firmanın büyük gemileri geliyordu. 15-20 otobüs gelir turistleri alır gezdirirdi. Biz de biraz İngilizce öğrenmiştik. Arkadaşlarla bize de haydi sizde gelin rehberlik yapın derlerdi. Patara'ya kadar giderdik. Akşama kadar onlarla gezerdik. Akşam olunca gemiye giderlerdi konaklama yapmazlardı. Rodos'tan buraya günlük gemiler gelmeye başlamış. O zaman ben askerdim.

DEPREM FETHİYE'Yİ YIKTI GEÇTİ

1957 Senesinde büyük deprem oldu. Depremde 17 yaşındaydım.



Mustafa Karaören





**Abidin-Tülay Ay ve kızları
Ece ve Fidan ile**

Babamla birlikte Gazozhanede çalışıyordum. Şimdi antik tiyatronun olduğu yer gazinoydu, çay bahçesi gibi. Sahibine Hamamcı Hasan derlerdi, bira falan da içilirdi. 5-6 arkadaş çay bahçesinde oturuyorduk. Çay bahçesinin olduğu yer daha sonra sinema oldu.

O sırada herkes camideydi. Ramazan ayı olduğu için teravih namazına gitmişlerdi. Sallanmaya başlayınca herkes bağırmağa başladı. Her yer toz duman oldu. Tabi evvela eve koştuk bir şey var mı diye. Kendi ailemize bakalım sonra ihtiyaç olursa yardım ederiz diye düşündük. Bizim evimiz de Kemal Kaya Otelin 50 metre ilerisinde deniz cepheliydi. Şimdi deniz olan kısımlarda dolduruldu. Benim yatak odama taş falan düşmüş ama öyle öldürücü değil, zaten dışarıdaydık. Bahçeye çıktık, komşularla birlikte hasırların üzerine oturduk. Orada yattık. Sabaha karşı bir deprem oldu en kuvvetlisi oydu. Sallamaya başlayınca toz duman içinde kaldık. Hasırın üzerinde oturamadık toz dumandan. Denizden balıklar fıskırıyordu, kıyamet günü gibiydi. Bir dakika kadar sürdükten sonra durdu. Fethiye'yi yerle bir etti. Toz dumandan birbirimizi göremez olduk. Rüzgar yavaş yavaş sıyırdı tozu dumanı. Kalkıp bir baktık bizim evden Fethiye İskeleyi görünüyor, evler yerle bir olmuş. O zaman haydi gençler yardıma dediler. Koştuk arkadaşlarla birlikte enkaz altında kalanları çıkardık, yardım ettik. Yaralıları hastaneye götürdük.

Depremde ev yıkılınca çadır verdiler. Eski cezaevinin yanında Kıbrıslı Mehmet usta derler, Mehmet Nalbantoğlu'nun üzüm bağları vardı. Babamın samimi ahabıydı. 5-6 dönüm bir yerdi. Biz orada çadır kurduk. Bir kış orada geçirdik. Sonra devlet baraka yaptı. Herkesin muhitine göre baraka verdiler. Bize de bizim eve yakın bir yerde baraka verdiler. Baraka da bir oda bir mutfak, birde tuvaleti vardı. Hemen hemen 3 sene orada yaşadık. Kışın içeride yanar diye korkudan soba yakamazdık.

Depremden hemen sonra Celal bayar, Adnan Menderes geldi. Onları karşılarken bende vardım. Hiç



üzülmeyin, bu kadar büyük afete rağmen fazla can kaybımız yok. Fethiye'yi modern bir şekilde yeniden kuracağız dediler. Allah rahmet eylesin dedikleri gibi de yaptılar. Karagözler'de Cumhuriyet mahallesinde evler yapıldı.

Depremden sonra gazazhaneyi Paspatur'a taşındık.

1960 senesinde evlere yazıldık. Babam en büyüğüne yazılmış. En büyük ev 56 bin lira ama 20 sene vadeli. Çocuklar ödesin diyor. 56 Bin lira büyük para. O zaman herkes gözünde büyütüyor 56 bin lirayı nasıl ödeyeceğiz diye. Babam cesaret ediyor oğlanlar var ödesinler diyor.

O dönemde İmar İskan Bakanlığı Japonya'dan bilim adamları getirtti. Depremden sonra evleri, hasarı incelediler. Kışın fazla işimiz olmadığı için arkalarında dolaşıyoruz. Caminin olduğu yerlerde sondaj yaptılar. Kaç metreden deniz kabuğu falan çıkıyor ona bakıyorlar. Sonradan hazırladıkları raporda şehir Değirmenbaşı Mevkiine kurulmalı diyorlar. Değirmenbaşı ziraata da uygun değil. O zamanın ekabirleri sayılan mülk sahipleri, "Fethiye oraya giderse bizim buradaki malların değeri kaybolur" diye buna karşı çıkıyorlar. Zaten partide, belediye meclisinde onlar güçlü. Belediye Meclisinin kararı yine Karagözler mahallesi, Cumhuriyet mahallesinde



Halil- Behice Ay

yapılaşma olmalı diye çıkıyor. Ondan sonra şimdiki deprem evleri yapılıyor.

Bize de kurada 1. Karagözler Mahallesinde şimdi Ece Saray Otelin arka sırasında bir ev çıktı. Taksitleri ödemeye başladık. Sonradan enflasyon olunca taksitler gazoz parası gibi geldi. Hiç zorlanmadan ödedik. Büyük eve yazılmayanlar pişman oldu.

Yahudiler burada bir koloniydi. Sonradan azaldı. Depremden önce burada çok fazla Rodos kökenli vardı.

Depremden sonra Fethiye'den çok taşınan oldu. Fethiye'nin köylerinden de Fethiye'ye çok göç oldu. Herkes burada bir yer bulup çocuklarını okutmak istedi.

COLA FANTA ÇIKINCA İŞLER DURDU

Yaş 20 olunca askere gittim. Bahriyeli olarak 3 yıl İstanbul Beykoz'da askerlik yaptım. Askerden geldikten sonra gazozhaneye 5-6 sene daha devam ettik. Daha sonra Coca Cola falan çıkınca işler durgunlaştı. O zaman Ören Barajı yapılmaya başlamıştı. Muhasebeci yardımcısı olarak çalışmaya başladım. Ören'de şantiyede kalıyorduk. Gazozhane'de babamla abim çalışıyordu. Ama başka bir şeyler yapmak lazım diye düşünüyorduk. Babam İzmir'e Yahudi tüccardan mal almaya gidiyor. Yahudi tüccar bizi isim isim tanırdı. Abidin ne yapıyor diyor. Maaşla barajda çalışıyor diyor. Yahudi tüccar babama "Sen deli misin, maaşa verme çocukları. Simit satsın esnafı öğretilsin. Para kazanmayı öğretilsin, maaşla bir yere gelemesin" diyor.

AYLAR GIDA MARKETİ AÇTIK

Babam da hak verdim diyor. Sonra da nasip oldu bize, Akbank'ın yanındaki binada birisinin işleri kötü gitmiş, icradan satılık konuma gelmiş. Mal sahibi bizi tanıdığı için sizi tercih ederim dedi. Orayı aldık. 1965-66



Mehmet Yüksel, Abidin Ay / Aylar Gıda pazarında



Aytur Otel



yıllarıydı Aylar Gıda Pazarı diye mağaza açtık. Bizde işimizde titizizdir. Hala konuşulur; en iyi meze bizde olurdu. En iyi pastırma, beyaz peynir, kaşar peyniri bizde olurdu. Şimdi onları bulamıyoruz diyen çoktur. Para kazanmayı fazla düşünmezdik. Kendimizde severdik yemeyi içmeyi. En iyisini getirirdik. Öyle olunca da iyiye talep daha fazla olurdu. O zaman Gemlik'ten bir zeytin getirdim. O dönemde ulaşım zor. Buradaki zeytinle arasında 10 misli fiyat farkı var. Biz satamayız diye düşündük ama müşterilerin çoğu; "İsterse yüz lira olsun günde 5-6 tane zeytin yiyeceğim der alırdı.

O zaman bizim markette ne ararsan var. Her şeyin en iyisini kalitelisini getirip satıyoruz. Dalaman'dan Göcek'e kadar tüm yatlar alış veriş yapmak için bize geliyordu. O dönemde Dalaman Kağıt Fabrikası kuruluyor. Fransız ve İtalyanlar kuruyordu fabrikayı. Cumartesi günleri aileleriyle bizim mağazaya gelir alışverişlerini yapar öyle giderlerdi. Başka yerde tuvalet kâğıdı yok. Adamlar tuvalet kâğıdı bulunca

seviniyorlardı. Çok güzel işler yaptık. 1965-66 yıllarında açtık 1990-91 yılına kadar da devam etti.

TURİZM DERNEĞİ GÜZEL İŞLER YAPTI

Fatin Ergen, Canbolat Gürbüz'ün turizmin gelişmesinde çok emeği vardır. Festivaller düzenlendi. Bizde komitedeydik. Çok güzel festivaller yaptık. Türkiye'nin her yerinden halk oyunları ekibi gelirdi. Romanya'dan bile folklor ekipleri geldi. Ağırlardık, gezdirirdik. Herkes koşardı, bayram havası gibi olurdu. Yerlisi yabancıyı herkes eğlenirdi.

Gelen insanları evlerde konuk ederdik. Mesela birine sorardık sen evine kaç misafir alırsın diye. Tamam arkadaş yaz iki derdi, kimisi üç, kimisi dört kişiyi misafir ederdi. Ne yapalım yatıracak yer yok.

Bizim marketten tamek reçeli, kaşar peyniri alamayan adam gelir birkaç reçelle kaşar peyniri alıp yazdırırdı. Ne yapacaksın derdik, misafir var derdi. Turizm Derneğinde de biz varız. Kişi başı 10-15 lira para

alınacak. Kişi başı 10 yada 15 lira para alın, siz almazsanız derneğe kalacak derdik. Aaaa misafirden para mı alınır, nerede görülmüş derlerdi. Emin olun kendi yiyemediği yiyecekleri verisiye alıp misafirine yedirip arkasından su dökerek uğurlayan çok insanımız vardı. O dönemde öyle bir Fethiye halkı vardı.

İlk festivali 1975-76 yılında düzenlediğimizi zannediyorum. Güzellik yarışması yapılırdı, çok güzel konvoy olurdu. Hepimiz koşardık, keyif alırdık. Bu çalışmalarla, turizmin gelişmesinde Fatin Ergen ve Canbolat Gürbüz'ün büyük emeği vardır, inkar etmemek lazım. Sonra Likya Oteli açıldı. O zaman Fethiye'ye bir kalite geldi. Likya Otele Jacqueline Kennedy bile geldi.

YAZLIK YAPTIM TURİZME BAŞLADIM

Esas turizm Dalaman Havaalanı yapıldıktan sonra başladı. Ondan önce çok az gelen giden oluyordu. Dalaman Havaalanı açılınca Çalış büyük rağbet görmeye başladı. Öncü bey Almanları getirdi. Buraların gelişmesinde Allah Razi olsun Öncü beyin katkısı, adı gibi

öncülüğü vardır. Otel Merinin sahibi rahmetli İmer Ağartan'ın katkısı vardır, turizm için çok güzel şeyler yaptı.

Çalış'ta arazi aldık, ev yapmak için inşaatla başladık. Turizmi düşünmüyorduk. Deniz kenarında evimiz olsun yazlık gibi otururuz diye düşünüyorduk. Sonra turizm gelişmeye başlayınca buraya pansiyon gibi bir şey yap kendin de oturursun dediler. Tamam dedik. Ben Aytur Oteli yaparken bir Seka Palas vardı diye tahmin ediyorum. Çalış'ta başka otel yoktu. 3 katlı 21 odası, 2-3 tane ortak duş tuvaleti, bir tane ortak kullanım mutfaklı olan bir yer yaptık. 1978 Yılında tamamladık ve öyle başladık. Daha sonra Öncü bey; Abidin gel burayı düzgün bir şey yap para kazan. Odalara duşunu tuvaletini koy, sıcak suyunu yap ben sana müşteri getirip para kazandırırım arkadaş dedi. Tamam dedik mimarları çağırdık olur mu olur. Oteli tamamladık o sene müşteri yığıldı. Bir kişi oda kahvaltı 35 marka veriyorduk. İyi paraydı. Zaten yemeğini içeceğini otelden karşılıyordu. İthal içki yetiştiremezdim Antalya ve Marmaris'e ithal içki aramaya giderdim.

İngiliz Alman firmaları turist getiriyordu. Aytur Otelden sonra İtalyan pizzası ve hamburger yapan bir işletme açtık. O zaman pizzayı satanı bırak pizzayı hamburgeri bilen yoktu. Tüm malzemelerini ithal getirtiliyorduk. Ustalarını getirdik. Bize nasıl yapıldığını öğrettiler. Çok güzel tuttu. Çuvalla hamburger pizza satıyorduk. Personel yetiştiremiyordu, biz de yardım ediyorduk. O zaman iyiydi. O günden bugüne kadar geldik.

**ÇOK ZENGİNİMİZ YOKTU
AMA HERKES OTURUP
YİYİP İÇEBİLECEK KADAR
KAZANIRDI**

Çok güzel günler geçirdik. Allah



**Fatin Ergen Washington'da
Kore anıtında**

razı olsun Fethiyemizden. Taşından toprağından. Zenginimiz yoktu ama herkes oturup yiyip içebilecek kadar kazanırdı. Bir çok insan farklı farklı yerlerde çalışırdı ama o dönemin en önemli yeri olan Rafet Restoranda haftada bir iki defa gidip balıklı rakılı içebilirdi. Demek ki o kadar iyi para kazanabiliyormuşuz. Şimdi mümkün mü?

O dönemde alkollü yer azdı. Rafet de iyi esnaftı. Oraya giden çok olurdu

tabi. Likya Otel açılınca orası da rağbet görmeye başladı.

**12 ADALAR TURUNU
MEHMET YÜKSEL İLE HACI ABİ
BAŞLATTI**

Devlet Hastanesinde sağlık memuru olarak çalışan Mehmet Yüksel diye bir arkadaş vardı. Çok özverili temiz bir insandı. Emekli olduktan sonra bir dönem bizim markette beraber çalıştık. 12 Adalar Turunu Mehmet Yüksel ile Hacı dediğimiz bir arkadaş





**Turgut Özal'ın Fethiye ve çalış
ziyareti; Turgut Özal'a çiçeği veren
Ece Ay; Turgut Özal'ın yanındaki
gazeteci Can Bulak; Canbolat
Gülbüz'ün Can Motel.**

başlattı. İnsanların hoşuna gitti ve 12 Adalar Turu tuttu. Ondan sonra herkes teknesine tuvalet koydu, oturtacak yer, tente yaptı. 12 Adalar Turu öyle başladı. Şimdi 100- 150 tekne çalışıyor.

FETHİYE'DE MAVİ TURU KAYHAN KAPTAN BAŞLATTI

Mavi tur tekneciliğini de Kayhan Kaptan başlattı. Fethiye turizminin gelişmesinde onun da büyük emeği vardır. Kayhan Kaptan'ın bir teknesi vardı. O zaman Faralya'ya karayolu yoktu. Kayhan Kaptan Faralya'dan köylülerin üretip satacağı, soğanını, patatesini, kayısısını taşıyordu. Hem de köylülerini yolcu olarak taşıyordu.

O dönemde Fatin Bey Likya Otelde konaklamaları için yaşlıları organize eden bir firma ile anlaştı. Her sabah Kayhan Kaptan'ın teknesi Likya Otelin önüne bağlanırdı, sabah yolcuları alır dolaştırırdı. Akşam da getirir teslim ederdi. Çok nüktedan bir insandı.

İnsanlara şaka yapar eğlendirirdi. Teknelerini çoğalttı, öyle gelişti. Allah var çok çalıştı, çocukları da babalarına yardımcı oldular.

ÇALIŞ SAHİL YOLU TURGUT ÖZAL SAYESİNDE TRAFİĞE KAPANDI

Turgut Özal geldiğinde sahilden arabalar geçiyordu. Turgut Özal Can Motelde otururken bakıyor sahilden araba geçiyor. Tabi belediye başkanı, paşalar yanında. Bu araba nedir diyor. Efendim işte araba geçiyor diyorlar. Plajdan araba mı geçer, siz deli misiniz demiş. Böyle bir şey olabilir mi diyor başkana valiye bir fırça çekiyor; yarından itibaren burada araba görmeyeceğim, arka taraftan nereden yol verecekseniz verin diyor. O gün bu gün bu yol trafiğe kapalıdır.

KORE SAVAŞINA GİDENLER ANLATIRDI

Yahudi Mahir Abi vardı. O da Kore

savaşına katılıyor. Yahudi ama Türk, Fethiyeli. Kunuri savaşına katılanların arasındaydı; Cip şoförüydüm, cipe yaralıları, ölüleri doldurduk, çemberi yarıdık kaçıyoruz. Giderken yaralılardan düşenler oluyordu, durup alamıyorduk o durumdaydık diye ağlardı anlatırken.

Gezmek için Washington'a gittik. Beyaz sarayın karşısında bir şehitlik var gezerken baktık Türk bayrakları var. Kore savaşı gazilerinin isimleri var. Onlardan çok fazla biz şehit vermişiz.

Ondan sonra Vietnam şehitleri anıtı var; orada da biz bu savaşa niye girdik diye yazıyor.

İSMET PAŞA MÜTEVAZİYDİ

1971 senesinde rahmetli İsmet İnönü'yü ziyaret ettik. Ali Döğeri milletvekili. Arkadaşlarla Cemil Kaya ile Ankara'da aynı otelde kalıyoruz. İsmet Paşa'dan randevu almışlar. İsmet Paşa o zaman Pembe Köşk'te oturuyor. Bakmışlar fazla kalabalık yok biz de



sağdan Abidin Ay, Fatin Ergen, Mehmet Sivri, Şener Yorucuoğlu ve Mehmet Bağcı (Fatin Ergen'in teknesiyle mavi tura giderdik. Bazen eşlerimiz olurdu bazen olmazdı. Koylarda balık tutar zaman geçirirdik. O zamanlarda kimse olmazdı koylarda)



Adalet partili muhalifiz. Çocuklar İsmet Paşayla görüşmeye gideceğiz gelir misiniz dediler. Bizde böyle tarihi bir insanı görmeye gitmez miyiz, bu fırsat ele geçmişken bırakır mıyız dedik. Sivas Senatörü Hüseyin Bey vardı, Ali Döğerli, Cemil Kaya vardı, biz gençler olarak 12-13 kişi vardık. Pembe Köşke gittik Paşa bir divanda oturuyordu. Paşa konuşup tanımayı seviyordu. Hepimizi yanına çağırıp sohbet etti. Ben "Paşam biz Fethiye'den geldik. Bizim oralarda yol yok. Çıkamaz sokaktayız. Bize garbın şarkı diyorlar dedim. Ağır ağır anlattı; İkinci Cihan harbinde Almanların Anadolu'ya geçme ihtimaline karşı birçok stratejik bölgedeki köprüleri bile yıktık. O sebeptendir. Sizin yollar da açılacak dedi. Hatta Paspatur'da su kaynağının yanında bir çınar ağacının altında kahve içtiğini anlattı. Paspatur suyunun yanında galiba.

BELEDİYE MECLİSİNDE FETHİYE ŞEHİR STADININ YERİ İÇİN MÜCADELE ETTİM

Şener Yorucuoğlu Fethiye Festivaline davet etti. Tamam gelirim, sizde kalırım dedi şaka olarak. Bizde

Şener Yorucuoğlu'na şaka yaparak "Paspatur'a cibinlikleri hazırla diye gülmüştük". O zaman sivrisinek çoktu.

Adalet Partisinden Gençlik Kolları Başkanlığı yaptım. Genel Başkanı Süleyman Demirel'di. Rahmetli Muzafer Dontlu'nun Belediye başkanlığı zamanında iki dönem belediye meclis üyeliği yaptım. Daimi Encümen üyeliği yaptım. Ben meclis üyesi seçildiğimde en genç meclis üyesiydim.

O dönemde Fethiye Şehir Stadinin olduğu alan belediyeye aitti. Okulların olduğu yerde saha vardı. Maçlar orada oynanıyordu. Okullar yapılıncaya saha kalmadı. Şehir Stadinin olduğu alan için hem İmam Hatip yapılınsın hem de saha yapılınsın diye teklif geldi. Yaşım da genç olunca o dönemde Belediye Meclisinde gençleri temsil ediyor gibiydim. Gençlik Kulübünün bir sahası, spor yapacağı bir alanı yok. Orayı Fethiyespor'a verelim daha mantıklı olur diye önerge verdik. Çoğunluk Fethiyespor'a verilmesi eğilimindeydi. Bazıları alanın Fethiyespor'a verilmesine karşı çıktı. Baktık durum tehlikeye gidiyor, arazi

İmam hatip yapılınsın diye verilecek. Belediye Meclis toplantısının yapıldığı sırada bizi seven, iyi anlaştığımız arkadaşları belediyenin önüne topladık (şimdi Migrosun olduğu alana), 50-60 kişi vardı. Arazinin Fethiyespor'a verilmesi için slogan attılar. Biz nerede spor yapacağız diye bağırıldılar. Öylelikle Fethiye Şehir Stadinin olduğu alanın Fethiyespor'a verilmesini sağladık. Alanın Fethiyespor'a verilmesinden sonra stat yapılması için çalıştık. O dönemde Fethiyespor'un başkanı Canbolat Gürbüz idi. Ankara'ya Beden Terbiyesi ve Spor Bakanlığı'na Fethiye heyeti olarak gittik. Beden Terbiyesi Genel Müdürü bizden tapuyu istedi. Tapusunu verirsiniz anca öyle tesis yapabiliriz dedi. Bizi tefe koyarlar zaten zor alabildik dedik. Prosedür böyle başka türlü tesis yapamayız dedi. Tamam dedik. O sayede şehir stadı yapılabildi. Kulüp Başkanı Canbolat Gürbüz olduğu için bu işin takibini onlar yaptı. Sonuçta alanı alıp stat yapılması için çok mücadele ettik ama değdi. Yıllardan beri o alanda spor yapılıyor.





CAVIDAN ÖZSOY GÜMÜŞOVA:

6 Eylül 1942 yılında Fethiye'nin Cumhuriyet Mahallesinde doğdum. Çarşı içindeki Boshun bitişiğindeki ev bizimdi. Biz beş kardeşiz.

Abilerim Kamuran, Burhan, Süleyman ve küçük kardeşim Özcan. 1957 Depremine kadar şimdi Cumhuriyet Mahallesinde şimdi Bosch'un olduğu binanın yanında bulunan evimizde oturduk. Depremden sonra Fethiye'den ayrıldık. 1968 Yılında Mustafa Gümüşova ile evlendim. Murat ve Dilek adında iki çocuğumuz var.

Emekli öğretmenim. Öğretmenliğimi önce Akşehir'de sonra Ankara'da yaptım.

Ailemiz Rodos kökenlidir. Babamın babası olan Süleyman ağa ve eşi Fatma (Tayibe) hanım Fethiye'ye 1900'li yılların ilk yarısında Rodos'tan gelip yerleşmişler. Babaannemin adı Fatma idi ama herkes Tayibe Hanım olarak bilirdi. Babam Yusuf Kenan amcalarım Mehmet ve Muammer'de Fethiye'de doğmuşlar. Babaannem Tayibe hanım; Fethiye'de danışılan, her konuda fikri alınan birisiymiş. Herkes bir hastalık olsun, birisi evlenecek olsun, bir şey olduğu zaman, Tayibe nineme sorarlarmış. Çok hoş ve güzel bir kadındı. Mavi gözlü, sarışın, uzun boylu, incecik bir hanımdı.

Anne tarafım da Rodos kökenlidir. Annemin babası yani dedem; 'Oğlumu Yunan'a asker yaptırmam' demiş, 1926'da annem 14 yaşındayken Rodos'tan Fethiye'ye göç etmişler.

Babamla annem görücü usulü evlenmişler. Annem mavi gözlü, sarışın çok güzel bir kadındı. Annemin gelinliği kolsuz, kısaymış ve tacı o kadar muazzam güzelliğeymiş. Gelinim Gülşah; 'Anneanne saklasaydın keşke, ben takardım' derdi.

BABAMIN KAHVESİ MEŞHURDU

Dedem Fethiye'ye taşındıktan sonra uzun yıllar kordonda kahve işletmiş. Dedemden sonra kahveyi Kenan Ağa olarak tanınan babam Yusuf Kenan Özsoy işletti.

Kahvehane deprem olmadan önce eski postanenin yanındaydı. Eski postane şimdiki Fethiye Cafe'den biraz



Cavidan Mustafa Gümüşova

daha ilerideydi. Eskiden Ziraat Bankası köşede idi. Bizim kahve deniz kenarına yakındı. Kahvenin adı Ulus kahvesi idi. Üst katı CHP'nin parti binasıydı. Şehir erkânının gittiği kahveymiş. Eczacıların Bekir amca, Aziz ağa, PTT'ci Osman amca, yani Fethiye'nin kalburüstü insanları gidermiş. Bazıları oyun oynamak için bizim kahvenin yanındaki şehir lokaline giderlerdi.

Akşamları deniz kenarına sandalye atılırdı. İnsanlar kahveye gelir tavlama oynardı, kahve ve çay içer sohbet ederlerdi.

Kahveyi uzun süre dedem Süleyman Ağa işletmiş. Babam ortaokulu bitirdikten sonra okumak istemiş, dedem; 'Ben yaşlandım, benim kahvenin başına sen geçeceksin' demiş. O dönemden sonra babam kahvehaneyi işletmeye başlamış. Daha sonra Mehmet amcamla birlikte çalıştılar.

O zamanlar kahve kömür ateşinde yapıldı. Babamın kahvesi meşhurmış. Posta müdürü Osman Amca vardı. Onun dedesi anlattı. Kahvehane eskiden Rumlarınmış. Dedemler de Rodos'tan gelmişler. Mübadelede Rumlar Fethiye'den giderken kahvehaneyi dedeme bırakmışlar. Kahvehanenin sahibi kahvehaneyi dedeme teslim etmiş ve tapusunu da vermek istemiş. Dedem; "Ben tapusunu almam çünkü sen inşallah ileride dönüp geleceksin, tekrar bu işleri yapacaksın" demiş. Mübadelede giden Rum Kahveci dedeme demiş ki; "Bu ocak dedemden beri hiç sönmedi. Bu ocağı sen de söndürme demiş. O ocak hiç bir zaman sönmedi hep yanık kaldı. Kömür

akşamları külle kapatılır, sabahları tekrar tutuşturulurdu. Kahvehanenin bende böyle bir hatırası var.

Kahvede kapıdan girmeden önce büyük bir alan vardı çakıl kaplıydı. Kaya Köyündeki kiliselerin bahçesindeki gibi aynı boy çakıl taşlarını sıralayarak kaplanmıştı. Şimdi Rodos'ta görüyorum. Bizim evin bahçesinin girişi de öyleydi. Kahvenin önünden yol geçiyordu, Yoldan sonra bahçe, havuz ve masalar vardı. Büyük bir ağaç vardı, çok güzel gölgesi olurdu. Kahvenin iki kapısı vardı. Kapının biri çok büyüktü. Birde sokaktan gelen kapısı vardı. Kahveden içeri girince mis gibi kahve kokusu gelirdi. O zamanlar çay yoktu. Masaların üstü hep beyaz mermerdi. Karşıda büyük bir saat vardı. Altında gemi vardı. Diğer kısmında kahve pişirilen tezgah vardı. Kahvenin içinde ayrıca bir oda daha vardı. Kocaman kahve çekme makinesi vardı. Her gün taze olarak kahve çekiyorlardı. Orada çıraklar yemek de yiyorlardı.

Kahveyi annem evde kavururdu. Bir kahve ocağı vardı. Üstünde mandalları vardı. Yuvarlak dolap gibi olan kısmı mandallara tutturulurdu. Altta kömür yanar, ateş kor olunca dolap gibi şey açılır içine kahve konur, annem o kahveyi çevire çevire kavururdu.

İNSANLAR ARASINDA AYRIM OLMAZDI

O zamanlarda insanlar arasında hiç ayırım yapılmazdı. O dönemde Fethiye'de yaşayanların büyük çoğunluğu hemen hemen Rodosluydu. Armağan ablalar Rodosluydu, Yerguzlar bizim akrabamızdı. Fethiye'de yaşayan birçok kişinin Rodos'ta akrabası vardı.



Bizimde Rodos'ta akrabamız vardı. Annemin teyzesinin kızları vardı ama hep taşınmışlar.

Kaya köylü çoktu. Mesela Aziz ağalar vardı. Bizim çapraz karşı komşumuzdu. Buğdaycıların Osman Efendiler vardı. Birde Tuzcu Mustafa Amcalar vardı. İnce Mehmet Amcalar vardı. Hepsı komşularımızdı.

Komşuluk ilişkileri çok güzeldi. O kadar samimiydik o kadar iç içeydik ki şimdi anlatılsa inanılmaz. Ben çocukken bizim bisikletimiz yoktu. Ama yanımızdaki komşumuz arkadaşım Filiz'in (Filiz Erkinçoğlu) bisikleti de bizim gibiydi. Sandalları da bizim gibiydi. Eve giderken sandalın motorunu götürürlerdi, kürekleri kalırdı. Gemi geldiği zaman annem 'Hadi Candan git sandalı al, bizi geminin etrafında gezdir' derdi. Sandalın küreğini ben çekerdim. Geminin etrafında dolaşır, annemleri kordona bırakır tekrar sandalı getirir demirlerdim.

Gemi geldiği zaman kordon çok renkleniyordu. O zaman iskele olmadığı için herkes sandallarla gidip gelenleri alıyordu. O zaman Hayati ağabey, rahmetli Rıza amca taşıyordu gelenleri.

Bizim çocukluğumuzda Fethiye'de bir tane otobüs vardı. Hatta biz ilkokulu bitirdiğimiz zaman İzmir'e gittik. Sabaha karşı bindik, İzmir'e ancak gece varabildik. O zamanlar şimdiki gibi böyle yol yoktu. Demiri otobüsün önüne takıp çeviriyorlardı öyle çalıştırıyorlardı. Bir tane İzzet ağabeyin kamyonu vardı. Kamyonları da öyle çalıştırıyorlardı.

KORDONDA ÇOK GÜZEL BİR YAŞANTI VARDI

Kordonda çok güzel bir yaşam vardı. Yemeğimizi evde yerdik, sonra kordona çıkar otururduk. Gece geç saatlere kadar oturduğumuzda sandalyeleri birleştirip uyuduğumuzu hatırlıyorum. Herkesin masası ayrı olurdu. Kahvede de öyle olurmuş. Herkesin oturup kalktığı bir masası sandalyesi varmış ve o masaya sandalyeye kimse gelip oturmazmış. Sandalye masa kiminse o kişi gelip oturmuş.

Dondurmacı vardı. Kuruyemiş satan Lütfü ağabeyimiz vardı. Tatlı maya simitlerimiz vardı, çok güzeldi. Kordona yakın fırında ikindi zamanında tatlı maya simitleri çıkar, sokak aralarında satış



Fatma Özsoy kucağındaki Cavidan, Süleyman ve Burhan Özsoy

yaparlardı.

Çok güzel yemekler pişirilirdi. Annemler Rodos köftesi dediğimiz köfte yaparlardı. Annem Rodos köftesini kızartmaya başladığı zaman bütün komşular toplanırdı. Herkese verilirdi. Birde annemler belki Rodos'tan kalma salçalı kalın makarnalar vardı. Etli, soslu, salçalı makarna yaparlardı.

O zamanlar denizde balıkta çoktu. Evimize hep lahos, orfoz gelirdi. Pilaki yapıldı. Birde küçük balıkları hurma dalına dizerler öyle satarlardı. Onu da kızartma yaparlardı.

İkinci Dünya Savaşı zamanlarında karne ile ekmek veriyorlardı. Ablamla bir kere belediyenin oraya gitmiştik, karne ile ekmek almıştık. Onu hatırlıyorum.

ANNEMLER GÜNLERE GİDERDİ

Annemlerin günü olurdu. Günlerde kahve, lokum ikram edilirdi. Günlerde kahveden sonra ev yapımı reçellerden de ikram edilirdi. Öyle bir adet vardı. Birde Rodos'tan babaannem getirmiş, zıhlı, ayaklı kadeh gibi bardaklar vardı. Tepsie reçel konurdu, bir tarafta da kaşıklar konurdu. O kadeh gibi bardakların birinde su, birinde kaşık

olurdu. Herkes o reçelden alıp tadardı. Sonra kaşıkları suyun içine koyarlardı.

Elektrik santralinden buz alırdık. Buz çuvallara konup saklanırdı. Evlerde su yoktu, su ihtiyacı kuyulardan karşılanırdı. Birde bizim kahvenin su ihtiyacının karşılandığı çok büyük küp vardı. Su getirilir, o küpe konurdu. Küpün üstünde maşrapa vardı, maşrapayla oradan su alınırdı.

O zaman düğünler çok güzel olurdu.

Kına gecelerinde erkekler olmazdı. Kına gecesinde genç kadınlar sahneye çıkardı. Biz çocuktuk oturup izlerdik. Havradaki düğünler daha güzel olurdu. Genç kadınlar oyun oynarlardı. Benim annemde hiç oyun oynamasını bilmezdi. Ama erkeklerde kına gecesini yapıyor muydu, yapılmıyor muydu hiç bilmiyorum.

BAHARIN GELİŞİNİ

CEVİZLİBAHÇE'DE KUTLARDIK

Muğla Makasının olduğu yer Cevizli bahçe idi. O dönemde orada ceviz ağaçları vardı. İlkbahar gelip leylekler gelince ceviz ağaçlarının üzerine yuva yaparlardı. İlkokul öğretmenimiz ilk baharın geldiğini müjdelemek amacıyla





İlkokul yılları

her sene bizi oraya götürürdü. Kuşları, leylekleri gösterirdi.

Birde 21 Martta annemlerle birlikte baharın gelişinde debboya çıkardık. Papatyalar, kır çiçekleri açmış olurdu. Orayla ilgili kalabalık, aile ile resimlerimiz var. Birde Fethiye'nin kış mevsiminde pazar günleri bütün aileler çocuklarıyla portakal bahçelerini gezmek için ziraat bahçesine giderdi. Aileler hem portakallarını, mandalinalarını, limonlarını o bahçelerden alırlardı hem de ailece birlikte güzel bir gün geçirilmiş olurdu.

Ziraat Bahçesinde büyük bir havuz ve dönme dolabı çeken at vardı. O atın gidişi ve suyun dönme dolaplardan dökülmesi çok hoşuma giderdi.

HİDİRELLEZ ÇOK RENKLİ GEÇERDİ

Hidirellezde babaannem kuzu doldururdu ve fırına verilir. Ailecek, hısımlar, akraba hep birlikte Aksazlara gidilirdi. O zaman Aksazlar'a karadan yol olmadığı için tekneler ile gidilirdi. Çalgıcılar gelirdi. Babamlar orada keyif yapar, çocuklar oyun oynardı. Doldurulan kuzuyu amcam tekneyle alıp getirir, orada ailecek yerdik.

Haluk'un kayınbabası İsmail Karakan Orman İşletme Müdürü idi. Babamlarla samimiydi. Çocukken bizi bir Hidirellez gününde Orman İşletmeye davet etti. Şimdi bizim bahçede küp gibi küçük bir yere maniler yazdılar ve o küpün içine koydular. Bir bez koydular ve bağladılar, asma kilitlerle de kilitlediler. Kilitlerin anahtarlarını da kendileri aldı. Eskiden kızlar 20 yaşını geçip evlenmemişse evde kalmış denilirdi. Öyle bir abla amcamın hanımı, komşular bütün herkes davet edilmişti. Sabah erken saatte kalkıldı. Şimdiki Atatürk

Caddesi'nin olduğu yerde okalıptüs ağaçları vardı. Okalıptüs ağaçlarının yanından yürüyerek Orman İşletmeye gittik. Sevim hanım teyze bizi neşe ile karşıladı. Orada yenildi, içildi daha sonra o küp ablanın başının üstünde açıldı. Herkes bir tane mani çekti, okundu. Öyle neşe ile geçen bir gün olmuştu.

HALDEKİ YİYECEKLER ÇOK GÜZELDİ

Halimiz çok güzeldi. Şimdiki gibi büyük bir hal değildi, küçüktü. Sebzeler hep köyden geliyordu. Manavlar ve sıra sıra kasaplar vardı. Birde yan tarafında üstü teneke ile kapalı bir yer vardı. Köylüler mal getiriyordu, hayvanları bir yerde oluyordu. Kantar vardı. Halin içinde bir tane kahve vardı. Abim askere gittiğinde alış veriş için hale ben gitmişim. Eti tanıdığımız olan kasap Muhittin abiden alıyorduk.

Benim dayım Mehmet Yeğin çok kuvvetli idi. Serçe parmağı ile 50 kiloyu o halin etrafında dolandırmış. Annemler evde yoğurt mayalamazlardı, haftanın belli günleri köyden bakraçlarda kaymak ve bakır sahanlarda üstünde örtülerle örtülü yoğurt gelirdi. Oradan alırlardı. O zamanlar ki yiyecekler çok tatlıydı. Adaya giderken Gülten (Gülada) abla bizi çağırır kaymaktan yedirirdi.

PASPATUR GÜZELDİ

Paspatur çok güzeldi. Bir kahvesi vardı. Meşhur Abbas ağanın kahvesi. Abbas amcamın kızı da benim ortaokulda sınıf arkadaşım oldu. Paspatur'un suyu çok berraktı. Akan kanalların üstü açıktı. Şimdiki hamamın olduğu yerden kanal geçirdi. Paspatur Çarşısının en son sokağında Can ve Bulat abilerin evi vardı. Şimdi orası bar olmuş. Işık Tabanların dedesinin evi vardı. Halamın evi vardı. Oraya giderdik.

Paspaturda fazla işyeri yoktu. Abbas'ın kahvesi vardı. Birde ön tarafta ilkokula yakın Çarşı Caddesinde Rüstem'in fırını vardı. Ekmek almaya oraya giderdik. Yuvarlak ekmek yaparlardı. Denize doğru çıkan yerde Ali Efendi amcamın, Mustafa amcamın bakkalı vardı. Uzun Mustafa'nın bakkalı halin dışındaydı. Birde bakkal Sami amca vardı.

Çocukluğumun Fethiye'sini unutamıyorum.

Eski Fethiye'yi çok özliyorum. Fethiye o zaman o kadar güzeldi ki asla unutamıyorum. Gözümü yumduğum zaman hep o hayal geliyor gözümün önüne. Kordon çok güzeldi, sahili o kadar uzun değildi. Sahilimiz Dedeoğlu otelinin oradan başlardı o zamanlar öbür taraf denizdi. İskele yoktu. Liman reisliği vardı, daha sonra Ziraat Bankası, PTT ve bizim kahve geliyordu. Oradan da hastaneye kadar devam ediyordu. O sahil boyunca da evler vardı. Ağabeylerimin zamanında bir Anaokulu vardı, onlar Anaokulunda okumuşlar.

En çok belediyenin o hali geliyor hayalime. Belediyenin karşısında Armağan ablaların evi vardı. Hükümet binası, kaymakamlık geliyor aklıma. Onun karşısında dört tarafı ağaçlı alan vardı. 23 Nisan, 29 Ekim bayramları o alanda yapılırdı. Devlet Hastanesi denizin kenarında, küçük bir yerdi ama güzeldi.

Deniz kenarında oturunca bir ferahlık vardı, onu çok özliyorum. Şimdi tekneler var, kapalı. Fethiye çok değişmiş. O dönemde kadınların başında bere ve şapkaları olurdu. Kadınlar ve erkekler çok şık ve bakımlıydı.

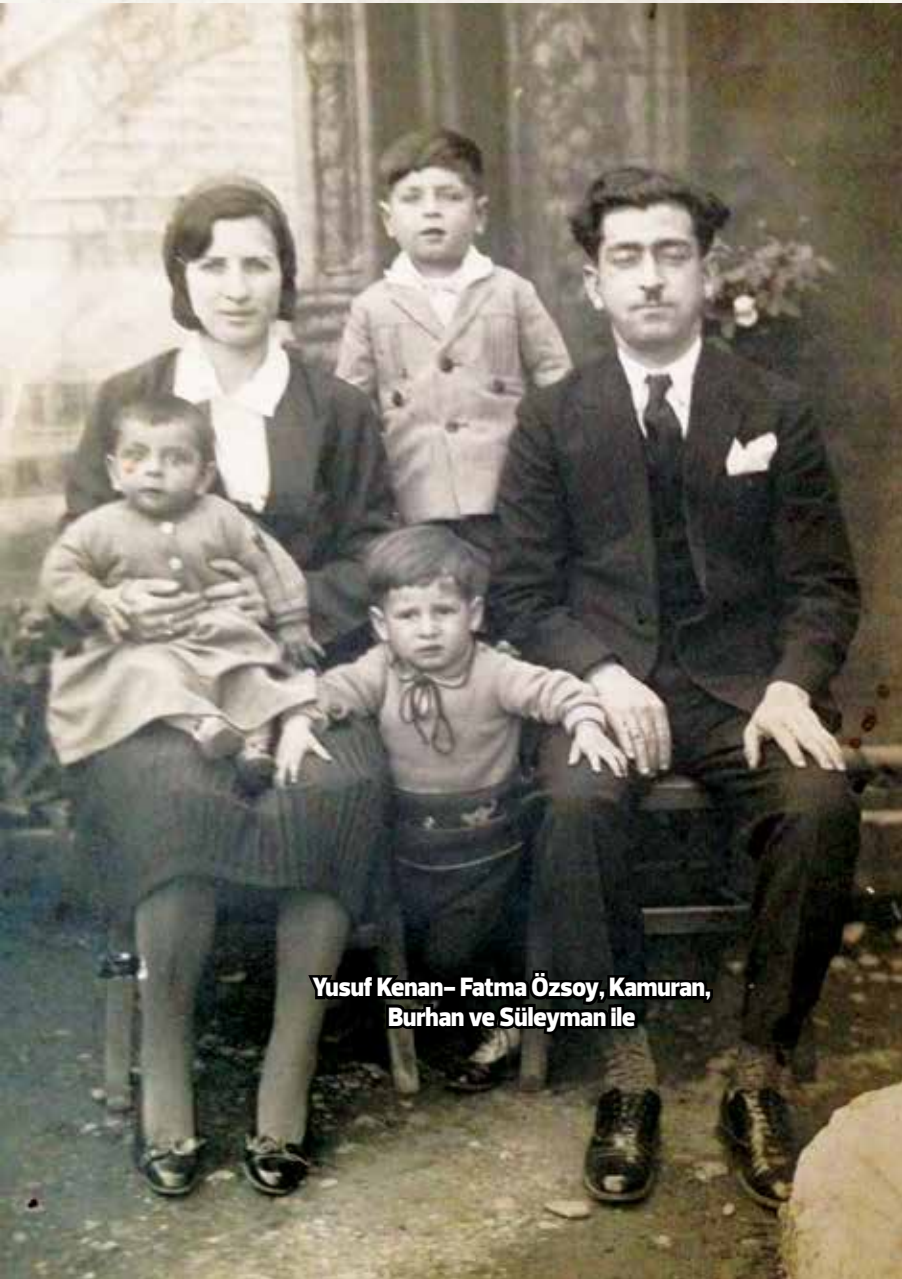
ÇOCUKLUĞUMUZDA ÇOK GÜZEL OYUNLARIMIZ VARDI

Mahalledeki çocuklar hep birlikte





**Cemile Evran, Sevindik Kıvrak,
Kamuran Evran, Nurten Sivri, Günay
hanım, Perihan Abalı ve çocukları
İlhan ve Orhan Abalı, Cavidan Özsoy**



**Yusuf Kenan- Fatma Özsoy, Kamuran,
Burhan ve Süleyman ile**

oynardık. Çok güzel bir çocukluk geçirdik. Evimizin önünde oynadığımız için ailelerimiz geceleri de sokakta oyun oynamamıza müsaade ederdi. O zamanlar komşuluk ilişkileri çok güzeldi. Arkadaşım Kemal Kaya'nın kızı Nursel vardı. Şimdi Ankara'da. Arkadaşlığımız hala devam ediyor. Erol Sivri, küçük kardeşim Özcan Albay vardı. Amcamın oğlu Bülent, Levent vardı. Lokmacıların Ayşen vardı. İcra memurunun oğlu Cem vardı. Sek sek, saklambac gibi oyunlar oynardık. Saklambacı özellikle gece oynardık. Birde muziplik vardı üzerimizde. Bir kayışa ip bağlar, insanlar gelirken yılan gibi çekerdik. Aaa Kenan Efendilerin bahçesine yılan kaçtı derlerdi. Birde bahçeden patlıcan koparır, güzel şık bir paket yapar yolun ortasına koyardık. O paketi alıp giderlerdi, bizde kahkaha ile gülerdik. Bunlar bizim akşam oyunlarımızdı. Hala arkadaşlarla konuşur, güleriz.

O dönemde denize Nursellerin Kemal Kaya otelin önünden girdik. Birde lahidin üstüne çıkar oradan atlardık. Mehmet Amcamların bahçesinde aslanlı lahit vardı, şimdi müzeye mi kaldırdılar bilmiyorum. Mehmet Amcamlar Cansuğ ablaamlarla yan yana oturuyorlardı.

FRANSIZ MADENCİLERİ HATIRLIYORUM

Çocukken Yürek'teki madene gittik. Benim eniştem Süleyman Savtak madende usta başı idi. Yürek'te hastane vardı. Teyzem lojmanlarda oturuyordu. Halamın kızı Sabahat Erdem Memiş enişte ile evliydi. O Karagedik'te madende kimyagerdi. Onların kayınpederi Çalış'ta denizin içine ev yapmıştı. Çalış'a onlara giderdik, Şat'ın olduğu yerden denize atlardık. Madenden çarşıya işçiler geldiği zaman kalabalık oluyordu. Hatta o madencilerden birisi halamın kızı Güzin ablamı -kendisi ablam gibidir- istedi. Biz vermemek için baya ağlamıştık. Sonra olmadı.

OKULUMUZ ÇOK GÜZELDİ

İlkokulu Atatürk İlkokulunda okudum. Yunus Nadi okulu abimler okurken İnönü okuluymuş. Biz okurken sonradan Yunus Nadi oldu. Akıncı İlkokulu vardı, Yunus Nadi İlkokulu vardı, Atatürk vardı. Evimiz Atatürk İlkokuluna yakındı. Atatürk İlkokulu; şimdiki Balık Hali ile Halk Bankasının arasındaydı. İtfaiyede oradaydı.

Öğretmenlerimizi hala hatırlıyorum. Turgut öğretmen, Raşit öğretmen, Fatma öğretmen, Durmuş öğretmen, Bekir öğretmen ve Lütfiye öğretmen vardı. Arkadaşlık ilişkilerimiz çok güzeldi. Çok güzel oyunlar oynardık, okulumuzun bahçesi çok büyüktü, çok güzeldi.

Ortaokul şimdiki Gazi İlkokulunun olduğu yerdeydi. Biz o zamanlar spora çıkarken şort giyiyorduk. Çetin Yılmaz müdürümüzü. Ben hocamdan masa tenisini öğrenmiştim. Çetin hoca tek tek öğretirdi, öğrencilerle çok ilgiliydi. Üst katı

akşam sanattı. Arkadaşlarımızla çok güzel okul hayatlarımız oldu. Orta ikiden orta üçe geçeceğimiz zaman deprem oldu. Depremden 3 gün sonra buradan ayrıldık. Fethiye'den ayrılmak zorunda kaldığımız için orta okulu burada bitirmedim.

DEPREM HER ŞEYİ ALDI GÖTÜRDÜ

Deprem gecesini hatırlıyorum. Sabah erken kalkıp okula gideceğiz diye erken yatıp uyumuştuk. Annem de Ramazan ayı nedeniyle camiye gitmişti. Evde kardeşim Özcan, babam ve ben vardık. Babam öğleden sonra eve gelir akşamları kahveye gitmezdi. Deprem oldu baya sallandık. Kardeşim Özcan'a sarıldım. Deprem durunca hemen babamın yattığı karyolaya gittik, babama sarıldık. Herkes sokaklara çıktı. Bütün elektrik direkleri yerdeydi. Sonra annemiz aklımıza geldi. Hemen Yeni Camiye koştuk. Caminin minaresi yıkılmış. O cami kaymakamlığın karşısındaydı, bizim evimize çok yakındı. Elektrikler kesildiği için ortalık karanlık. Sonra amcamların evine doğru koştuk. Evin bir tarafı tamamen yıkılmış. Amcam ve 2 oğlu üst katta kalmışlar. Onlara merdiven dayadılar öyle kurtuldular. Annemler orada da yoktu. Yengemde yoktu. Annemler meğer halamlara gitmişler. Bir mazeretleri olduğu için camiye gidememişler. Biz annemleri bulana kadar bir şey mi oldu diye korkudan çıldırmıştık.

Cansuğ (Yerguz Candemir) ablaamlarla Mehmet amcamların evinin arasında bir boşluk vardı. Oraya herkes bir kilim getirdi, herkes orada toplandı yattı. Sabaha karşı öyle büyük bir deprem oldu ki her yer toz duman, gümbür gümbür. Güzin Ablam ayyy bizim ev gitti dedi. Depremde bizim eve hiçbir şey



**Yukarıdakiler soldan: Fatma Özsoy, Pembe İremilci, Ayakkabıcı Mehmet İremilci, Cavidan Özsoy (Cavidan Özsoy Gümüşova'nın Halası)
Oturaneler: İhsan Ladikili, Tayyibe Özsoy, Naciye Yerguz, Nigar Sivri, Muammer Özsoy Cumhuriyet Mah. Muhtarı)**

olmadı, bir bardağımız bile kırılmadı. Dedem taşlarını Rodos'tan getirmiş. Mermer sıvalı çok güzel bir evimiz vardı. Duvarın üzerinden çiçekler sarkardı. Bütüne evin etrafı çiçekti. Sokak kapısı tahta fakat nasıl güzel işlemiş. Çok büyük bir bahçesi vardı, muz ağaçları, meyve ağaçları vardı.

Sabah bizi Debboya çıkardılar. Debboya çadırlar kuruldu. Ortanca abim

Burhan PTT memuru idi, Nazilli'ye tayin olmuştu. Orada ev tutmuş hanımını alıp Fethiye'den Nazilli'ye götürecekti. Bizde artık evin eşyasını doldurduk hep birlikte Nazilli'ye gittik. Depremden sonra İzmir'e çok göç oldu. Fethiye İzmir'e taşındı. 1959 yılında bizim ev istimlak olmuş. Evin hiç bir şeyi yoktu. Süleyman abim Nazilli'den gelip evi yıktırdı. Bütün kiremitlerini, camlarını aldırdı.

Emine Özsoy, Nermin Özsoy, Fatma Özsoy, Cavidan Özsoy (Cavidan Özsoy Gümüşova'nın Halası), Güzin Özsoy, Türkay Özsoy Çocuklar Kamuran, Süleyman, Burhan bakıcı kızlarla



Mehmet Özsoy, Nermin Özsoy, Muammer Özsoy, Yusuf Kenan Özsoy, Cavidan Özsoy, İhsan Ladikili, kucağındaki Hakkı Ladikili, Tayyibe Hanım, Emine Özsoy, Türkay Özsoy, Fatma Özsoy ve çocuklar



Annem o zamanlar kahveye vişneden şurup kaynatırlardı. Birde hindiba şurubu derlerdi. Nasıl yapıyor bilmiyorum. Depremde şişelerdeki vişne, hindiba şurubu devrilip evi kirletmiş. Fakat hiç bir bardağımız, tabağımız kırılmamıştı. Çok güzel taş plaklarımız vardı. Kahvede gramofon vardı. Kahvenin büyük bir saati vardı. Dışarıdan görünürdü. Altında gemi vardı, dalgalarda yüzer gibi. Kenarı ahşaptı. Çok şık bir saatti. Ama o Hakan'ın evinde abim ona vermiş.

Orman Mühendisi olan en büyük abim Ankara Polatlı'da topçu okulundaydı. Oradan

kura çekmiş, Bayburt'a çıkmış. Buraya gelmiş, annem babam çadırdı. Siz burada çadırdı rezil olacaksınız, bu iki çocuğun tahsili ne olacak. Ne olursunuz, ben oralara yalnız gitmeyeyim diyerek bizi oraya götürdü. Ondan sonra biz hep o abimle yaşadık. Ben öğretmen çıkana kadar hep abimle yaşadık. Abim şimdi emekli oldu İstanbul'da yaşıyor.

Eşim Mustafa ile abimin tayini nedeniyle Düzce'ye taşındığımızda tanıştık. Lisede okurken 4 yıl arkadaşlık yaptık, 3 buçuk yılda nişanlı kaldık. 1968 yılında da evlendik.

ÇOĞU ZAMAN GİTMESEYDİK DAHA MI İYİ OLURDU DİYE DÜŞÜNÜYORUM

Depremde herkes çok büyük bir sarsıntı yaşadı. Abim alıp götürmeseydi bizleri acaba daha mı iyi olurduk? Hep bunu düşünürüm. Mesela bazı arkadaşlarım Muğla'da öğretmen okuluna gidip öğretmen olmuşlar. Ama bazıları da orta okulu bitirmişler ve kendilerinden 10 yaş büyük insanlarla evlenmişler.

Depremden sonra buraya ilk geldiğimde çok kötü olmuşum.

Depremden sonra Fethiye'ye ilk defa 1959 yazında geldik. Herkes barakada idi. O güzelim Fethiye yok olmuştu. Her yer şantiye gibiydi. O eski güzelim Fethiye'den eser yoktu.

Daha sonra 1963'te geldim. O sene kız enstitüsünü bitirdim. Annemle abimin oğlunun doğumuna geldik. O zamanlar ben Orman İşletmesinde Cevat (Gürbüz) eniştemin yanına işe girdim, memur olarak 9 ay çalıştım. O zaman geldiğimde deprem evleri yapıp herkes taşınmıştı.

EVİMİZİ HALA ÇOK İYİ HATIRLIYORUM

Evimiz çok güzeldi. İki katlı bir binaydı. Sokak kapısı ahşap, iki kanatlıydı ama tek kanadı açılıyordu. Ahşap kapısı solmuş renkliyd. Tahta rengiydi fakat renkleri kahverengi ile taba arasındı. Sanki yeşillikler vardı. Kapıdan girince çakıldı. Taşlar yan yana dizilerek sık bir şekilde sıralanmıştı. Kaya Köyünde kiliselerin bahçesindekiler gibiydi. Dedem evimizin taşlarını mavnayla Rodos'tan getirtmiş. Kapıdan girince duvarımız doğal taşlardandı. Sokak kısmına bakan yerde de



Yukarıdakiler soldan Burhan, Güzin, Kamuran, Süleyman, Oturanlar soldan; Cavidan, Fatma, Yusuf Kenan, Özcan

çiçeklik vardı. Duvarın bittiği köşede büyük bir yasemin ağacı vardı. Evin karşı kısmında kuyu vardı ama onu sonradan kapattılar. Evin yan kısımları da çiçeklikti. Eve girerken iki basamaklı tahta merdiven vardı. Tahtadan balkon (cumba) vardı ama camları vitraydı. Binanın giriş kapısı ahşaptı. İşlemeliydi. Evin içindeki kapılarda ahşap e işlemeliydi. Evin içindeki bir tarafta iki oda vardı, bir tarafta da yine iki oda vardı. Ortası salondı. Oraya hayat derlerdi. Ceviz ağacından bir konsol vardı. Konsolun üstünde çok güzel bir ayna vardı. İki tarafta da karpuz lambalar vardı. Galiba onları Rodos'tan getirdiler. Çünkü Fethiye'de o tür eşya satan işyeri yoktu. Yukarı katta bir banyo ve tuvalet vardı, gusülhane derlerdi o zaman. Çeşme olmadığı için tenekeden musluklu ellerimizi yüzümüzü yıkadığımız mermerden bir lavabo vardı. Yine tahtadan bir ayak yapılmış öyle bir yer vardı. Halamın udu abimlerin mandolinleri o gusülhane üstünde dururdu. Son odadan aşağıya inmek için dedem merdiven yaptırmış, lombar diyorlardı. Kapağı vardı. O kapak gece olunca kapanırdı. Annemler büyük bir çengel ile kapağını bağlarlardı. Lombar alt katta da mutfağa iniyordu. Mutfakta ocak vardı, eskiden ocak olarak kullanılan maltızlar vardı.

Maltızı dışarıda yakarlar öyle içeriye getirirlerdi. Maltızın üstünde yemek pişerdi. Sonradan gaz ocakları çıktı. Mutfaktan çıkınca yine geniş bir oda vardı. Yerde Rodos'tan getirilen pembe karolar döşeliydi. İki kapısı vardı. Büyük bir küp almışlar, o küpe çeşmeden su dolduruluyordu. Dedem ayrıca kiler yaptırmış. Dört odadan birisi kilerdi. Hiç cam koydurmamış, sık demirler vardı. Demirlerin üstünde tel vardı. Yeri mermerdi çünkü hayvan tulumlarıyla yağ, peynir, muzlar, etler oraya asılırdı. Oradan kesip yemek yaparlardı. Mutfak tarafından kapıdan çıkınca yine bir kuyumuz vardı. Oyma taşlardan, mum çiçekleri duvara girmiş vaziyetteydi. Annemler bahçeye tahtadan sedir koymuşlar, sabah keyfini orada yaparlardı.

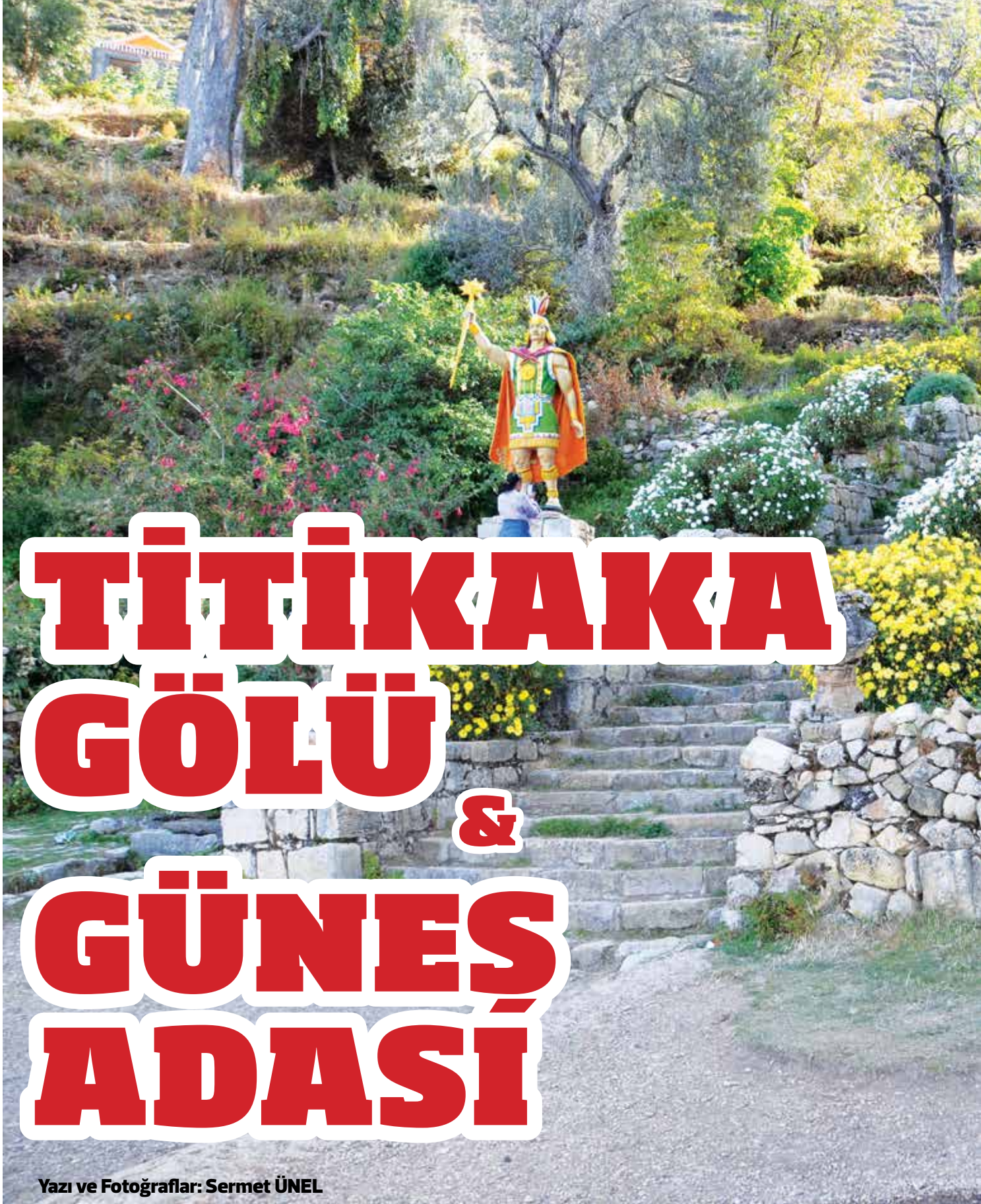
Evimizin bulunduğu bahçe genişti ama ikiye bölünmüştü. Evin olduğu bahçenin köşesinde yuvarlak bir bombeli bir kapıyla içinde meyve ağaçlarının olduğu büyük bir bahçeye geçilirdi. Evin içindeki bahçenin bir kısmında da çamaşırlık vardı. İçinde büyük kazan vardı. Banyolarımızı orada yapardık, çamaşırları orada yıkardık. Altı beton üstü saçtı ve onun üstü hanımeli çiçekleriyle kaplıydı. Hanımeli çiçeklerinin diğer tarafında sümbüller, nergisler vardı. Baharda açardı.



Mehmet Nermin Özsoy'un nikahı- belediye merdivenleri



Gezi



TİTİKAKA GÖLÜ & GÜNEŞ ADASI

Yazı ve Fotoğraflar: Sermet ÜNEL

makri

86 Şubat-Mart-Nisan 2018





Güneş Adası (Isla del Sol), Titikaka Gölü üzerinde, Bolivya'ya ait bir adadır. Titikaka Gölü denizden Titikaka Gölü, ticari gemilerin de çalıştığı Dünyanın en yüksek rakımlı bir göldür. Deniz seviyesinden yüksekliği 3.810 metre olup 194 km uzunluğa ve 65 km genişliğe sahiptir. Ortalama derinliği 140 – 180 metre arasındadır. Bazı yerliler dipsiz olduğunu iddia etseler de en derin yeri 280 metredir.

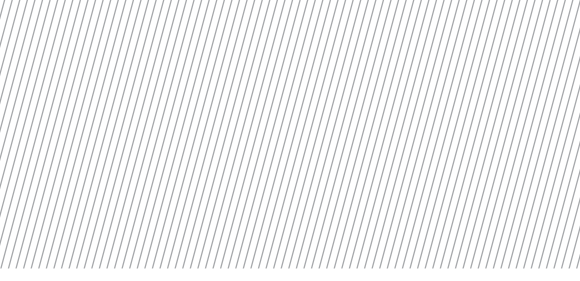
Titikaka Gölü kıyısındaki Bolivya şehri Copacabana'dan düzenli olarak yapılan gezi teknesi seferleri ile adaya ulaşıyoruz.

Adanın başlangıçtaki ismi daha sonra göle ismini veren Titikaka 'dır. Adın kökeni kesin olarak bilinmez. İsim iki Aymara sözcüğüne dayanır. Titi "büyük kedi", Kak ise "kaya" manasına gelir ve serbest tercümesi Puma Kayası olarak yapılabilir. Buna karşın Quechua Dili'nde titi "kurşun" veya "kurşun rengi" qaqa ise "kaya" demektir. Yani "kurşini (kurşun rengi) kaya"

İnka Mitolojisinde Güneş Tanrısı Inti çocukları, ilk inka Manco Capac ve karısı Mama Oclo'yu Güneş Adası'nda (Isla del Sol) bir kayada toprağa bırakmıştır. Bu kaya (biraz da fantastik yaklaşımla) bir pumanın kafası şeklindedir.

Titikaka Gölü'ndeki İnka mitolojisi ile bağlantılı bir diğer ada, Ay Adası'dır (Isla de la Luna).





Kendi dilleri Aymara olan, İspanyolca da konuşan 800 nüfuslu Güneş adasında yaşamakta olan yerel kıyafetli insanlar görüyoruz.

Açık havada aldığımız yemekte ilginç olarak bir bohça içerisinde siyah renkli, havuç şeklinde vs. 7 çeşit patates, iç bakla masaya servis ediliyor.

Yamaçlardan oluşan, tarım için taracalandırılmış genelde kayalık olan adanın 200 basamak çıkılarak ulaşılan bir tepesi var. Yüksek rakımın verdiği yorgunluktan dolayı çıkmadım ve tepedeki soğuk su kaynağını göremedim.

Onun yerine Titikaka Gölü manzaralı restoranda ahşap sandalyelere oturup Gölü seyretmeyi tercih ettim.

Adada araç, yol falan yok. Taşımacılık işlerinde Lamalar kullanılıyordu.

Adada İnka kültüründen kalma bazı kalıntılar var. Bu kalıntıları ziyaret ediyoruz.

İnkalar tarafından kutsal kabul edilen Güneş adasındaki tapınağa tırmandığımızda tapınağın doğuya bakan cephesinde duvarda bir delik olduğunu görüyoruz.

21 Haziran'da sabah gün doğumunda Güneş ışınları bu delikten geçtiğinde karşı duvarda duran ikon tam aydınlanıyor.

Daha önce seçilmiş, özenle hazırlanmış kurban bakire kız, tapınağın arkasındaki sunağa törenle getirilip, Rahipler tarafından boynuna hançer saplanarak Güneş Tanrısına kurban edilirmiş.





Dünyanın en lezzetlisi;

FETHİYE KUZUGÖBEĞİ MANTARI

Aroması, kokusu, rengi ve lezzetiyle diğerlerinden ayrılan Fethiye Kuzugöbeği Mantarı hem tüketici hem de ihracatçılar tarafından en fazla tercih edilen ürün konumunda.

Dünyada kuzugöbeği mantarının turfanda döneminde çıkan Fethiye Kuzugöbeği Mantarı, Avrupa'da en çok aranan mantar konumunda.



Babadağ Bir Dünya Markası



Her yıl artan uçuş sayısıyla,
1900, 1800, 1700 ve 1200 metre pistleriyle,
BABADAĞ yamaç paraşütü sporunda bir dünya markası...

FGB
FETHİYE GÜÇ BİRLİĞİ LTD. ŞTİ.



FETHİYE TİCARET VE SANAYİ ODASI
FETHİYE CHAMBER OF COMMERCE & INDUSTRY

BABADAĞ TELEFERİK HAYATA GEÇİYOR



BİRLİKTE ZİRVEYE



FETHİYE TİCARET VE SANAYİ ODASI
FETHİYE CHAMBER OF COMMERCE & INDUSTRY

FGB
FETHİYE GÜÇ BİRLİĞİ